

出國報告（出國類別：其他）

赴美國矽谷進行創新創業交流參訪

服務機關/

姓名職稱：行政院張善政副院長、林廣宏主任

國家發展委員會林桓副主任委員、詹方冠處長、林蕙薰科員

行政院國家發展基金管理會蘇來守副執行秘書、潘朝舉副研究員

出國期間：105年1月10日至1月14日

服務機關/

姓名職稱：科技部邱求慧司長、高鴻文科員

經濟部工業局游振偉主任秘書

出國期間：105年1月10日至1月15日

派赴國家：美國

報告日期：105年4月6日

摘要

為加強連結臺灣與美國之高科技產業投資網絡，及進一步瞭解政府去(104)年加強鏈結矽谷計畫在美推動成果，並協助我創投與新創業者拓展相關投資機會，行政院張副院長善政於本(105)年1月10日至14日率領國發會、科技部、經濟部工業局及國發基金等相關部會及高科技業者代表，赴美國矽谷地區進行參訪交流，除辦理臺灣矽谷投資座談、視察「臺灣創新創業中心」及與選送赴美的新創團隊座談，並參訪史丹福大學及與當地創投代表互動。

本次張副院長率團赴美，創下數十年來我行政院副院長層級官員訪美之先例，為臺美關係發展的重要里程碑；行程重點聚焦於臺矽新創連結，以及科技政策與產業發展之經驗交流，對於未來臺美經貿關係發展及創新創業國際鏈結之推動具有相當正面意義。

目 錄

頁次

壹、目的	1
貳、過程	2
一、視察 TIEC 並與臺灣新創團隊座談.....	2
二、與 SVT Angels 及創投先進座談會	5
三、參訪 Thermo Fisher Scientific.....	8
四、參訪 Stanford University 尖端研發	9
五、產業座談會	10
六、臺灣矽谷投資座談(Taiwan Silicon Valley Investment Symposium).11	
七、參訪 H&Q AP Global Innovation Center (GIC)	16
八、臺美科技政策與產業發展交流	17
九、參訪生技加速器及新創軟體公司	20
參、心得及建議.....	24
附錄一、臺灣矽谷投資座談會議資料	27
附錄二、媒體報導	63

壹、 目的

美國矽谷是全球新創事業孕育、成長及茁壯的典範，矽谷當地具有活躍的天使投資人、各類型加速器、創投基金與全球頂尖科技產業聚落，及以史丹佛大學為樞紐的各國優秀人才、產學研網絡和多樣化的創業鼓勵措施，各項要素齊備，從而孕育了新創事業蓬勃發展的環境。全球科技強權如以色列等國家，均積極借鏡其創業生態環境，打造具該國特色的創新系統。

我國資通訊與半導體相關產業在全球產業生態鏈上具有舉足輕重的影響，創投活動在 80-90 年代亦有僅次於美國排名全球第二的輝煌成果；為促進臺灣與矽谷之人才、技術及資金鏈結，建立臺灣與矽谷長期夥伴關係，政府除設立臺灣創新創業中心、打造國際創新創業園區(臺灣新創競技場)等機構，協助臺灣新創團隊與美國矽谷建立鏈結；另同時投注資金，借重創投業者的專業能力，投資臺灣與美國矽谷相關新創事業。

為加強推動行政院創新創業政策，促進臺矽新創深度合作，強化我新創國際鏈結，由行政院張副院長善政率領相關部會，包括行政院副院長室主任林廣宏、國家發展委員會副主委林桓、產業發展處處長詹方冠、科員林蕙薰、科技部產學及園區業務司司長邱求慧、科員高鴻文、經濟部工業局主任秘書游振偉與行政院國家發展基金管理會副執行秘書蘇來守、副研究員潘朝舉等人，以及華碩、和碩、台達電、宏碁等科技業者代表，於 105 年 1 月 10 日至 1 月 14 日赴美國矽谷進行創新創業交流參訪，行程內容包含視察臺灣創新創業中心(TIEC)、辦理臺灣矽谷投資座談，並與矽谷新創家、創投等進行交流座談等。本次參訪目的如下：

1. 辦理臺灣矽谷投資座談，盤點矽谷創業投資策略，協助我創投與新創業者拓展相關投資機會，強化臺美創新創業之連結及高科技產業投資網絡。
2. 透過企業參訪，掌握美國矽谷科技發展趨勢及未來展望，並瞭解公司對於創投公司之期待，以作為未來與創投合作方式之參考。
3. 經由視察臺灣創新創業中心，瞭解我國政府去年加強鏈結矽谷計畫的推動成果，並與當地臺灣相關新創企業交流，傾聽新創業者意見，作為未來政策規劃參考。
4. 瞭解美國矽谷創投公司對於以投資方式促進臺灣矽谷鏈結之構想及規劃，對於我國具發展潛力產業及我國新創事業環境看法，以及未來投資方向及所能提供加值服務。

貳、 過程

表 1 行程表

日期	時間	行程/地點
1/10(日)	23:30-18:30	臺北搭機至舊金山
1/11(一)	10:00-11:30	視察 TIEC 並與臺灣新創團隊座談
	11:45-13:30	與 SVT Angels 及創投先進座談會
	14:00-15:00	參訪 Thermo Fisher Scientific
	15:30-16:30	參訪 Stanford University 尖端研發
	18:30-20:30	產業座談會
1/12(二)	10:00-13:00	臺灣矽谷投資座談 (Taiwan Silicon Valley Investment Symposium)
	13:45-14:30	參訪 H&QAP Global Innovation Center (GIC)
	15:00-17:00	臺美科技政策與產業發展交流
1/13(三)	00:05	搭機返臺
1/14(四)	05:55	抵達臺北

1 月 13 日張副院長及部分訪團成員結束交流參訪行程搭機返臺，科技部邱求慧司長、高鴻文科員及經濟部工業局游振偉主任秘書則繼續參訪生技加速器 Indie Bio 及參訪軟體公司 Ellie Mae，於 1 月 14 日搭機返臺。

一、 視察 TIEC 並與臺灣新創團隊座談

(一) 活動背景

由科技部成立之臺灣創新創業中心(Taiwan Innovation Entrepreneurship Center, 簡稱 TIEC), 屬行政院創新創業政策會報國際鏈結組項下三大重點工作之一。104 年 6 月 19 日正式於矽谷揭牌營運以來, 負責選送潛力國內新創團隊赴矽谷發展, 協助鏈結矽谷當地創業資源, 並負責掌握矽谷技術發展資訊, 轉介適合案源至臺灣創新快製媒合中心與國內廠商進行技術合作、原型設計及試製。

作為臺灣新創前進矽谷之灘頭堡, TIEC 提供赴矽谷團隊進駐空間、業師輔導及補助, 幫助團隊鏈結創投、天使投資人及加速器募資活動進行國際募資, 亦會與當地創投及加速器合作舉辦相關練習課程與募資簡報活動, 讓新創團隊能快速適應矽谷文化擴展其業務。

104 年度 TIEC 辦理 3 梯次赴矽谷團隊選拔，累積補助 26 家新創團隊，其中 12 家成功進駐矽谷知名加速器，12 家成功募資金額超過 2,000 萬美元，已有初步成果展現，本次行程爰規劃視察 TIEC 聽取執行成果報告，並瞭解目前矽谷端推動執行上遭遇之挑戰及新創團隊回饋意見，作為後續精進推動之參考。

(二) 活動摘要

1. 時間：105 年 1 月 11 日(一) 10:00-11:30
2. 地點：2870 Zanker Road, Suite 140, San Jose, CA 95134 (北美工研院)
3. 活動流程：

時間	致詞/報告事項	主講人
10:00-10:05	張副院長致詞	-
10:05-10:20	臺灣創新創業中心成果簡報	王南雷執行長
10:20-11:00	新創團隊 Pitching(3 mins/per team)	與會各新創團隊
11:00-11:30	Q&A	貴賓問答分享

