

出國報告（出國類別：考察）

臺灣新創赴美參加SelectUSA 與鏈結矽谷生態圈

服務機關：經濟部中小企業處

姓名職稱：何晉滄處長/童炳勳技士

派赴國家/地區：美國/馬里蘭州/加利福尼亞州

出國期間：2022年06月24日至07月03日

報告日期：2022年09月29日

摘要

經濟部中小企業處(以下簡稱本處)為鼓勵我國新創鏈結國際網絡及拓展海外市場，於今(111)年透過公開招募遴選出11家優質新創團隊，提供培訓及補助新創團隊參與美國商務部主辦「選擇美國投資高峰會」(SelectUSA Investment Summit, SelectUSA)。本處輔導團隊共有8家新創入選全球各領域前10強，其中醫療科技(MedTech)領域由艾斯創生醫(Astron MedTech)及精拓生技(CancerFree Biotech Ltd.)分別榮獲冠亞軍，表現亮眼。

同時為協助臺灣新創對接矽谷新創生態圈，在SelectUSA高峰會之後，何晉滄處長應美國在台協會(AIT)邀請，率領23家臺灣新創團隊前往美西參加矽谷新創活動，包括AIT矽谷新創論壇、經濟部投資媒合會等，邀請優秀的矽谷企業、美國潛在投資者與新創圈人士與會，藉此機會強化與矽谷新創生態圈，促進臺灣新創團隊與美國市場鏈結，加速新創獲得在美國發展的機會！

目錄

壹、 目的	6
貳、 行程、參與人員及拜會機構說明	7
一、 本次行程	7
二、 參加人員	8
參、 行程重點摘要	10
一、 SelectUSA晚宴活動	10
二、 SelectUSA各主題領域Pitch全球競賽觀察	12
三、 SelectUSA各州/新創攤位拜訪	22
四、 SelectUSA精選大會場次	25
五、 矽谷新創生態拓展拜訪	29
肆、 心得與建議	36
一、 新創參加SelectUSA觀察重點與效益	36
二、 矽谷投資媒合行程結論	36
三、 持續與美方交流合作方向	37

圖目錄

圖 1、臺灣團隊現場合照.....	10
圖 2、何處長與各方代表合照.....	11
圖 3、官方交流晚會現場.....	12
圖 4、FinTech臺灣團隊現場競賽.....	14
圖 5、eCommerce & Retail臺灣團隊現場競賽.....	15
圖 6、MedTech臺灣團隊現場競賽.....	17
圖 7、全球16隊MedTech新創團隊現場Pitch清單.....	18
圖 8、FinTech臺灣團隊現場競賽.....	19
圖 9、全球9隊FinTech新創團隊現場Pitch清單.....	20
圖 10、TAcc+團隊艾斯創生醫榮獲冠軍現場.....	21
圖 11、何處長與馬州商務廳資深總監Jessica合照.....	23
圖 12、何處長拜訪Go-Biz攤位.....	24
圖 13、何處長巡視新創團隊之展位.....	25
圖 14、ESG分享現場.....	26
圖 15、環境變遷主題現場.....	27
圖 16、矽谷新創論壇現場.....	31
圖 17、矽谷VC Speed Dating活動現場.....	33
圖 18、矽谷Taiwan Demo Day活動現場.....	34
圖 19、矽谷Draper University拜訪.....	35

表目錄

表 1、臺灣新創入選各領域 Top10 列表.....	13
表 2、臺灣新創入選各領域 Top10 列表.....	14
表 3、eCommerce & Retail進入全球前10強之新創公司名單.....	16
表 4、臺灣團隊入選前十強中，獲選前三強列表.....	21

壹、目的

本處以協助臺灣中小企業的發展為使命，包含企業成長、創新轉型與資金調配等，持續為產業鏈營造一個扎實共榮的生態系。裕資金、廣服務、拓國際、鏈市場，是本處育成新創的四大策略。

今(111)年1月14日美國在台協會(AIT)商務組謝貝晴(Betsy)參事率隊拜會本處商討SelectUSA合作事宜，除肯定臺灣新創在去年展會上的表現，並期望本處今年能給予新創資源並率領至少10家新創團隊赴美參展。

本處於2月至4月辦理SelectUSA TOP10選拔活動，透過競賽方式遴選出11隊¹赴美拓展之優質新創團隊，除補助每隊10萬元獎勵金之外，並加碼補助AIT舉辦SelectUSA Tech在臺暖身競賽冠軍的聿信醫療。接續依據團隊產業屬性與發展階段，透過輔導聚焦價值主張、英文簡報實戰演訓。赴美展會競賽計有8隊進入全球七大領域的前10強，為臺灣爭取佳績並讓世界看見臺灣新創實力。

美國矽谷生態圈具備完備支援體系，如何協助新創快速了解當地生態圈，找到適合的對口，將有利新創團隊未來在美發展，故此行亦安排赴美國矽谷進行新創生態圈之鏈結，邀請優秀的矽谷企業、美國潛在投資者與新創圈人士與會，藉此機會強化與矽谷新創生態圈交流，加速新創獲得在美國市場發展的機會

¹ 11家獲本處補助之新創公司為：臺灣通用紡織、智聯科技、臺灣圖靈鏈、康博醫創、芯符、奈捷生物科技、艾斯創生醫、國際信任機器、精拓生技、奇策智能雲端，以及AIT舉辦MedTech競賽冠軍的聿信醫療器材。

貳、行程、參與人員及拜會機構說明

一、本次行程

SelectUSA			
日期	上午	下午	晚上
6/24 (五)	09:50 臺灣出發 UA872 06:50 抵達舊金山 10:40 舊金山出發 UA487		18:43 抵達華盛頓杜勒斯(IAD)機場
6/25 (六)	資料準備	14:00 拜會駐美國代表處 科技組楊琇雅組長，洽談 科技新創合作輔導會議	18:00 SelectUSA 臺灣 代表團歡迎晚宴
6/26 (日)	大會報到	13:00 FinTech Pitch 觀 賽 14:30 精選大會場次 Climate Change 16:00 Enterprise Singapore Briefing to EDOs	18:30 SelectUSA官方歡 迎酒會
6/27 (一)	07:35 大會開幕式 08:00 精選大會場次- 永續投資 10:00 攤位拜訪:馬州 商務廳和生態圈夥伴	13:00 逐一拜訪臺灣新創 團隊攤位 15:30 攤位拜訪:加州政 府辦公室(GO-Biz) 17:00 MedTech Pitch 觀賽	18:00 與Global Taiwan Institute(GTI) 全球臺灣 研究中心董事長胡兌昀會 議
6/28 (二)	08:45 大會場次-高科 技產業未來	15:00 CyberSecurity Pitch 觀賽(ITM/圖靈鏈) 16:00 拜訪駐華盛頓經濟 組	17:30 瑞士/奧地利/德三 國商務代表交流會(於瑞士 大使住家)
6/29 (三)	10:30 參與閉幕&公布 Pitch 名次	15:00 前往華盛頓雷根 (DCA)機場 UA351	17:58 飛往美西 20:51 抵達舊金山

舊金山/矽谷				
日期	上午	中午	下午	晚上
6/30 (四)	09:30 矽谷新創論壇 10:30 本處處長記者會	12:00 本處處長與團隊餐敘	14:30 新創VC Speed Dating	17:00 臺灣新創團隊餐敘
7/1 (五)	08:30 參與舊金山市政府政策說明 11:15 市府參觀	13:00 新創團隊餐敘	14:00 Taiwan Demo Day(矽谷資金媒合會)	17:00 Draper Meetup
7/2 (六)	11:30 前往舊金山機場		14:35 返臺 UA871	
7/3 (日)			18:45 抵臺	