4. 座談名單：

(1)新創團隊

編號	姓名	公司名稱	職稱
1	陳仁彬 Bruce Chen	創新膠囊	CEO
2	鍾俞平 Yuping Chung	Anitoa	VP, Marketing & Sales
3	謝欣康 Sidney Hsieh	EarlyPlan	Chief Strategy Officer, Co-Founder
4	吳振嘉 Jacky Wu	Glamorsky	Co-founder
5	Mike Tan	Velotron	CEO
6	葉爾嘉 Charlie Yeh	Microfluidic Diagnostics	Founder
7	Charlie Lee	Frengauge	Founder
8	Jeff Weng	USA REG	Founder
9	Frank Lai	ProphetStor	Founder

(2)業師

編號	姓名	職稱	所屬矽谷科技社團
1	陳鈞亞 Chun-Ya Chen	Chairman	玉山科技協會

2	施學溫 Alex Shih	President	北美臺灣工程師協會矽谷分會
3	吳銘源 Ming-Yuan Wu	Senior Director	矽谷臺美產業科技協會
4	Mark Chen	President	灣區華人生物科技協會(CBA)
5	華啟偉 Danny Hua	Secretary General	華美半導體協會
6	郭安宇 An-Yu Kuo	Director	美洲中國工程師學會舊金山灣區分會
7	姚大凱 Richard Yau	Director	美洲中國工程師學會舊金山灣區分會
8	方玉山 David Fong	Director	美洲中國工程師學會舊金山灣區分會
9	呂志勇 Avery Lu	Co-founder & CMO	Palo Alto Scientific

5. 座談紀要：

- A. 矽谷作為全球創新創業樞紐，擁有最豐富的投資機會，仍有許多投資人僅在矽谷當地活動，建議臺灣團隊積極地走出來到矽谷掌握機會。
- B. 105 年度 TIEC 將持續加強與矽谷主流創投、天使投資人、科技社團及加速器的合作，槓桿當地資源擴大計畫之效益。
- C. 鼓勵赴矽谷團隊相互合作，並將經驗分享傳承給其他臺灣團隊。例如已進駐加速器之團隊協助欲申請相同加速器的團隊，分享其申請經驗。
- D. 新創公司 Installment CEO 陳仁彬表示，過去 10 年來臺灣在矽谷的產業面臨滅絕危機，特別是在 consumer internet 部分缺席，應設法補強臺灣在矽谷產業之斷層。張副院長回應科技部、經濟部及國發會已有相關計畫如創新創業激勵計畫、臺灣新創競技場(TSS)及臺灣創新快製媒合中心(TRIPLE)等，培育國內新創團隊，從鼓勵年輕人勇於冒險犯難，協助將臺灣優質創意實現為創業，並銜接至 TIEC 把臺灣團隊帶到矽谷發展。
- E. 新創公司 EarlyPlan 提供一整合擴增實境技術之電商平台，增加消費者在選購商品時與商家之互動性，幫助商家提高其銷售業績，其 CSO 謝欣康希望政府能支持電子商務之發展。
- F. Installment CEO 陳仁彬提出臺灣團隊在矽谷停留面臨簽證問題，因簽證有配額限制，近年受到印度、中國大陸競爭導致申請難度提高，希望能在這方面得到協助。
- G. 張副院長回應媒體提問關於如何協助國內產業進行生產力 4.0 轉型，表示

重點在於要將眼光放遠，掌握科技變化趨勢，幫助傳統產業看清未來可能發展(例如鑄造業應用 3D 列印技術)並提前進行轉型規劃，適應瞬息萬變的國際競爭環境。



圖 1 張副院長致詞



圖 2 與新創團隊座談會後合影

二、 與 SVT Angels 及創投先進座談會

(一) 活動背景

Silicon Valley- Taiwan Angels (SVTA)成立於 2013 年，為舊金山地區臺裔創業家與投資人組成之天使俱樂部，成員多為早期在矽谷創業成功之企業家，於退休後投入輔導臺灣年輕創業家的工作中，透過其豐富的創業及產業經驗，提供後進創業上的建議，並協助鏈結矽谷創業資源，給予新創團隊資金上的支持。

為幫助臺灣潛力創業團隊體驗及學習矽谷之創新創業文化，SVTA 每年均舉辦矽谷沉浸式培訓計畫，從臺灣遴選 3-5 隊新創赴矽谷進行為期 3 個月之密集訓練，獲選團隊在矽谷可獲 2 名以上天使業師直接輔導，並可於培訓計畫之最後

參加 SVTA 舉辦之 Demo Day，爭取國際資金投資。

除透過培訓計畫幫助臺灣新創團隊發展外，SVTA 亦積極參與國內新創輔導計畫，如擔任科技部創新創業激勵計畫業師等，回臺傳承創業經驗，將矽谷創業文化引入國內發展，以培育國內新創人才。

(二) 活動摘要

1. 時間：105 年 1 月 11 日(一) 11:45-13:30
2. 地點：2110 El Camino Real, Santa Clara, CA 95050
3. 座談名單：

姓名	公司名稱	現職
陳勁初 Jesse Chen	Maton Venture	Managing Director
陳保川 Paul Chen	CoinX Ventures	Senior advisor and venture partner
鄭志凱 C.K. Cheng	聯訊創投公司	合夥人
焦生海 Stephen Chiao	亞太基金管理	合夥人
簡志宇 Wretch Chien	AME Cloud Ventures	社長
邱俊邦 Chun-Pang Chiu	Innobridge Capital Management	合夥人
邱斯宇 Tom Chiu	Sand Hills Angels	董事
莊人川 Ronald Chwang	智融科技	合夥人
徐大麟 Ta-Lin Hsu	漢鼎亞太公司	董事長
黃耀明 Matt Huang	Armorize/Aranya Founders Fund	共同創辦人
黃君耀 Tony Huang	WI Harper	創投合夥人
黃天來 Tien-Lai Hwang	Acorn Campus	創投合夥人
孔繁建 Frank Kung	維梧生技創投(Vivo Ventures)	共同創辦人
李廣益 Gwong-Yih Lee	Translink	Senior Managing Director
林富元 Bob Lin	橡子園 (Acorn Campus)	合夥人
劉誠中 Tally Liu	TNT Company	董事長
沙正治 James C. Sha, Jim	Spring Creek Venture	執行合夥人
馬海怡 Jo Shen	Vivo PANDA Fund	創投合夥人
蔡裕庚 Yuh-Geng Tsay	Vivo PANDA Fund	創投合夥人
王大成 Chester Wang	橡子園 (Acorn Campus)	合夥人

王崇智 Garry Wang	Pergolas Medical Technology	創辦人及董事長
楊耀武 Ed Yang	智融美洲創投	合夥人



圖 3 張副院長與 SVT Angels 座談會後合影

4. 座談紀要：

- A. SVTA 會長陳勁初肯定過去 1 年多來政府對於重新鏈結臺灣與矽谷創新創業生態圈之努力，許多建議均快速地規劃形成政策並開始執行。包含臺灣創新創業中心的設立、臺灣矽谷科技基金的推動等，臺灣在矽谷新創生態圈之能見度已有顯著提升。
- B. 智融美洲創投楊耀武博士表示，我國新創團隊應加強思考如何將發展之核心技術切入市場，只有成功商業化，才能為臺灣經濟帶來貢獻。對赴矽谷發展的臺灣團隊，不應以募資為唯一目的，應更注重矽谷創業文化、精神之學習。
- C. 聯訊創投鄭志凱博士提到臺灣當前產業亟須轉型，許多大企業雖擁有豐富資源，卻難以發展創新；新創公司從零開始，反而成為政策良好施力點。未來政府應思考如何將臺灣企業資源導入新創公司。
- D. Pergolas Medical Technology 王崇智博士分享矽谷優勢在於了解市場及具備執行力，目前臺灣新創公司執行力普遍不合格，應加強方能快速抓住機會。臺灣過去透過產品量大壓價與人競爭，未來應朝向小而美、有特色之產品發展，拉高獲利率，在這中間執行力將扮演重要角色。

- E. 漢鼎亞太創投公司徐大麟董事長則希望政府能持續推動矽谷之鏈結與學習，讓目前臺灣在矽谷短期的能量提升，成為長期的浪潮繼續發揚光大。
- F. 維梧生技創投孔繁建博士分析美國生技業叫好又叫座，但目前臺灣生技業是叫好不夠叫座，應思考如何將臺灣生技業發展成叫座之產業。而臺灣新創公司雖有熱情，語言能力及市場行銷均有待加強。
- G. AME Cloud Ventures 簡志宇博士提到臺灣在矽谷年輕輩人才斷層，很少臺灣人願意在矽谷留下來，這對我國在矽谷長期發展不利，政府應加強培養創業人才，協助串聯矽谷創業資源並給予輔導，來彌平此一人才斷層。

三、 參訪 Thermo Fisher Scientific

(一) 活動背景

我國生技產業涵蓋應用生技、製藥與醫療器材，其中醫療器材為發展最快的領域，近年熱門的醫療電子產值則約佔醫材產業總產值的 4 成。在高齡化人口日益增加的影響下，未來對各類醫材產品的需求將持續增加，本次參訪目的在了解電子醫材之創新技術發展趨勢，作為未來推動我國 ICT 產業轉型參考。

(二) 活動摘要

1. 時間：105 年 1 月 11 日(一) 14:00-15:00
2. 地點：Thermo Fisher Scientific, Fremont, CA
3. 參訪紀要

首先由蔡裕庚博士歡迎張副院長及訪團，接著由區域經理進行公司簡介，隨後則由營運經理帶領訪團參觀該公司先進設施。Thermo Fisher Scientific 是全球生物技術產品開發與科學服務領域的領導者，聚焦於生命科學領域的研究，促進醫療診斷發展、提高實驗室生產力，並結合創新技術、便捷採購方案和實驗室運營管理的整體解決方案，創造最大價值。蔡博士也與訪團分享他本身的工作經驗，蔡博士擅長醫材、儀器及醫療診斷等領域之研究，當年他創辦的生技公司被 Thermo Fisher 併購後，他留下繼續貢獻所長，並擔任要職，退休前已是公司高級副總裁及專業診斷事業群總裁。人才培育的重要性不言可喻，唯有培育及留用優秀人才，才能發揮綜效，有效提升產業研發能量。

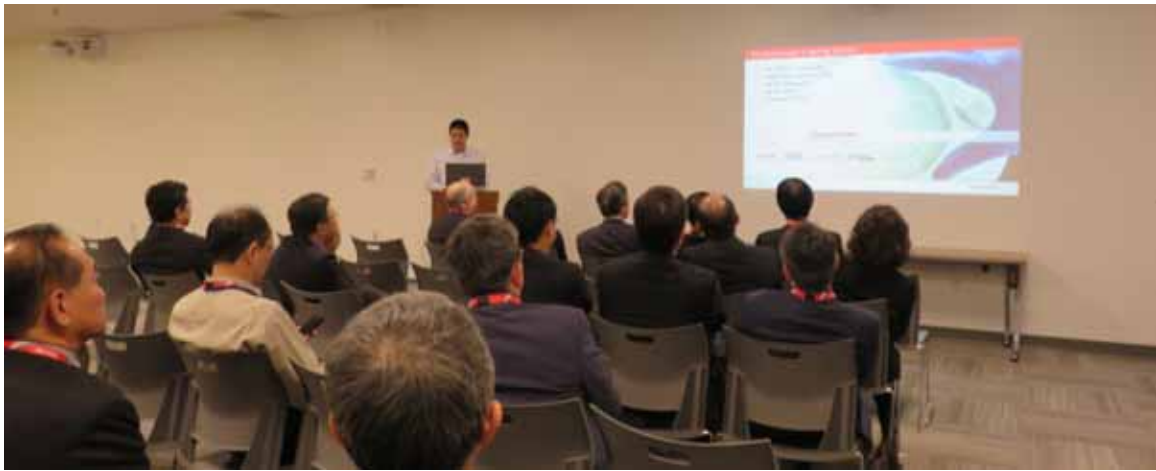


圖 4 參訪 Thermo Fisher Scientific 聽取簡報

四、 參訪 Stanford University 尖端研發

(一) 活動背景

史丹福大學自 2006 年起推動 SPARK 計畫，主要目標是整合各項軟硬體資源，協助大學教授或研究人員，將生技製藥學術研發成果商品化。SPARK Taiwan 計畫則係配合生醫產業發展之需求推動，針對欲投入藥物或醫療器材產品開發，或已有研發成果但缺乏商品化概念之研究人員，施予產品開發鏈上包括轉譯、醫療法規、智財與談判、行銷與商業規劃等必要訓練課程。SPARK Taiwan 計畫並與美國史丹福大學合作接軌，引進課程教材與培訓模式，讓受培訓團隊與其鏈結交流，將發展生技人才軟實力的培養課程由學研界開始紮根與培育。

(二) 活動摘要

1. 時間：105 年 1 月 11 日(一) 15:30-16:30
2. 地點：Room LK#320, Li Ka Shing Learning and Knowledge Center (LKSC),
Stanford University CA

3. 參訪紀要

Stanford SPARK 計畫主持人 Daria Mochly-Rosen 博士代表團隊歡迎張副院長及訪團的蒞臨，也與大家分享 SPARK 計畫推動生醫學術研究成果產業化的策略與經驗。SPARK 計畫推動至今 9 年，在接受培訓的 110 個計畫中，有 6 成以上的團隊成功地透過轉譯增值輔導，進行研發成果商品化的開發，21 個計畫成立新創公司，6 個取得生物製藥授權，超過 30 個計畫成功進行

技術移轉或進入臨床試驗階段，成果相當豐碩。SPARK 計畫之所以成功，有幾項關鍵要素，包括：結合史丹福大學校內外各項軟硬體資源，提供基礎研究與臨床研究的堅實基礎；具產業實務的在地專家業師提供新藥開發與產品商業化的諮詢建言，以及採取里程碑 (milestones) 方式協助資金募集等。



圖 5 參訪 Stanford University 聽取簡報

五、 產業座談會

(一) 活動背景

生物科技產業為我國推動發展之重點領域之一，自 98 年起政府陸續推動「臺灣生技起飛鑽石行動方案」與「臺灣生技產業起飛行動方案」，且已開始展露成果。為因應現階段生技產業發展及新經濟局面需求，提升我國生技產業效能，並兼顧國人健康福祉，宜以更宏觀的角度，規劃未來發展藍圖。

(二) 活動摘要

1. 時間：105 年 1 月 11 日(一) 18:30-20:30
2. 地點：Hong Kong Flower Lounge Restaurant, Millbrae
3. 活動紀要

本次訪團赴美，適逢全球生技界矚目的投資盛會 J.P. Morgan 健康醫療大會 (J.P. Morgan Healthcare Conference 2016) 在舊金山舉行，針對醫療照護領域發展現況、新技術以及未來趨勢進行討論，各家公司並進行新產品發表與展示，吸引來自世界各地的投資人、生技公司高階主管以及知名藥廠參與。因此，特別利用晚餐時間，聽取幾位來自臺灣及在矽谷的生技業先進，包括孔繁建博士、馬海怡博士、蔡裕庚博士、臺灣神隆陳勇發總經理、臺灣

微脂體葉志鴻總經理及生脈生技許中強總經理等對臺灣未來生技產業發展的建議，以促進我國產業先端發展並促進國內外技術交流。幾位先進皆活躍於臺美生技產業界，並熟悉矽谷華人新創企業生態圈，生技新藥產業具有高風險、投資龐大、研發期程長的特性，而現行政策的限制與彈性不足，不易吸引創投資金與人才的投入。如何藉由提升產業技術、培育人才、法規修訂、資金協助等方式，吸引人才與研發能量的挹注，強化臺灣生物經濟產值、提高附加價值與國際競爭力，促進生醫產業的蓬勃發展，是政府應持續努力的目標。