二、參加人員

編號	姓名	單位/職稱
政府單位		
1	何晉滄	經濟部中小企業處/處長
2	童炳勳	經濟部中小企業處/技士
執行單位		
3	林茗歆	工業技術研究院/業務總監
4	王崇智	銳企股份有限公司/執行長
5	陳靖玟	銳企股份有限公司/經理
6	蘇浚民	銳企股份有限公司/營運長
新創團隊		
7	許富舜	聿信醫療器材/執行長
8	蔡易霖	艾斯創生醫/營運長
9	陳柏翰	精拓生技/執行長

編號	姓名	單位/職稱
10	趙偉傑	精拓生技/策略長
11	Igor Dulesov	康博醫創/業務拓展總監
12	李宗儒	奇策智能雲端/執行長
13	胡耀傑	臺灣圖靈鏈/執行長
14	陳洲任	國際信任機器/執行長
15	趙均埔	臺灣通用紡織/執行長
16	樊穎	臺灣通用紡織/科技策略長
17	鍾尊智	奈捷生物科技/執行長
18	芯符	芯符/執行長
19	吳承翰	智聯科技/創辦人
20	李維中	奇翼醫電/總經理
21	林俊宏	方舟智慧/執行長
22	黃名仕	開源智造/執行長

參、行程重點摘要

一、SelectUSA晚宴活動

(一) SelectUSA臺灣代表團歡迎晚宴

1. 時間：2022 年 6 月 25 日
2. 地點：The Hay-Adams Hotel
3. 重點摘要：
 - (1) 「選擇美國投資高峰會」為美國商務部為促進外商直接在美投資所舉辦的最高規格活動，今年實體與線上併同進行，為全球爆發COVID-19疫情以來，睽違兩年後第一次恢復實體舉辦。
 - (2) 高峰會前一晚由駐美國代表處蕭美琴大使宴請所有參與SelectUSA投資高峰會的臺灣業者，涵蓋八個主要產業，包括生技、能源、電動車、下一代電信6G、個人防護裝備、半導體、太空科技與低軌衛星等業者，現場超過200人參與，臺灣為全球最大代表團。
 - (3) 臺灣今年共有46家新創公司參與SelectUSA，其中35家實體赴美、11家線上參與，其中包含處內TAcc+計畫輔導的11家新創公司，藉此深入鏈結美國人脈和資源。
 - (4) 國發會龔明鑫主委親赴現場期勉新創公司透過高峰會展現臺灣國家級的新創能量，並建立美國各州政府、全球投資人和產業界的網絡，龔主委以致贈精油和Startup Island T-shirt，為臺灣新創團隊加油打氣。本處何晉滄處長也親臨現場感謝美國代表處接待臺灣新創團隊，並致贈精美禮品予蕭美琴大使。

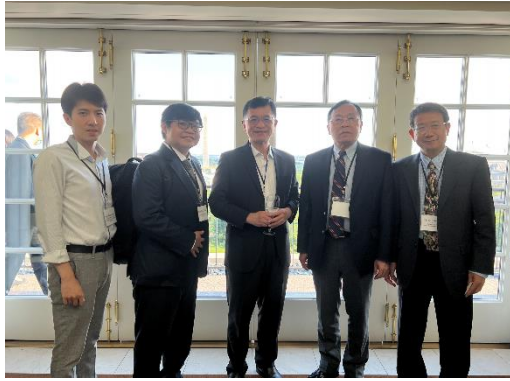


國發會龔明鑫主委(前中)
贈TAcc+團隊小禮品

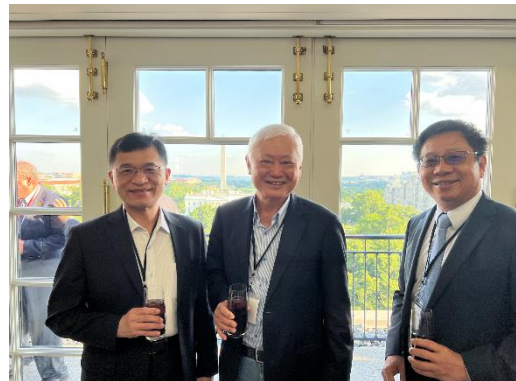


經濟部新創團隊與國發會龔明鑫主委、
何晉滄處長和AIT 孫曉雅處長合影

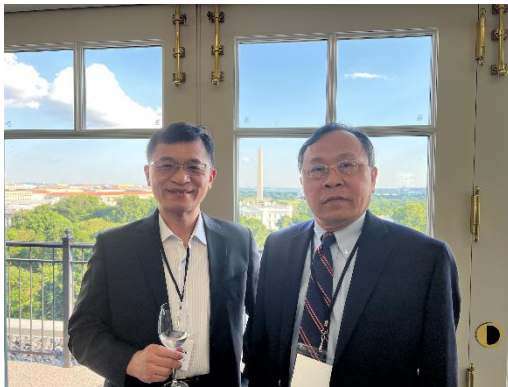
圖 1、臺灣團隊現場合照



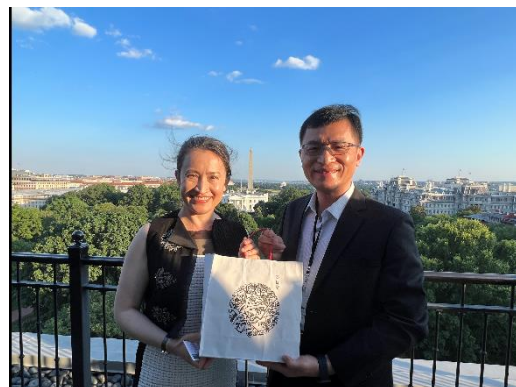
何處長(中)與聿信生醫、臺銀董事長和前國研院副院長現場交流



何處長(左一)與研華前總經理何春盛，臺杉總經理翁嘉盛現場交流



何處長與臺銀董事長呂桔誠合影



何處長與蕭美琴大使合影(2022.06.25)

圖 2、何處長與各方代表合照

(二) SelectUSA官方歡迎晚宴

1. 時間：2022 年 6 月 26 日 18:30-20:30
2. 地點：National Portrait Gallery 國立肖像館
3. 重點摘要：
 - (1) 國立肖像館 (National Portrait Gallery) 是史密森尼學會的一部分，專注於收藏著名美國人的肖像，成立於1962年，於1968年時對外開放，為歷史悠久的藝術博物館，位於美國華盛頓特區的7號及9號。大會安排於SelectUSA展會期間第一天晚上在此舉辦交流活動，並為隔天大會正式開幕及活動預做暖身。
 - (2) 晚宴邀請所有參與SelectUSA的貴賓參加，參與者有各國駐美代表、美國各州官員、美國各州商務部代表、國際創投、各國企業及新創代表等。本處也藉此機會與來自全世界代表進行交流，並為隔天參與比賽與活動的臺灣新創團隊加油及嘉勉。
 - (3) 臺灣新創團隊除了與企業代表、銀行代表交流外，也藉由晚宴與其他國家代表團交

流並積極建立人脈，了解市場趨勢、企業未來發展及合作機會，例：

- 臺灣通用紡織與土耳其駐美國副大使交流，了解伊朗市場概況、蒐集國際市場資訊。
- 智聯科技與美國華盛頓官員交流，學習美國政府如何協助將智慧零售導入美國超市的PoC案例。