六、 臺灣矽谷投資座談(Taiwan Silicon Valley Investment Symposium)

國發基金前為配合科技部推動臺灣矽谷科技基金專案，於 104 年 5 月 29 日國發基金第 44 次管理會通過「行政院國家發展基金推動臺灣矽谷科技基金投資計畫作業要點」，期透過民間與政府的力量，投資臺灣與美國矽谷相關新創事業，以促進臺灣與矽谷之人才、技術及資金鏈結，藉由早期投資建立臺灣與矽谷長期夥伴關係，使臺灣成為全球新創供應鏈重要夥伴。

「行政院國家發展基金推動臺灣矽谷科技基金投資計畫作業要點」公布後，已有多家國內外創業者與國發基金進行洽談，由於我國優勢產業如半導體產業、資通訊產業等多源自於美國矽谷，且我國目前具發展潛力產業如物聯網、智慧家庭、機器人、健康管理裝置等，亦與矽谷關係密切，本次赴美國矽谷進行創新創業交流參訪，特安排臺灣矽谷投資座談，希望建立臺矽之間的投資創業橋樑，了解美國矽谷創投公司對於臺灣矽谷未來可能合作方向及建立臺矽鏈結之看法，俾成為臺灣下一波的經濟成長動能。

(一) 座談目的

盤點臺灣新創事業於美國矽谷地區創業相關資源，瞭解政府加強鏈結臺灣矽谷計畫在美國推動成果，並協助我國創投與新創業者拓展相關投資機會，強化臺美創新創業鏈結。

(二) 會議地點

Peninsula Ballroom, Crowne Plaza San Francisco Airport
1177 Airport Boulevard, Burlingame, CA 94010

(三) 會議議程

Taiwan Silicon Valley Investment Symposium

Time	Agenda
09:30-10:00	Registration 報到
10:00-10:05	Opening / Introducing Hosts & VIPs
10:05-10:10	Welcome Remarks San-Cheng Chang Vice Premier, Executive Yuan, Taiwan R.O.C. 行政院副院長張善政
10:10-10:20	Topic: The Introduction of SOMA Mr. Todd Rufo Director, the San Francisco Office of Economic and Workforce Development 舊金山經濟暨勞動力發展辦公室主任 Todd Rufo
10:20-10:30	Topic: Introduction-National Development Fund Lai-Shou Su Deputy Executive Secretary, National Development Fund (NDF), Executive Yuan 國發基金管理會副執行秘書蘇來守
10:30-10:40	Topic: Taiwan Startup Stadium (TSS) experience sharing Anita Huang Capitan, TSS 臺灣新創競技場執行長黃蕙雯
10:40-10:50	Topic: TIEC experience sharing Nanlei Larry Wang CEO, Taiwan Innovation and Entrepreneurship Center (TIEC) 臺灣創新創業中心執行長王南雷
10:50-11:10	Topic: Taiwan Silicon Valley cooperation experience sharing Trans Pacific Technology Fund Vivo Capital WI Harper Fund
11:15-11:30	Q&A
11:30-13:00	Networking Luncheon

(四) 會議過程 (會議資料詳附錄一)

本座談會首先由張副院長善政對與會人員表示歡迎，後續則由舊金山經濟暨勞動力發展辦公室、國發基金、臺灣新創競技場及臺灣創新創業中心分別介

紹臺灣新創事業於美國矽谷地區創業相關資源，並說明政府加強鏈結臺灣矽谷計畫在美國推動成果；接續則請具有臺灣矽谷投資經驗之創投，分享臺矽合作經驗及未來展望，作為政府後續強化臺美創新創業鏈結相關作法參考。張副院長及國發會林副主委也針對現場媒體及與會來賓的提問進行說明。

(五) 與會單位介紹

1. 舊金山經濟暨勞動力發展辦公室

舊金山經濟暨勞動力發展辦公室係為促進舊金山地區之經濟發展而設立的美國官方組織，該辦公室負責舊金山地區的勞動力發展、招商、協助小型企業、附近地區的商业發展及國際商務規劃。於座談會中，該辦公室就舊金山市政府目前所提供創就業相關資源，如資金、地點、培訓等進行介紹。

2. 國發基金

行政院依產業創新條例設立國發基金，國發基金設立目的係為促進產業升級及改善產業結構，其業務範圍包含直接投資、專案投資、創業投資、融資及補助等。為促進臺灣與矽谷之人才、技術及資金鏈結，國發基金配合科技部共同推動臺灣矽谷科技基金投資計畫，透過民間與政府的力量，投資臺灣與美國矽谷相關新創事業，以促進臺矽鏈結，使臺灣成為全球新創供應鏈重要夥伴。

3. 臺灣新創競技場

臺灣新創競技場 (Taiwan Startup Stadium, TSS) 源自行政院 2014 年 8 月正式核定的「創業拔萃方案」，創業拔萃方案共有三大策略，包含積極排除法規障礙、引入國際專業資金、打造國際創新創業園區。為達成策略三：打造國際創新創業園區，國發會設立「臺灣新創競技場」，其目標為建構國際化科技創業的微型生態圈。

臺灣新創競技場目前推出的活動包含引導團隊申請海外加速器的 Accelerator Bootcamp、帶領新創團隊參與海外會展的徵選活動 ROCK the MIC 以及 Founders League Mentorship Program，以建構臺灣科技創新、創意與國際化的新興生態圈。

4. 臺灣創新創業中心

為調整我國經濟型態，以「創新驅動」作為未來成長核心，行政院決議成立

「臺灣創新創業中心」，透過有效運用矽谷創新技術以及創業生態圈，創造臺灣新的核心能耐，提昇臺灣產業附加價值，透過創新創業提升我國經濟成長。臺灣創新創業中心藉由輔導臺灣新創團隊進駐矽谷著名加速器；協助臺灣新創團隊打入矽谷創新創業生態圈，與來自世界各地的創業者交流，期能與國際市場連結。同時藉由此中心與「臺灣創新快製媒合中心」合作，將矽谷之創新技術引進臺灣，輔以臺灣矽谷科技基金資金之投入，促進臺灣高科技產業與矽谷科技產業的鏈結。

5. 華美科技創業投資基金(Trans Pacific Technology Fund)

華美科技創業投資基金為註冊於開曼群島之有限合夥組織，投資地區主要為臺灣，其他投資地區則包含美國、歐洲、日本、新加坡、中國大陸。該基金規劃將資金 83%投資於我國相關早期企業，於投資產業方面，該基金計劃投資於先進材料科技、精密與自動化機械、電子及光學、雲端應用等四大產業。華美科技創業投資基金經營團隊成員由創新公司及 360ip 共同組成，創新公司於我國相關早期企業投資方面有豐富經驗；360ip 則可對華美科技創業投資基金所投資之早期企業提供國際鏈結協助，引進其母集團 Battelle 實驗室所研發可商品化之專業技術、引介跨國合作夥伴、協助佈局國際市場、引導國際資金及技術進入、協助招募海外有經驗技術人才等，並利用 Battelle 產品商業化經驗及 IP 資料庫，提供臺灣新創企業技術開發及商品化決策依據。

6. Vivo Capital

Vivo Capital 係註冊於美國德拉瓦州之有限合夥組織，投資地區包含美國、大中華及其他地區。投資產業為生技、醫藥、醫療器材或診斷技術工具，著重於孤兒藥(罕見藥)及醫用或美容用的皮膚科產品。投資階段主要集中於 Pre-A、Series A、臨床前、臨床實驗階段、商品商業化早期之 Early Stage 公司。

Vivo Capital 管理公司自 2006 年開始經營東亞地區，特別是中國、香港及臺灣。管理公司把握中國醫療市場的迅速增長，成功促成許多中美二國被投資公司的合作案。近期因發掘臺灣在光學、骨科及生物檢測晶片等領域之優勢，未來亦將促成臺美鏈結。Vivo Capital 未來計畫加大臺灣投資力度，積極輔導旗下的美國及臺灣被投資公司促成技術移轉、共同研發、在臺試製及製造等鏈結工作。