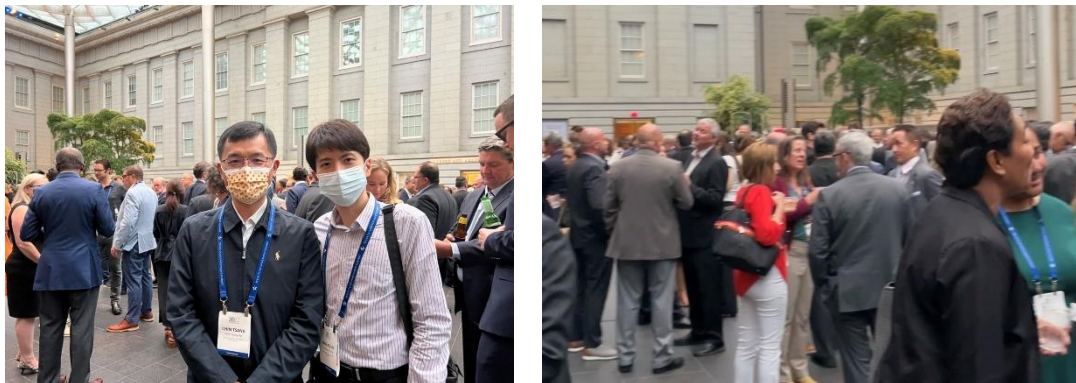


圖 3、官方交流晚會現場

二、SelectUSA各主題領域Pitch全球競賽觀察

2022年全球參與SelectUSA的46家新創團隊中，有14家臺灣新創通過全球第一階段來自各國團隊的激烈競爭，擠進現場各主題領域前十強，爭取在全球投資人和產業專家面前曝光，鏈結相關人脈和投資機會。其中8家為TAcc+輔導的團隊，超過臺灣整體入選的一半，分別涵蓋五大主題領域：CyberSecurity、eCommerce and Retail Tech、FinTech、MedTech和其他，詳細團隊列表如下。

表 1、臺灣新創入選各領域 Top10 列表

編號	團隊中文名稱	團隊英文名稱	主題領域	實體/ 線上	案源
1	國際信任機器	International Trust Machines Corporation	Cybersecurity	實體	TAcc+
2	臺灣圖靈鏈	Turing Certs	Cybersecurity	實體	TAcc+
3	木刻思	iiNumbers	Cybersecurity	實體	自行報名
4	來毅數位	Lydsec Digital Technology Company Limited	Cybersecurity	實體	自行報名
5	臺灣通用紡織	Frontier.cool	eCommerce & Retail Tech	實體	TAcc+
6	Nexera.AI	Nexera.AI	eCommerce & Retail Tech	實體	自行報名
7	奇策智能雲端	Crypto-Arsenal	FinTech	實體	TAcc+
8	門戶科技	Portto	FinTech	實體	自行報名
9	艾斯創生醫	Astron Medtech	MedTech	實體	TAcc+
10	精拓生技	CancerFree Biotech	MedTech	實體	TAcc+
11	聿信醫療器材	Heroic Faith Medical Science	MedTech	實體	TAcc+
12	康博醫創	Micronbrane Medical	MedTech	實體	TAcc+
13	碩準生技	PrecisemAb Biotech	MedTech	線上	自行報名
14	原見精機	Mechavision	Other: Robotics	線上	經濟部技術處 TREE 計畫

各主題領域場次的觀察重點：

(一) FinTech 競賽

1. 時間：2022 年 6 月 26 日 13:00-14:30
2. 地點：SelectUSA大會現場
3. 重點摘要：
 - (1) 全球6國進入前10強，包含臺灣、羅馬尼亞、巴基斯坦、以色列、葡萄牙、突尼西亞，爭取前三強的名次。
 - (2) 臺灣入選新創：TAcc+團隊Crypto-Arsenal(加密貨幣量化交易平臺)和AIT FinTech 冠軍Portto(改進區塊鏈應用的使用體驗)。
 - (3) 新創解決方案包含Fintech使用戶的背景安全審核、跨境跨幣別薪資支付、交易數位貨幣並轉投資美國市場、透過AI協助保險公司偵測理賠詐欺(例如車用保險理賠)。



Crypto-Arsenal現場 Pitch

Portto 現場Pitch

圖 4、FinTech臺灣團隊現場競賽

表 2、臺灣新創入選各領域 Top10 列表

編號	Pitching Company:
1.	Blocto
2.	Credit Sky
3.	Crypto-Arsenal
4.	eCollect AG
5.	Intelligo Group
6.	LOQR
7.	Odysseum
8.	Salarium
9.	Unfrauded
10.	YPay Financial Services

(二) eCommerce & Retail競賽

1. 時間：2022 年 6 月 27 日 13:00-14:30
2. 地點：SelectUSA大會現場
3. 重點摘要：
 - (1) 全球8國進入十強，包含臺灣、荷蘭、澳洲、葡萄牙、法國、以色列、突尼西亞、德國。臺灣表現出色，競賽結束後評審和奈及利亞的記者都分別與團隊進一步洽談，期能獲取更多相關資訊
 - (2) 臺灣入選新創：TAcc+團隊Frontier(雲端布料平臺)和Nexera AI(B2B AI SaaS服務平臺)皆入選eCommerce全球前十強
 - (3) 整體的新創解決方案朝向淨零碳排、消費者分析、增加客戶線上體驗和透過AI技術減少人力成本等議題探討。其中以色列新創公司iRomaScents針對嗅覺感受的開發出45種味道，可應用場景在電影院、實體零售店和家庭電影院，增加消費者五感的體驗，在實體零售店內也可搭配AI技術，由機器產生出適合的味道，朝向零接觸的產品接觸體驗。



Nexera AI現場Pitch和評審交流



Frontier現場Pitch和奈及利亞記者交流

圖 5、eCommerce & Retail臺灣團隊現場競賽

表 3、eCommerce & Retail 進入全球前10強之新創公司名單

編號	Pitching Company:
1.	bettereco GmbH
2.	Dabchy
3.	Expivi
4.	Frontier.cool Inc.
5.	iBay Systems INC
6.	iRefer
7.	iRomaScents
8.	Nexera.AI Co., LTD
9.	SellEnvo
10.	Sizebay
11.	YZR

(三) MedTech 競賽

1. 時間：2022 年 6 月 27 日 17:00-18:30

2. 地點：SelectUSA大會現場

3. 重點摘要：

(1) MedTech領域由全球16家新創共同競爭，分別來自8國家：巴西、新加坡、南韓、臺灣、匈牙利、以色列、法國、英國等。

(2) 臺灣共5家MedTech新創公司入選全球前16強，共同角逐全球Top3名次。其中4家為TAcc+補助的新創公司，包含Astron（精準微創骨科軟組織修復裝置）、CancerFree（癌細胞類器官培養平臺）、Micronbrane（臨床微生物檢測方案）和Heroic Faith（智慧聽診產品），另一家為自行報名的PrecisemAb（抗體鎖技術）。本年度TAcc+補助的11家新創公司中，有5家屬於MedTech領域，4家進入全球Top16決選。

(3) 整體而言，臺灣生醫領域新創公司都在申請FDA的階段，由於美國市場對新技術的高度接受與資本市場躍進的考量，對於進軍美國市場皆表達高度決心。

新創公司解決方案以數位醫療、疾病治療、AI檢測為主，其中Wellysis為三星衍生的新創公司，主要開發可攜式12導專業心跳偵測設備，病人不用在醫院等待大型12導心跳偵測檢查，臨床醫師透過平臺即時精準監控病人心電狀況；對醫院而言可提升服務品質，從治療轉型成關懷模式，增加病人的信任感，並升級成訂閱制服務病人，達成三贏的模式。