7. WI Harper Fund

WI Harper Fund 為註冊於開曼群島之有限合夥組織，投資地區為臺灣、亞洲地區及美國。投資產業涵蓋行動網路、物聯網、行動網路安全、虛擬實境/擴增實境、軟硬體整合、數位金融、雲端運算/大數據、企業軟體方案、機器人等數位新科技產業，及醫療器材與照護服務等產業。

WI Harper Fund 擬運用其管理公司在臺灣及矽谷當地投資團隊所組成之跨區域投資平台，及累積 20 年以上之創投經驗及產業人脈，投資臺灣及矽谷兩地新創公司。進一步協助將矽谷新興科技之技術、產品、服務或商業模式引進臺灣，促成與臺灣公司進行商業策略合作，使臺灣提早布局產業新趨勢。以臺灣製造研發之優勢，為矽谷新創公司尋求製造夥伴，加速臺灣軟硬體整合實力，並打入矽谷新興科技供應鏈。



圖 6 臺灣矽谷投資座談



圖 7 臺灣矽谷投資座談

七、 參訪 H&Q AP Global Innovation Center (GIC)

(一) 活動背景

H&Q AP Global Innovation Center (GIC) 位於舊金山南方 Burlingame City，鄰近舊金山機場，交通方便，腹地遼闊。GIC 是一個矽谷創新驅動力的嶄新機制，目標是創建一個新創公司與全球中大型企業的群聚中心。本次參訪 GIC，藉由了解全球創新中心的運作機制及創新平台架構，作為未來協助臺灣到矽谷設立新創公司，進行創新轉型及國際化佈局之參考。

(二) 活動摘要

1. 時間：105 年 1 月 12 日(二) 13:45-14:30
2. 地點：H&Q Asia Pacific, Burlingame, CA94010
3. 參訪紀要：

首先由董事長徐大麟博士歡迎張副院長及訪團的到訪，他表示，當前互聯網徹底消除了國界的保護和隔閡，所有產業面對的是全球競爭，而競爭的武器不再是工資優勢，而是創新。矽谷匯聚世界級的科技人才及創新者，企業與學術界緊密聯繫，熟稔技術移轉實務經驗，又有成熟的企業創新支援系統，加以獨特的創業冒險精神及多元文化，創造最大的協同效應，方能成為全球創新創業的樞紐。未來臺灣新創企業應善用矽谷優勢與資源，建立與矽谷端的長期合作關係，包括人才、技術及資金的鏈結，加速與國際接軌。

董事總經理王崇智博士及沈以峰博士則為訪團介紹全球创新中心平台的現況及運作機制，其結合技術、人才、市場及資金等資訊，以及先進的投資模式，帶動新創公司的群聚效應，協助企業創新轉型及國際化佈局。由於創業內容改變，早期以硬體開發為主，如今已偏向軟體、網路，從事這兩者研究的工程師之生活型態有明顯的差異，對軟體工程師而言，社交能產生更多創意，因此全球創新平台中心希望創造一個環境，讓全球創新者來此找新的想法與創新構想，再將其創新概念引導回其原來的國家，使矽谷與其原來國家共同得到創新所帶來的利益與成果。



圖 8 參訪 GIC 聽取簡報

八、臺美科技政策與產業發展交流

(一) 活動背景

在全球貿易往來越趨頻繁之下，產業面臨來自國外的競爭，如何幫助本國廠商勝過外國廠商保有競爭優勢成為政府科技、經濟政策之重要議題。過往臺灣以低成本、高品質產品在世界產業供應鏈佔有一席之地，而隨東南亞、印度及中國大陸等勞力薪資充沛國家興起，成本競爭不再具備優勢的情形下，我國產業政策也逐漸轉以技術創新為主，希望透過技術領先來保有產業競爭優勢。

美國國防高等研究計畫署 (Defense Advanced Research Projects Agency，簡稱 DARPA)，為美國國防部轄下機構之一，其任務係軍事用途高新科技研發，透過各種研究項目之規劃與資助經費投入，發展開創性之尖端技術，在將其應用至軍事領域的同時，也對世界經濟發展帶來深遠影響。該機構自 1958 年創立以來，已發展出網際網路、全球定位系統等改變人們生活之重大技術。

本次科技政策與產業發展交流座談邀請到美國前國防部長 Dr. William Perry，主講美國近年來科技政策與研究發展。Perry 博士過去在國防部任職期間，對 DARPA 之運作機制及科技政策規劃有深刻了解；藉由我國科技政策與美國 DARPA 作法之分享交流，可幫助我國未來科技政策之制定並作為創新技術發展規劃之參考。

(二) 活動摘要

1. 時間：105 年 1 月 12 日(二) 15:00-17:00

2. 地點：Lou Henry Hoover Building, Annenberg Conference Room (Room 105), 580 Serra Mall, Stanford University, CA94305
3. 座談對象：

講者	職稱	公司/學校/經歷
William J. Perry	Director of the Preventive Defense Project at CISAC	Stanford University / Former U.S. Secretary of Defense
Arun Majumdar	Professor of Mechanical Engineering	Stanford University
Ernestine Fu	Venture Partner	Alsop Louie Partners /Teacher at Stanford
Peter Newell	Managing Partner	BMNT Partners

4. 座談紀要：
 - A. Dr. Perry 分享 DARPA 如何引導美國科學技術發展，包含如何從學校獲得新觀念、如何概念驗證開始一步一步發展技術到能夠應用之階段，並建議臺灣可以參考 DARPA 的運作機制，選擇適合的部分參考應用於我國科研體制。
 - B. 美方代表分享說明其管理 DARPA 計畫之經驗，提到計畫執行需要政府及政府外組織(如學校)研究人員的合作，因此建立兩者間信賴是首要課題。
 - C. 針對 DARPA 計畫之管理，雖然 DARPA 是由美國國防部資助以發展尖端軍事運用科技，但管理上並非只注重技術突破，更注重於創新本身如何被應用及其市場化機會，關心技術突破對人們生活帶來的影響。因此發展出之技術除應用於國防外，也會建立商業化驗證的機制，嘗試將技術化為新創公司等，為產業帶來新活力。
 - D. 為介紹最新技術如何進行商業化運用，美方亦請創投代表說明其運作機制，說明創投注重新創團隊之技術、團隊及市場獲利可能性等，扮演新創技術銜接市場化運用的重要橋樑，要建構一個良好新創生態系，活絡的創投支援體系不可或缺。
 - E. 張副院長簡介我國科研體制，我國科技政策規劃是由科技部負責，每年科研預算約 30 億美元，未來將參考 DARPA model 進行尖端技術研發，並請益美方代表是否有推薦我國嘗試 DARPA 研發作法之適合領域、

DARPA 計畫預算分配等問題。

- F. 美方代表回應多數好點子來自於學校及民間新創公司與研究機構，計畫預算 40%資助於學校、40%挹注於新創公司，剩餘預算多用於研究機構及大企業，只有 5%投入國家實驗室。至於推薦未來發展領域則提出能源將是重要發展方向。



圖 9 與美國前國防部長 Dr. Perry 等進行科技政策及產業發展交流座談



圖 10 與美國前國防部長 Dr. Perry 等進行科技政策及產業發展交流座談

九、 參訪生技加速器及新創軟體公司

1 月 13 日張副院長及部分訪團成員結束交流參訪行程搭機返臺，科技部邱求慧司長、高鴻文科員及經濟部工業局游振偉主任秘書則繼續參訪生技加速器 Indie Bio 及新創軟體公司 Ellie Mae，1 月 14 日搭機返臺。