Astron 現場Pitch



CancerFree現場Pitch



Micronbrane 現場Pitch



Heroic Faith 現場Pitch



圖 6、MedTech臺灣團隊現場競賽

SelectUSA Tech – MedTech Pitching Session

Event Agenda

Monday, June 27, 2022, 5:00pm – 7:15pm (all times in EDT)

Time	Program	Time Allotted
4:45-5:00	Pre-event – judges and moderators arrive onsite, virtual participants log in to the Teams meeting	15 mins
5:00-5:02	Welcome & Opening Remarks (<i>Michael Gay</i>)	2 mins
5:02-5:05	introduction of Judges	3 mins
5:05-5:13	Pitch 1: SaveLivez (Brazil)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
5:13-5:21	Pitch 2: Breathonix (Singapore)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
5:21-5:29	Pitch 3: Promedius Inc. (South Korea)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
5:29-5:37	Pitch 4: Astron MedTech (Taiwan)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
5:37-5:45	Pitch 5: Thyroscope (South Korea)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
5:45-5:53	Pitch 6: Spinotron (Hungary)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
5:53-6:01	Pitch 7: CancerFree Biotech (Taiwan)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
6:01-6:09	Pitch 8: VPIX Medical (South Korea)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
6:09-6:17	Pitch 9: TikTalk (Israel)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
6:17-6:25	Pitch 10: PreciseAb Biotech Co. (Taiwan)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
6:25-6:33	Pitch 11: Weflight (France)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
6:33-6:41	Pitch 12: Wellysis (South Korea)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
6:41-6:49	Pitch 13: TIIM Healthcare (Singapore)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
6:49-6:57	Pitch 14: Micronbrane Medical (Taiwan)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
6:57-7:05	Pitch 15: Advatech Healthcare (United Kingdom)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
7:05-7:13	Pitch 16: Heroic Faith Medical Science (Taiwan)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores	2 mins
7:13-7:15	Closing Remarks (<i>Michael Gay</i>)	2 mins

圖 7、全球16隊MedTech新創團隊現場Pitch清單

(四) CyberSecurity 競賽

1. 時間：2022 年 6 月 28 日 15:00-16:30
2. 地點：SelectUSA大會現場
3. 重點摘要：
 - (1) CyberSecurity域競賽全球一共有9家競爭，分別來自臺灣、德國、愛爾蘭、新加坡、羅馬尼亞等5國。
 - (2) 臺灣入選團隊：TAcc+輔導團隊包含ITM(區塊鏈擴容解決方案)、Turing Certs(數位認證)兩間及另外兩間自行報名團隊iiNumbers(資料科學解決方案)和Lydsec Digital(多因素行動認證方案)
 - (3) 臺灣團隊Lydsec Digital，致力於解決行動認證方案，目前表示已在馬里蘭州設立新辦公室，朝募資及開發銀行客戶的方向拓展。
 - (4) 羅馬尼亞的Cyscale，針對雲端資產的保護，在英國和亞洲都有辦公室，相較其他團隊更為成熟，在場的資安團隊皆判斷此隊將會受到評審青睞。



圖 8、FinTech臺灣團隊現場競賽



SelectUSA Tech – Cybersecurity Pitching Session
Event Agenda
Tuesday, June 28, 2022, 3pm – 4:30pm (all times in EDT)

Time	Program	Time Allotted
2:45-3pm	Pre-event – judges and moderators arrive onsite, virtual participants log in to the Teams meeting	15 mins
3:00-3:03	Welcome & Opening Remarks (<i>Vince Barnett</i>)	3 mins
3:03-3:06	Introduction of Judges	3 mins
3:06-3:14	Pitch 1: iiNumbers, Inc. (Taiwan)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
3:14-3:22	Pitch 2: JellySpace (Germany)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
3:22-3:30	Pitch 3: ITM (Taiwan)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
3:30-3:38	Pitch 4: Binarii Labs (Ireland)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
3:38-3:46	Pitch 5: Lydsec Digital Technology Co. (Taiwan)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
3:46-3:54	Pitch 6: Flexxon Holdings Private Limited (Singapore)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
3:54-4:02	Pitch 7: Turing Certs (Taiwan)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
4:02-4:10	Pitch 8: Cyscale (Romania)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores & Setup of Next Pitch	2 mins
4:10-4:18	Pitch 9: MicroSec (Singapore)	4 mins
	Q&A with Judges	2 mins
	Recording of Scores	2 mins
4:18-4:22	Closing Remarks (<i>Vince Barnett</i>)	4 mins

圖 9、全球9隊FinTech新創團隊現場Pitch清單

(五) 臺灣團隊各主題領域Pitch成績公布

1. 時間：2022 年 6 月 29 日 10:30-11:00
2. 地點：SelectUSA大會現場
3. 重點摘要：
 - (1) 經過2天與全球新創團隊激烈的Pitch競賽，14間臺灣團隊總共有3間獲選全球前三名，表現優異，代表臺灣新創的解決方案受到美國市場的認可，有潛力加速落地美國的發展。
 - (2) TAcc+輔導團隊表現優異，入選的8團隊中有2家進入前三強，分別是MedTech 的艾斯創生醫和精拓生技，下方為臺灣團隊入選前十強中，獲選前三強列表。

表 4 、臺灣團隊入選前十強中，獲選前三強列表

編號	團隊中文名稱	團隊英文名稱	主題領域	實體/ 線上	案源	世界前三強
1	國際信任機器	International Trust Machines Corporation	Cybersecurity	實體	TAcc+	
2	臺灣圖靈鏈	Turing Certs	Cybersecurity	實體	TAcc+	
3	木刻思	iiNumbers, Inc	Cybersecurity	實體	自行報名	
4	來毅數位科技	Lydsec Digital Technology Company Limited	Cybersecurity	實體	自行報名	TOP 1
5	臺灣通用紡織	Frontier.cool Inc.	eCommerce & Retail Tech	實體	TAcc+	
6	Nexera.AI	Nexera.AI Co., LTD	eCommerce & Retail Tech	實體	自行報名	
7	奇策智能雲端	Crypto-Arsenal	FinTech	實體	TAcc+	
8	門戶科技	Portto	FinTech	實體	自行報名	
9	艾斯創生醫	Astron Medtech .Co.ltd	MedTech	實體	TAcc+	TOP 1
10	精拓生技	CancerFree Biotech Ltd.	MedTech	實體	TAcc+	TOP 2
11	聿信醫療器材科技	Heroic Faith Medical Science Co., Ltd.	MedTech	實體	TAcc+	
12	康博醫創	Micronbrane Medical	MedTech	實體	TAcc+	
13	碩準生技	PrecisemAb Biotech Co., Ltd.	MedTech	線上	自行報名	
14	原見精機	Mechavision Inc.	Other: Robotics	實體	自行報名	



圖 10、TAcc+團隊艾斯創生醫榮獲冠軍現場

三、 SelectUSA各州/新創攤位拜訪

(一) 馬州商務廳和生態夥伴

1. 時間：2022 年 6 月 27 日 10:00-11:30
2. 拜訪對象：Jessica Reynolds, Senior Director, Office of International Investment & Trade, Department of Commerce, Maryland
3. 地點：SelectUSA大會現場
4. 重點摘要：
 - (1) 拜會目的：馬里蘭州為吸引外商進駐投資，透過Maryland Global Gateway Initiative投資200萬美元協助外商前進美國市場，該計畫為「軟著陸計畫(Soft Landing Program)」，於去年(2021年)SelectUSA Investment Summit活動期間設立。該計畫主要鼓勵外商與馬州加速器(accelerators)及育成中心(incubators)進行合作，且提供申請該計畫前50家外商臨時辦公室租賃及新創公司註冊費用、協助市場規劃、安排一對一諮詢會議及設廠協助等。日前TAcc+和林口新創園執行單位透過駐美國代表處與馬州商務組進行線上會議，對未來雙邊新創落地方案做進一步了解，也達成初步共識，未來將引薦適合的新創團隊落地。本次，何處長率領新創團參加SelectUSA，特地安排拜訪馬州商務廳，就新創產業環境及落地方案等議題深入了解，期待未來能有更進一步交流。
 - (2) 何晉滄處長與馬里蘭州商務廳主任Jessica Reynolds現場洽談新創雙邊落地交流合作管道，以林口與亞灣新創園以及TAcc+國際級加速器一同鏈結馬里蘭州當地新創加速器，與當地新創生態系交流，推動雙向Soft Landing合作，建立更深入的合作關係，為臺灣新創搭建赴美發展與交流的橋樑。
 - (3) 馬州新創環境與適合領域目前以CyberSecurity/ BioTech/ Life Science/ Food Processing/ Logistic / Blue Tech為主，尤其是Cyber Security的部分，美國國家安全局就坐落在馬里蘭州，相關生態資源能量充足，可以協助團隊鏈結當地人脈。
 - (4) 馬州Soft-landing Program：州政府主要以補助經篩選的海外新創進入加速器的空間租賃、相關業師輔導和專家諮詢等服務為主，不包含機票和住宿，對於馬州有興趣的新創團隊第一階段可以接洽馬州商務廳，目前已推薦幾間適合的加速器做進一步洽談。對於雙邊互送團隊的合作持開放的態度並進一步洽談細節。

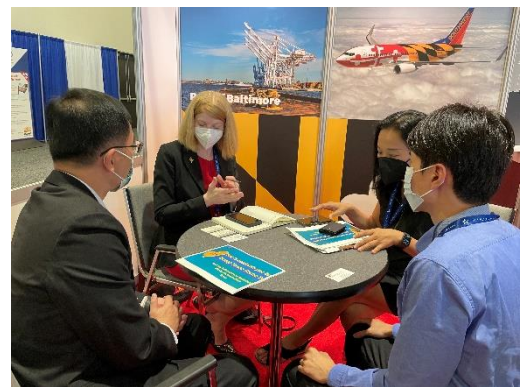


圖 11、何處長與馬州商務廳資深總監Jessica合照

(二) 加州政府辦公室(GO-Biz)

1. 時間：2022 年 6 月 27 日 15:30-16:00
2. 拜訪對象：Henan Li, Asia Trade and Investment Representative, Go-Biz
3. 地點：SelectUSA大會現場
4. 重點摘要：

(1) 單位介紹：加州州長商務與經濟發展辦公室（The Governor's Office of Business and Economic Development-GO-Biz）旨在為發展加州的經濟和創造更多的就業機會提供集中的聯絡平臺。GO-Biz 為廣大企業業主所提供之資源，包括吸引、保留與擴展服務、選址、許可證办理流程協助、法規指導、小型企業協助、國際貿易發展、州級項目協助，以及地方和區域性機構的聯絡等一系列的服務

(2) 產業發展重點：加州依據州內不同區域各有不同產業重點

- A. 北加州舊金山灣區-高科技與生技產業
- B. 北加州沙加緬度(Sacramento)和中部山谷區-農業科技產業
- C. 南加州聖地牙哥-健康醫療產業

D. 南加州洛杉磯地區的娛樂、時尚產業等。

- (3) 新創協助服務：Ms. Henan Li是該七人工作小組中唯一一位加州與亞洲市場的負責人，有意願在加州投資作生意的亞洲人士，且願意協助提供當地資源，例如法規面、稅務面、資金面等。Ms. Li將會視需求安排州、郡、市、鎮層級的相關官方和民間人士進行會議訪談並了解州政府如何幫助落地或在地發展。



圖 12、何處長拜訪Go-Biz攤位

(三) 新創團隊展位巡視

1. 時間：2022 年 6 月 27 日 16:00-17:00
2. 地點：SelectUSA大會現場
3. 重點摘要：

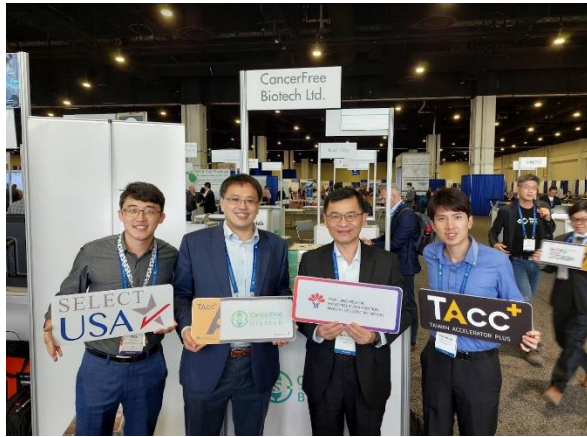
- (1) Tech Program的攤位分為兩天，新創團隊可選擇其中一天，透過展示商品鏈結美國相關企業和投資人脈，協助拓展美國市場。
- (2) 6月27日參展的團隊分別為方舟智慧/艾斯創生醫/精拓生技/聿信醫療/芯符等5家團隊，何處長親自蒞臨展位指導，了解新創洽商狀況。



方舟智慧現場攤位



處長體驗艾斯創的微創手術器械



精拓生技現場攤位



聿信醫療現場攤位



芯符現場攤位

圖 13、何處長巡視新創團隊之展位

四、SelectUSA精選大會場次

(一) Enterprise Singapore Briefing to EDOs

1. 時間：2022 年 6 月 26 日 16:00-17:00
2. 地點：SelectUSA大會現場
3. 講者：

Mr. Tan Soon Kim, Assistant CEO, Enterprise Singapore

Mr. Clarence Hoe, Executive Director (Americas & Europe), Enterprise Singapore

4. 重點摘要：

- (1) 背景：新加坡是亞洲投資美國第二大的國家，美國也是新加坡投資標的最高的國家之一。Enterprise Singapore(ESG)的主要角色為協助新加坡成為國際貿易中心和

新創發展的政府單位，此場分享ESG談到新加坡投資美國的趨勢和機會，以及如何協助企業針對美國市場進行投資。

(2) 新加坡因為地理位置和天然環境的因素，在能源和環保技術特別成熟，與美國各級政府的合作重點包含廢水處理、農業種植和資訊安全。有部分的新加坡新創以農業科學為主題，鼓勵美國人到新加坡一起研發農業相關技術後，回到美國進行應用及市場開拓。

(3) 吸引海外公司的做法：

A. 快速設立公司手續：為了鼓勵進入新加坡，在新加坡登記公司，申請只需要15分鐘和繳交\$50美元的手續費就可以完成，以最便利和快速的方式鼓勵新創進入新加坡。

B. 亞洲跳板：新加坡代表強調任何外國公司只要和新加坡合作，他們將會全力協助以新加坡為跳板、進入亞洲(特別是東南亞)市場。



圖 14、ESG分享現場

(二) 精選大會場次-Climate Change Technology

1. 時間：2022 年 6 月 26 日 14:30-15:30

2. 講者：

Moderator: Dr. Deb Wojcik, Executive Director, Research Triangle Cleantech Cluster, Executive Director