● 參訪生技加速器 Indie Bio

(一) 活動背景

伴隨近年來生技醫療產業的蓬勃發展，矽谷生技醫療新創數量也逐漸增加，並孕育出矽谷第 1 家生技醫療專門加速器 Indie Bio。由於生技醫療之產業特性，Indie Bio 於舊金山市區之據點中設有符合第一級、第二級生物安全水準之實驗室，提供予新創團隊進行分子生物、微生物、化學方面之實驗，如團隊有使用高階設備需要，也可利用加州大學舊金山分校之核心實驗室。

Indie Bio 之加速器培訓計畫 1 年分為 2 梯次(春夏各 1 梯次)，每梯次選拔 10-12 組新創團隊進駐，獲選團隊以 8% 公司股份為代價，可得到 50,000 美元現金投資及價值 50,000 美元之 16 周培訓(內含 3 個月業師輔導)，並可獲得其 80 多位生技領域資深業師輔導與實驗室空間使用，培訓課程最後也將邀請潛在投資人、天使、創投舉辦 Demo Day，為新創團隊提供投資機會。

(二) 活動摘要

1. 時間：105 年 1 月 13 日(三) 10:00-11:30
2. 地點：479 Jessie St, San Francisco, CA 94103
3. 訪問對象：

姓名	公司	職稱
Ryan Bethencourt	Indie Bio	Program Director
Ron Shigeta	Indie Bio	Chief Science Officer
Oshiorenoya E. Agabi	Koniku	CEO
Nicholas Genovese	Memphis Meats	CSO and Co-Founder
陳映彤 Evelyn Chen	Nerd Skincare (臺灣進駐團隊)	CEO

4. 訪談紀要：

- A. Indie Bio 介紹現正進駐於該加速器之新創團隊，如新創公司 Koniku 正嘗試仿生物神經結構製造生物晶片，期望發展出次世代可植入於人手掌上

的超級電腦。

- B. 新創公司 Memphis Meats 想為食用肉類之生產帶來革命，該公司嘗試透過動物細胞培養，在實驗室裡人工生產出食用肉，若能成功將大大改變畜牧業及食品製造業的生態，取代現行家禽家畜的飼養。
- C. 基因療法係利用分子生物學方法，透過載體攜帶基因至患者細胞進行治療，可治療一部份基因缺陷引起之疾病。而新創公司 Inde 希望藉由與微流體技術的結合，開發新技術突破基因療法的限制，增加基因療法應用範圍及普及性。
- D. 新創公司 Nerd Skincare 係 104 年度臺灣創新創業中心獲選團隊，成功進駐 Indie Bio，CEO 陳映彤根據自身專業與經驗，開發分子生物技術面膜，可針對不同種類、DNA 的皮膚進行客製化生產，製作出最適合每個人皮膚的面膜產品。
- E. Nerd Skincare 進駐 Indie Bio 後，引起我國生技醫療領域新創公司注意，目前已有多家臺灣新創申請進駐。Indie Bio 之 Program Director Ryan 表示，最近和幾家臺灣新創接觸之後，發現臺灣有許多生技醫療領域的潛力案源，未來將會關注來自臺灣的新創團隊，在擴展亞洲業務的同時，也會考慮到臺灣尋找適合的案源。
- F. Ryan 亦表示 Indie Bio 未來有至亞洲擴點的計畫，但尚未決定設點之國家，邱司長求慧向其說明我國目前正積極發展生技醫療產業，在眾多獎勵補助措施及相關基礎建設配合下，有完善的環境及政策支持誘因，建議 Indie Bio 可考慮亞洲至臺灣設點。



圖11 科技部邱求慧司長(右3)、經濟部工業局游振偉主任秘書(右2)及臺灣創新創業中心CEO王南雷博士(右1)參訪Indie Bio加速器，並與新創團隊Koniku成員合照



圖12 與TIEC獲選團隊Nerd Skincare CEO陳映彤(左2)合影，後方背景為Indie Bio為新創公司打造之生物安全水準實驗室

- 參訪軟體公司 Ellie Mae

- (一) 活動背景

Ellie Mae 為美國舊金山地區知名軟體公司，1997 年由胡立民與 Sigmund Anderman 兩位創辦人所成立，主要業務經營美國貸款應用軟體開發，處理全美約 1/4 之貸款服務應用，提供軟體工具 Encompass 協助放貸者(如銀行、貸款公司)進行貸款發放、業務規劃、顧客關係管理及文件管理，並可分析資料進行抵押資產評價、詐欺檢測及風險管理，透過其軟體服務之提供，幫助貸款更容易且安心。

該公司經營理念係自動化貸款服務提供，讓放貸者能建立過往達不到的高品質、高效率又合乎借貸者還款能力及相關管制法規之貸款，藉由減輕放貸者對放款評估及管理的負擔，增加放貸者的放款意願，以活絡借貸市場。特別的是，該公司歷經 2008 年美國次貸危機對借貸市場的衝擊，以及美國金融市場上其他服務提供者的競爭，始終能維持競爭優勢度過危機，其發展經驗可作為我國軟體業發展重要參考。

- (二) 活動摘要

1. 時間：105 年 1 月 13 日(三) 14:00-16:00
2. 地點：4420 Rosewood Dr Suite 500、Pleasanton, CA 94588
3. 訪問對象：胡立民先生 (Ellie Mae Executive Vice President & STO)
4. 訪談紀要：
 - A. Ellie Mae 最初成立時主打網路相關軟體服務，到了 2008 年受大環境影響面臨經營瓶頸，思考轉型朝網站平台軟體方向發展，成功發現機會建立了貸款平台軟體 Encompass，提供借貸市場經濟商(broker)及放貸者使用。
 - B. Ellie Mae 之所以能在同業中保有競爭優勢，歸功於該公司對研發的重視，公司 500 名員工中有 200 名技術人員，多於任一同業，且其每年研發費用也高於任一同業之全年收益。在競爭激烈的軟體業中，唯有不斷求進步才能保有競爭力。
 - C. 現今產業趨勢逐漸走向服務及個人化，比如說著名的 TESLA，實際軟體在其中扮演很大一部份角色，這是因為產品要能提供人性化服務來幫顧客解決問題。未來 C2C、行銷等服務提供會是產業發展的重要方向。
 - D. 矽谷創業環境讓新創公司能夠快速驗證創意，而不適合的創意也會快速

地失敗，這幫助創業家降低創業風險，使其可迅速轉換跑道嘗試其他可能性。這種包容失敗的精神正是矽谷成功的地方。

- E. 臺灣想要發展軟體是有潛力的，但必須要思考如何打入美國市場。過去 10 年臺灣赴美留學生少，軟體留學生更少，要想發展軟體業，具國際視野的人才培育不可或缺。



圖 13 與 Ellie Mae 技術長胡立民先生訪談其軟體業創業成功經歷



圖 14 訪談會後合照，左起為王南雷博士、胡立民技術長、邱求慧司長、游振偉主任秘書

參、心得及建議

美國矽谷是全球新創事業孕育、成長及茁壯的典範，也是匯聚全球創新研發資金、人才的產業聚落。此次張副院長率相關部會赴美國矽谷進行創新創業交流參訪活動，圓滿成功，達成兩項重大意義：

(一)為我高層訪美建立里程碑：訪美之行雖不無波折，惟仍在臺美雙方積極協調下順利成行，創下中美斷交 37 年以來，我行政院副院長層級官員訪美之先例，升高我高層訪美層級，為臺美關係發展的重要里程碑；美方也特別由美國在臺協會執行理事唐若文 (Joseph Donovan) 全程陪同出席訪團各項活動行程，展現對張副院長訪美的重視。而本次行程重點聚焦於臺矽新創連結，以及科技政策與產業發展經驗交流，對於臺美未來經貿關係之發展推動具有相當正面意義。