3. Panelist:

Mr. Jason Blumberg, Co-founder & Managing Director, Energy Foundry

Mr. Jonathan Levy, Director of Government Affairs, AMP Robotics

4. 地點：SelectUSA大會現場

5. 重點摘要：

(1) 此場論壇著重在探討氣候變遷所帶來的投資機會

(2) AMP Robotics會中分享結合AI機器人技術的創新科技，可以在廢棄物回收的過程中，利用輸送滾輪取代人力，挑揀出更多高價值的回收物，

(3) 未來的製造趨勢如果能以低成本且減塑的方式製造產品，將會附帶可觀的商業價值。

(4) 有關企業因應排碳規定和碳稅相關趨勢：美國和歐洲已開始對企業做出相關要求，在製造過程中要盡全力做到環境保護。像是Walmart針對該賣場上架的產品訂出一套製造環保準則，若供應商沒有符合準則就無法上架。碳稅的規定相當複雜，企業將和政府持續溝通協商出一套可接受且易執行的機制。



圖 15、環境變遷主題現場

(三) 精選大會場次-Investment in Sustainability and Advancing Renewable Energy

1. 時間：2022 年 6 月 27 日 8:00-9:00

2. 講者：

Moderator:

Ms. Marisa Lago, Executive Director, International Trade Administration,
Under Secretary of Commerce for International Trade

Panelist:

Mr. Mauricio Doehner, CEMEX, Chief Corporate Affairs Officer

Madame Le Thi Thu Thuy, Vingroup, VinFast Global Chief Executive Officer
and Vice Chairwoman

Mr. Jeong Joon Yu, SK Group, Chief Executive Officer, SK E&S and Vice
Chairman

3. 地點：SelectUSA大會現場

4. 重點摘要：

- (1) 此場論壇邀請產業專家探討再生能源的重要性和美國政府支持企業永續經營的角色。
- (2) 目前全球半導體及相關人力短缺，造成現況只能供應12-30%的產能，影響到國安、科技發展，這會是美國未來要面對且重視的議題之一。
- (3) SK E&S為韓國綜合集團SK旗下天然氣供應商，作為推進公司綠能業務的一環，目前已收購一家美國加州新創EverCharge電動車充電平臺。EverCharge創立於2013年，是電動車充電解決方案提供商，製造充電設備，並運營充電站。目前該公司在北美營運的駐點約有4,600間充電站。
- (4) Vingroup是越南最大的私營企業集團，擁有八大業務部門，包括技術、工業、房地產、酒店和娛樂、消費者零售、醫療保健、教育和農業。積極跨足電動車市場，投資20億美金至美國北卡羅來納州設廠，每年可生產15萬台電動車，預計2022在美國掛牌上市。全球電動車銷售目標42,000台，預計用時髦的新車款與精巧的新商業模式，透過租借電池壓低電動車的標價，也解決電池長期使用影響里程數的問題，藉此征服全球電車市場。車款售價約台幣118萬5,000元，為全球最便宜的電動SUV。

五、矽谷新創生態拓展拜訪

(一) 矽谷新創論壇和午餐交流

1. 時間：2022 年 6 月 30 日 9:00-14:00

2. 講者：

Michelle Meng-Hsiung Kiang, Managing Partner and Co-Founder, Impact Science Ventures

Philip Wong, CEO & Co-Founder at Shark Ai Capital

Anya Cheng, Founder of Taelor Founder

Sean Hsu, Founder of Botrista Founder

Amelia Eichel, CEO & Co-Founder at Wonderfil

Moderator: Alex Foard from the Bay Area Council

3. 地點：Fort Mason Store Hours - Landmark Building D, San Francisco

4. 重點摘要：

(1) 結束美東的行程後，臺灣新創團隊即飛往舊金山，鏈結矽谷人脈和資源。第一場活動由AIT及駐舊金山經濟組共同邀約矽谷創投及成功新創前來分享美國成功創業經驗。美國駐舊金山商務部Director Douglas和經濟文化辦事處賴處長親自出席，表達對臺灣新創拜訪舊金山的高度重視。

(2) 論壇講者/公司介紹:

A. Impact Science Ventures: 為投資氣候變遷和永續發展相關的早期新創，Michelle加入Impact Science Ventures前為新創公司Chirp Microsystems的創辦人，該公司主要在開發高性能超聲波3D傳感解決方案，於2018年被TDK收購，目的為補強TDK現有指紋識別傳感器、MEMS傳感器等技術以及壓電換能器產品線。

B. Shark Ai Capital: Philip有20年以上銀行的工作經驗，成立的新創公司主要在用AI技術解決貸款的流程問題。

C. Taelor: 阿雅是土生土長的臺灣人，原為媒體人，後來赴美國西北大學攻讀行銷碩士，在網路上以「矽谷阿雅」的名稱分享美國生活和職場等資訊，創辦AI男裝租賃訂閱服務Taelor，於2021年完成近7000萬台幣的募資。

D. Botrista: 創辦人Sean曾帶領團隊，曾為特斯拉建構自動化電池生產線以節省人力，因看好自動化趨勢發展，後續瞄準美國餐廳飲料因人手不足無法達到多元化的痛點，以「自動化製作飲料機器人」為創業方向，目前提供美國超過七十萬家的餐飲服務

業的自動化服務。

- E. Wonderfil: 該公司成立於2020年，利用IoT科技建立飲料/食品補充站，取代一次性塑膠回收的環保問題，在前16個月營運期間籌到非稀釋性融資，後來成功得到學校及消費性產品公司的合作機會，並進入Berkeley SkyDeck，得到進一步投資資金挹注。
- (3) 與會的五家新創團隊分別分享自身的創業歷程，五位創辦人皆具備美國業界的工作經驗，他們一致認為業界經驗對於創業家是很寶貴的歷練，因為經營一家公司能夠在維持一定規模且持續有營運收入，必定在管理上、市場趨勢掌握上、行政制度上、產品設計與製程管控上都有過人的生存能力或眼光。Taelor的 Anya Cheng提到，創業後發現最難的並非產品或是募資問題，而是聘僱員工(特別是跨國員工)的文件規範，例如法律、會計及保險規範與文件等等，會是最消耗新創公司初期的資源及時間。根據自身經驗，她建議在場的新創團隊若要到美國或是臺灣區域以外的其他國家發展，必定要有心理準備需面對大量行政、法規問題；同時也勉勵大家需耐心處理，將過程當作創業的一部分，因為完善制度關乎未來公司體質是否健康，並非只解決技術或是募資問題即可達成的。
- (4) 會中提及若在美國創業，特別需要注重「人脈連結」(Referral)，在美國社會「信任感」特別重要，無論是重要投資人、領域專家或是潛在客戶，有許多機會都是透過彼此信任引介才得以成行。因此若團隊選擇赴美發展，一定要有「長期」經營人脈的認知及態度，與領域相關的人建立穩定的互動關係，這樣本地的通路商及客戶才會放心買單。在場的創業家勉勵現場的臺灣新創，事前需先做好市場分析並實際到美國探勘，在當地設立派駐據點，穩扎穩打搭建與客戶信任橋梁，才能真正開拓美國市場。創業過程需有全方位的努力，除了顧及產品品質，亦要經營人脈、對客戶展現誠信。
- (5) 本場論壇也有提及矽谷生態圈的完備支援體系。在矽谷除政府以外，有數以千計的公私部門提供的新創服務，包括各種新創階段的投資資金、專門領域的加速器、業師服務或中介廠商。五位講者表示，臺灣政府投注了大量資源在協助新創發展，聚焦新創與矽谷連結的重要性，政府的支持將會是新創團隊很大的助力之一。
- (6) 論壇結束後，由本處處長宴請團隊午餐交流，也讓媒體及上午場次的講者更進一步與臺灣優秀的團隊深度訪談交流。