(二)有助未來臺矽新創產業夥伴關係的推展：在相關部會與駐外館處積極通力合作下，辦理臺灣矽谷投資座談，說明政府推動臺矽創新創業鏈結的相關資源與措施，吸引近約 60 位業界代表與天使投資人參與。會議全程以英文進行，議程安排緊湊充實，座談會結束後各方仍熱烈討論並洽詢更進一步資料，成功宣揚政府對創新創業投入的決心與努力，對於未來臺灣與矽谷發展新創產業的長期夥伴關係也有相當大的助益。此外，安排新創產業相關的企業參訪，則是透過與學界、業界專家的意見交流，掌握美國矽谷科技發展趨勢及未來展望，提供訪團拓展創新創業的宏觀思維，有助於未來政府推動產業升級及規劃相關新創政策的參考。

自 103 年底行政院成立創新創業政策會報，推動新創國際鏈結以來，鏈結矽谷計畫已有初步成果，包括在矽谷成立臺灣創新創業中心，此為亞洲第 1 個、全球第 9 個由政府創設之創業協助機構，以及打造臺灣新創競技場，帶領臺灣創業家走向國際市場，成功帶動臺灣新創團隊在矽谷之能見度，也促進臺美雙邊高科技合作及新創產業交流。對於深化臺矽合作的未來展望，後續仍有可加強推動之處，茲提出建議如下：

(一) 提升新創實力，強化跨國合作：提升臺灣新創團隊整體實力，包含語言能力、執行力及創業精神學習等培訓，加強年輕世代創業人才之養成，讓新創團隊以更堅實的戰鬥力進軍國際。就地區別而言，除持續強化與矽谷科技產業新創資源合作關係外，亦可考慮擴及美國其他地區(如波士頓、芝加哥或紐約等)，建立各類新創產業的連結關係。此外，除以主動積極方式向外拓展，帶領新創團隊出國參展，

串接國際加速器、創投及業師等資源外，建議鼓勵民間辦理國內外新創交流平台，創造更多新創團隊跨國合作機會，吸引國際創投目光來臺，與臺灣新創社群進一步互動交流，以加強連結國際新創商機網絡。

- (二) 提供誘因引進中大企業再造並參與新創發展：我國民間新創能量充沛，新創社群活動也相當活躍，惟法規限制及創業早期資金取得是新創企業發展最關鍵的挑戰。政府除應持續進行相關法規鬆綁與調適，營造有利創新創業的生態環境，吸引國際人才及資金等相關資源的投入外，亦可提供激勵誘因，協助國內中大企業投入資源參與轉型及改造，協助培育新創事業，加強創投領域的合作綜效。
- (三) 宏觀規劃尖端技術發展：美國 DARPA 計畫的成功經驗，說明政府主導的研究活動對於創新企業確實可以產生深遠影響。因應新經濟時代產業發展型態，政府應以前瞻視野擘畫尖端技術發展藍圖，整合產官學研各界之研發能量，進行尖端科技研發，推展國防產業升級；除提升關鍵技術競爭力，並協助將實驗室最新概念引入至市場商業化應用，以帶動創新產業的發展，提振經濟成長動能。

Introduction of the National Development Fund

The National Development Fund, Executive Yuan, R.O.C.
Jan 12, 2016

Agenda

- Background of the NDF
- Operating Performance
 - Direct Investments
 - Venture Capital Investments
 - Special Project Investments
 - Loan Financing
- Other NDF Investment Related Program

Background of the NDF

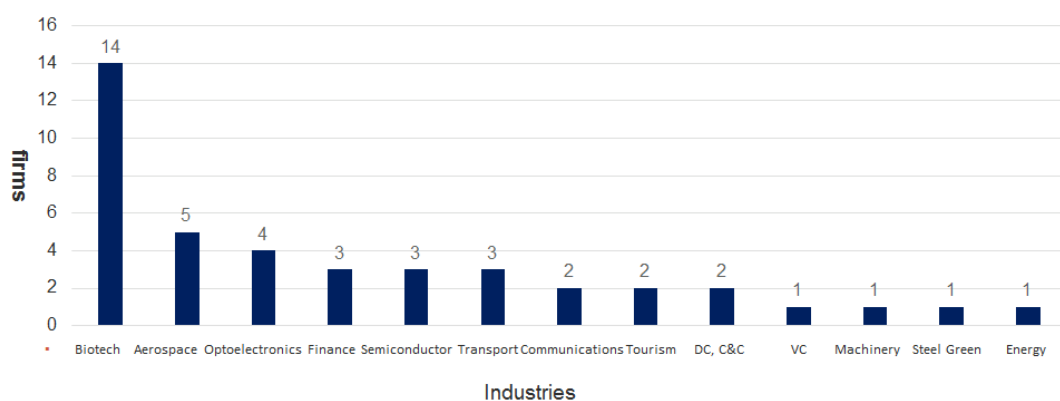
Background of the NDF (1/2)

- The Executive Yuan founded the National Development Fund (NDF) in 1973
- The goal of the NDF is to speed up industrial transformation and to boost economic growth
- The NDF has carried out industrial policies through direct equity investment, venture capital investment, loan financing and subsidy programs

Operating Performance

Scope of Direct Investments

- The direct investments mainly focus on biotechnology, optoelectronics, and some industries which are coordinated by Taiwan government such as finance and aerospace
- In the future, the direct investments will focus on emerging industries, e.g., IOT 、 big data 、 cloud computing



Venture Capital Investments Profile

	Firms		Investment Amount (million)	Investment Return (million)	Re-invested Amount (million)	Re-invested Firms
	Domestic	Abroad				
Current VC Investments	38	10	417	260	1,187	767
Accumulated VC Investments	48	17	461	320	3,798	2,988
Liquidated VC Investments	10	7	44	60		

6

Special Project Investments

Special Projects	Allocated Amount (NT\$100 m)	Executing organization	Phase	Invested company	Investment Amount (NT\$100 m)
Implementation Project for Strengthening Investment in SMEs	100	Small and Medium Enterprise Administration	I	90	30.03
			II	74	24.20
			III	43	8.61
Implementation Project for Strengthening Investment in Cultural and Creative Industries	100	Ministry of Culture	I	31	6.13
Implementation Project for Strengthening Investment in Strategic Service Industries	100	Industrial Development Bureau	I	34	10.90
Implementation Project for Strengthening Investment in Strategic Manufacturing Industries	100	Industrial Development Bureau	I	In execution	
Total	400			272	79.87

7

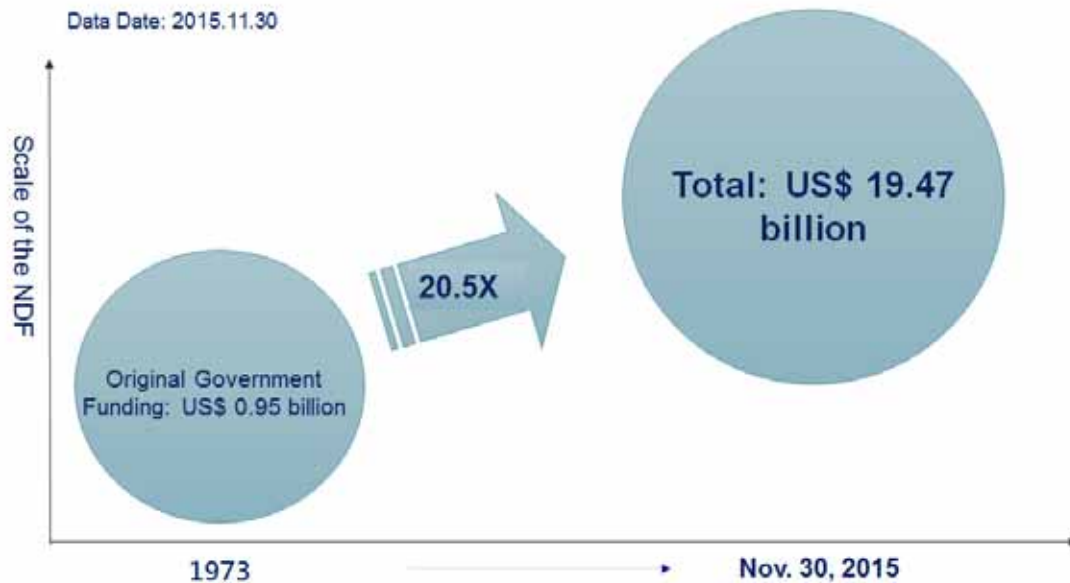
Loan Financing Achievements

Currency unit: NT\$100 million

Loan Item	Total Amount	Amount Provided by the NDF	Total Np. Of Approved Loan Cases	Approved Amount of Loans
For improving the industrial structure and promoting industry upgrading	7,940	1,788	55,702	6,571.41
To support environmental and energy policies	830	210	1,352	634.67
Assistance for enterprises in strengthening R&D and support for economic development plans	1,306	610	2,378	982.92
To support economic and social development	577	191	39,200	596.35
Total	10,653	2,799	98,632	8,785.35