舊金山市政府代表、本處何晉滄處長、
舊金山經文處賴銘琪處長



新創論壇：5家新創分享創業經驗

圖 16、矽谷新創論壇現場

(二) 何處長媒體專訪

1. 時間：2022 年 6 月 30 日 10:30-12:00
2. 出席媒體：世界日報、星島日報、KTSF、寰宇新聞
3. 地點：Fort Mason Store Hours - Landmark Building D, San Francisco
4. 重點摘要：
 - (1) 本次訪談重點包括本處將臺灣新創推向國際的策略措施，特別是本次透過 SelectUSA，協助臺灣新創了解更多國際資源、資金跟人脈。何處長也向灣區記者表示，本年度選擇美國投資高峰會，臺灣向國際展現了我們有豐沛的人才跟創意。

(2) 報導整理：

星島日報	https://www.singtaousa.com/2022-07-01/%e4%be%86%e7%be%8e%e5%b0%8b%e6%89%be%e6%8a%95%e8%b3%87%e6%a9%9f%e6%9c%83%e5%8f%b0%e7%81%a3%e6%96%b0%e5%89%b5%e5%9c%98%e8%a8%aa%e7%9f%bd%e8%b0%b7/4152160
世界日報	https://reurl.cc/M01r2v
KTSF	https://www.ktsf.com/2022/07/01/taiwan-silicon-valley-delegation/
經濟日報	https://money.udn.com/money/story/5613/6409694

- (3) 現場記者也邀請在SelectUSA獲獎團隊艾斯創及精拓生技進入記者會訪談，了解團隊的產品及在美國的發展現況。

(三) 新創VC Speed Dating

1. 時間：2022 年 6 月 30 日 14:30-16:30

2. 地點：Fort Mason Store Hours - Landmark Building D, San Francisco

3. 重點摘要：

(1) 現場安排本處補助的10家和技術處補助的2家，共12家新創團隊參與投資人Speed Dating。透過預先提供新創名單，邀請適合的投資人，分為IoT和生醫兩個領域背景。

(2) IoT領域媒合清單：

A. 新創團隊: Crypto-Arsenal/ITM/Turing Certs/ARK/Lulupet/Cyfoundry

B. 投資人：

Juanita Dion | Senior Offerings Manager at IBM

Tim Wagner | Angel Investor and former Principal at Accenture

David Emerson | Principal at Greendale Ventures

Leah Edwards | Partner at Pegasus Tech Ventures

Marvin Liao | Angel Investor, Partner at Diaspora Ventures, Former Partner at 500 Startups

Bob Upham | Advisor at Santander InnoVentures and former executive at VISA and Yahoo!

(3) 生醫領域媒合清單：

A. 新創團隊: Astron/CancerFree/Heroic Faith/Open AI Fab/Singular Wings

B. 投資人：

Greetha Rao | CEO at Springborne Life Sciences

Regina G Leung | General Partner at tonic bioventures

Manish Singhal | Partner at MedCI

Scott Nisbet | Co-Founder at ArionBio

James Daley | Principle at Interregnum LLC

Beth Rogozinski | CEO at Oncoustics

(4) 投資人意見回饋：

A. 整體而言，臺灣新創團隊給矽谷投資人的印象是：Pitch準備得相當充分，科技及創業題目也超乎矽谷投資人想像的有趣；但是，臺灣新創團隊普遍在Pitch層面穩紮穩打，可是在問答的階段會顯出對市場了解不夠充分，或是不習慣問答。特別是

科技背景出身的創辦人，相當喜歡談論其產品及科技，相較之下對於「怎麼達到那樣的願景」或是「可能會有什麼挑戰」就顯得尚未有完善的思考。

- B. 建議臺灣新創團隊如果是對美國投資人pitch，而且有意在美國發展，應該要在市場策略、產品定位有更成熟的想法，也要有更詳細進入美國市場管道的了解及步驟規劃(例如該產品是否需要通路商，或是第一批採用的付費使用者是誰等)。對於看過數以千計的Pitch的矽谷投資人來說，Pitch並不是一種推銷大會或是表演，而是創辦人需要展現他們對自己做的事情有腳踏實地的認識，以及實踐願景的策略。

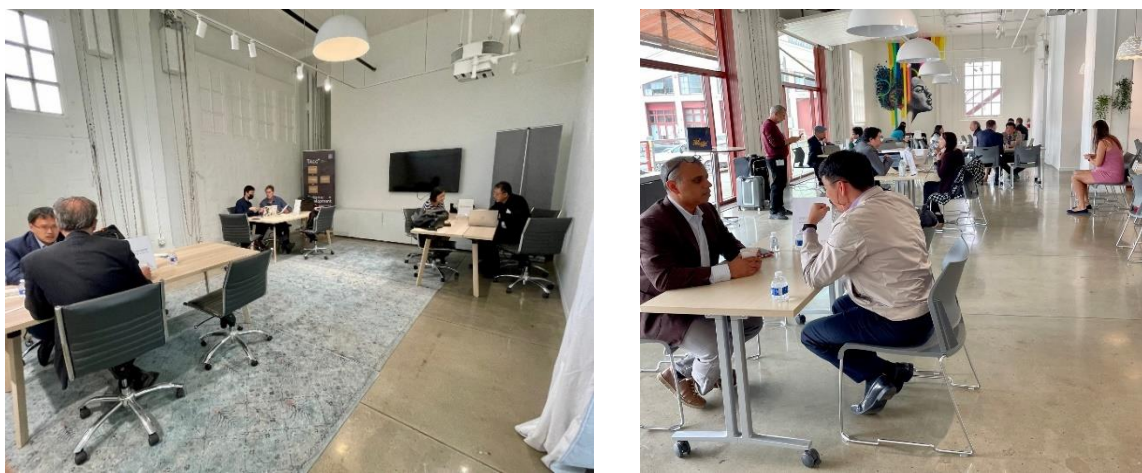


圖 17、矽谷VC Speed Dating活動現場

(四) Taiwan Demo Day

1. 時間：2022 年 7 月 1 日 13:00-16:30
2. 地點：Cafe Wisteria - 75 Arbor Rd, Menlo Park, CA94025
3. 重點摘要：
 - (1) 安排經濟部補助12團隊前往灣區與當地投資人午餐交流並且進行Pitch，地點在一棟西班牙古蹟改建的餐廳舉辦，團隊可以透過輕鬆的方式，與當地的新創生態互相交換意見，拓展人脈資源和當地機會。
 - (2) 在場主要投資人包括SVTAngels, SVAdvantage, SpireAdvisory以及矽谷重要科技社團TAITA、NATEA等成員約60人左右。每家團隊英文Pitch 4分鐘，現場QA 4分鐘。投資人對於臺灣新創團隊的問題大多在於其對於該產業市場的認識，另外也常常詢問到其在美國落地發展的決心(是否在美國設立公司、是否在美國有常駐人員、是否在美國有專門開發商務的合作夥伴等)。



圖 18、矽谷Taiwan Demo Day活動現場

(五) 舊金山市政府政策說明

1. 時間：2022 年 7 月 1 日 8:30-11:00
2. 地點：Mintz law firm - 44 Montgomery St, San Francisco
3. 重點摘要：
 - (1) 早上場次分為兩個部分，前半段由GlobalSF, Go-Biz和聯邦政府分享由市到州到整個聯邦體制對新創的的相關資源，後半段由場地贊助商Mintz分享在美設立公司、稅務、財務和人才招聘相關事宜。
 - (2) 各單位都表示如果臺灣新創有興趣進入美國市場，都可以另外詳細了解細節，協助落地資源的評估。

(六) Draper Evening Mixer

1. 時間：2022 年 7 月 1 日 17:00-19:30
2. 地點：Draper Hero City - 55 E. 3rd. Avenue, San Mateo
3. 重點摘要：
 - (3) Draper University為矽谷知名新創教育中心及共同工作空間，專為鼓勵年輕人勇於嘗試風險，開創新局成為創業英雄為宗旨。
 - (4) Draper University 為旅館改建的校區，對面的商場則是收購成為Hero City共創空間與加速器，其創辦人Tim Draper的投資布局包含兩部分：
 - A. Draper University
在其組織中Draper University負責青年創業之教育，Draper購置整棟旅館作為創業大學場址並提供創業學程，教學區樓上則為學員的住宿區域及提供學員早餐等食宿

服務。Draper University在新創教育方面，著重創業精神與領袖教育，而創業的方法以及創業過程中的疑難雜症，在矽谷已有非常多的課程、書目、業師可以提供協助。因此創業精神教育成為Draper University的主要著力點。然而臺灣的新創環境不如矽谷，創業的教育除了創業精神外，包含需求探索、客戶發展、產品驗證、股權規劃、投資意向書等都是小眾知識，甚至團隊沒有科普資訊可以取得，因此在國內強化這塊非常重要。

B. Hero City Co-working Space & Accelerator

Hero city co-working space 坐落在Draper University斜對面，地下室是開放空間，提供給創業者進駐、連結並進行腦力激盪，並定期舉辦Demo Pitch，使進駐之個人創業家有募資機會。二樓有許多創投、會計師事務所、律師事務所進駐提供創業家即時服務。在Hero city co-working space內部也進駐一家由小Draper成立之Boost Accelerator，以租借co-working space空間之形式在hero city內部為其遴選出之潛力團隊進行商業加速、並提供初期之seed fund，該加速器未來則獲得5-6% equity做為回報。

- (5) 現場Draper創辦人Tim Draper親自接待臺灣團隊，並且邀請生態圈的夥伴一同現場交流，分享創業和投資經驗。



圖 19、矽谷Draper University拜訪

肆、心得與建議

一、新創參加SelectUSA觀察重點與效益

- (一) 競賽成績亮麗，吸引各界投資人與合作伙伴的關注，效益也快速呈現。7月初回國後至9月底，已促成3家新創募得653.5萬美元(康博醫創完成A輪募資450萬美元、臺灣通用紡織募得資金200萬美元、方舟智慧獲得美國哈佛醫學博士策略性投資3.5萬美元)、6家團隊(聿信醫療器材/開源製造/奇翼醫電/康博醫創/臺灣通用紡織/臺灣圖靈鏈)在美設立公司、1家新創(康博醫創)與美國加州大學聖地亞哥分校醫療中心進行臨床合作，以及1家新創(精拓生技)與美韓公司簽署NDA。目前還有多家團隊(包含方舟智慧、國際信任機器、智聯科技、奇翼醫電、艾斯創生醫)與全球11家投資機構進行投資洽談。
- (二) 由於屬於投資展會，各州政府皆於會場提供投資優惠與資源，未針對新創團隊說明其專屬的資源，因此新創團隊須根據自己的發展進程與需求，主動探詢適合的資源。
- (三) Tech Program的比賽，團隊的進程落差大，得獎的團隊顯示其解決方案受到委員的青睞，然而解決方案的發展，以及市場進入策略，競爭分析仍需要依據新創團隊發展的階段持續輔導，才有機會茁壯。如同臺灣的醫療新創公司安盛生科，2013年在全球矚目的德國醫療產新創Pitch獲獎後，持續耕耘6年至2019年於臺灣掛牌登錄興櫃市場。
- (四) 今年得獎的團隊，在商業機會與解決方案非常具潛力，但仍需時間發展，而未得獎的團隊，在後續的投資媒合也有非常多的洽談，顯示未來帶領臺灣新創團隊前往SelectUSA，可依據發展進程與需求，進一步確立階段性目標，妥善前置工作。
- (五) 大會所舉辦的會前和會後的spin-off主題生態拜訪對團隊收穫相對多，可以藉由各州政府的安排，鏈結到相關領域的企業窗口，對於團隊後續商業鏈結有長期實質的幫助，除了鏈結更多人脈，也可進一步了解當地產業發展趨勢及市場脈絡。
- (六) 新創團隊要最大化SelectUSA參與效益，與各州政府的鏈結要在半年至一年前預先布局，方能在展會期間擴散相關人脈，達到最高效益。

二、矽谷投資媒合行程結論

- (一) 業界經驗對於創業家是很寶貴的歷練，特別是投資者對產業的洞察，決定了創業家是否可找到適合的定位。
- (二) 創業後發現最難的並非產品或是募資問題，而是聘僱員工(特別是跨國員工)的文

件規範；由此可見營運庶務不是問題，但卻是需要下功夫準備，確保新創公司在快速茁壯期不會被制度綁死或拖累。

- (三)美國創業，注重「人脈連結」(Referral)，許多機會是透過彼此信任引介才得以成行，若團隊選擇赴美發展，一定要有「長期」經營人脈的認知跟態度。
- (四)矽谷生態圈的完備支援體系：在矽谷除政府以外，有數以千計的公私部門提供的新創服務，而臺灣政府的支持，協助新創快速了解當地生態圈，找到適合的接口，將會是新創團隊很大的助力。
- (五)臺灣團隊在Pitch準備充足，創業題目也很多元有趣，能引起投資者的興趣，然而問答階段顯現對美國市場了解不充分，或是缺乏經驗，則是需要後續強化團隊的go-to-market輔導，準備充分的市場進入策略，包含應對市場策略、產品定位，並詳細說明進入美國市場管道的規劃。
- (六)科技背景出身的創辦人，對於「怎麼達到那樣的願景」或是「可能會有什麼挑戰」未能有完善的思考，往往仍聚焦於技術能力，而非價值貢獻，對於團隊產品解方的價值主張仍是臺灣團隊需要強化的部分，這同時也是矽谷投資人在挑選新創團隊時，希望其能具備的核心能力。

三、持續與美方交流合作方向

- (一) 鑒於臺灣新創團隊的可塑性、赴美意願高，故將持續培訓新創團隊參加SelectUSA Tech競賽，透過競賽增加國際能見度，進而助力新創團隊拓展美國市場及商務鏈結，透過此管道交流雙方的創新能量與產業對接，讓臺灣與美國新創能共同成長茁壯，成為更緊密的合作夥伴。
- (二) 本處積極推動國際新創團隊來臺灣交流與設立公司，鏈結臺灣的產業供應鏈與臨床能量。提供國際新創團隊來台一站式落地服務，包含創業家簽證、住宿、產業導覽、客製化企業鏈結，以及臺灣投資媒合等活動，讓國際新創團隊能夠透過來臺落地服務協助，找到拓展全球市場的利基。
- (三) 美國的新創能量為全球第一，而我國具完整的電子產業供應鏈，透過積極推動美國新創團隊與臺灣企業交流、促進合作機會，進而鏈結臺灣產業供應鏈，未來期待創造更多如Tesla發展初期來臺灣串起供應鏈之案例，讓臺灣新創與企業能共同合作打進國際供應鏈！