8

Investment Performance of the NDF

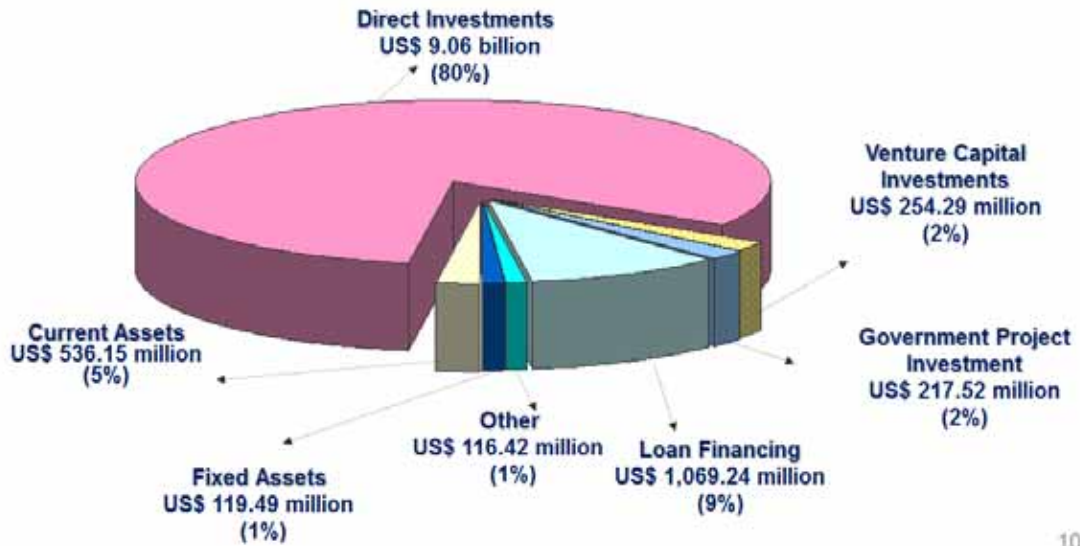


9

Asset Allocation

Data Date: 2015.11.30

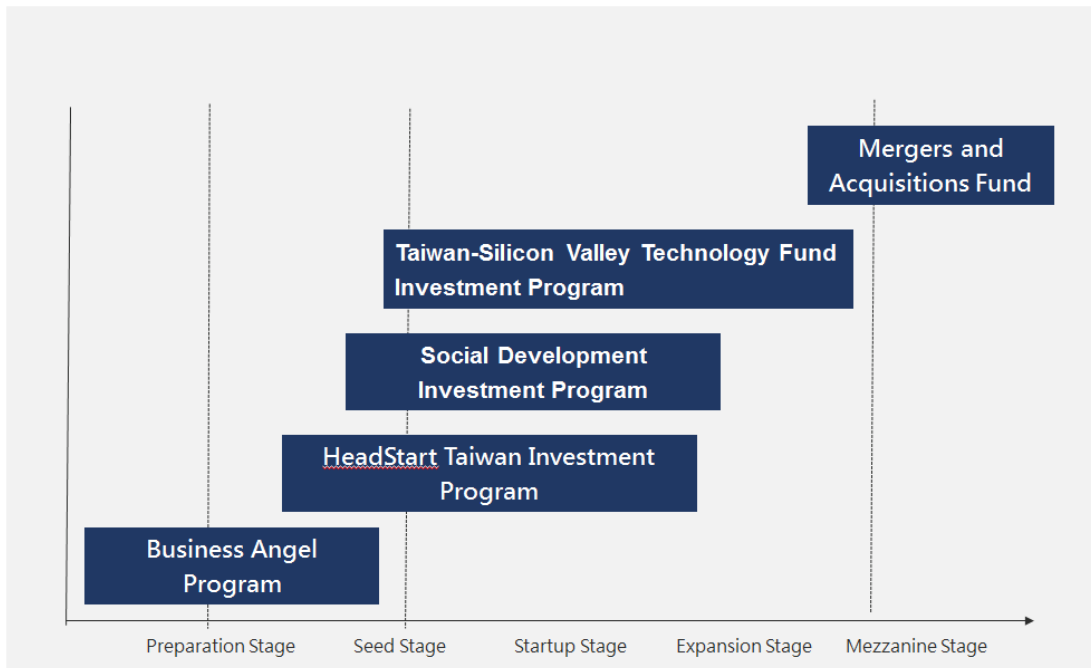
Total Assets: US\$ 11.37 billion



10

Other NDF Investment Related Program

NDF Investment Related Program



12

Business Angel Program

Purposes

- To provide innovative and creative entrepreneurs in all fields with needed capital in order to boost the impetus behind domestic entrepreneurship

Program Achievements

- The Business Angel Program reviewed a total of 1,386 cases by the end of 2015, approving 192 of them and authorizing more than NT\$653 million

14

HeadStart Taiwan Investment Program

Purposes

- Boost more early-stage investments in Taiwan
- Encourage cooperation between international and Taiwanese VCs
- Attract international VCs to invest in Taiwan
- Help Taiwanese startups expand into international markets

Program Achievements

- AS of the end of 2015, HeadStart Taiwan Investment Program approved 5 cases and authorized more than US\$104 million

16

Social Development Investment Program

Program Initiative

- Goal

To build an innovative entrepreneurial ecosystem for social enterprises in Taiwan by injecting money from venture capitalists

- Initiative Scale

NT\$1 billion (US\$ 31.3 million)

18

Taiwan-Silicon Valley Technology Fund Investment Program

Purposes

- To encourage the connection of talent, know-how and capital in Taiwan and Silicon Valley through investing in technology startups
- To build up the long term partnership between Taiwan and Silicon Valley through early investment activities
- To facilitate Taiwan to be one of the leading players in the global supply chain with the US enterprises

Program Initiative

- Initiative Scale
Notional capital of US\$60 million from the NDF and the National Science and Technology Development Fund (“STDF”) respectively

20

Merger and Acquisition Fund

Purposes

- To speed up the upgrading of industries and improve the structure of industries
- To boost industrial efficiency and competitiveness

Program Initiative

- Initiative Scale
Notional capital of NT\$20 billion from the NDF

22

Thank You

Appendix

Category I A Taiwan company which was incorporated no more than five (5) years has joined in a business accelerator approved by MST or has set up a Business Entity in Silicon Valley within one (1) year after being invested by a venture capital fund participating in this Program (a "VCF")

Category II A foreign company which has entered into any development, design, or pilot production agreement(s) with a Taiwan legal entity, with sufficient supporting documents such as the relevant binding agreement(s), product delivery certificates and invoices within two (2) years after being invested by a VCF

24

Appendix

Category III A foreign company which, within two years after being invested by a VCF, has received funding from an unrelated legal entity other than the VCF, so that such entity holds 10% or more of the foreign company's equity interest or holds the foreign company's shares in value of US\$100,000 or more

Category IV A foreign company which, after a VCF or its representative is appointed as a board member, has obtained a letter issued by the Ministry of Economic Affairs certifying its establishment of an operational center in Taiwan, or has become a listed company in Taiwan

25



Economic Indicators

UNEMPLOYMENT

2009	9.5%
TODAY	3.4 %

EMPLOYED 101,451 new Jobs
San Franciscans Added since 2011

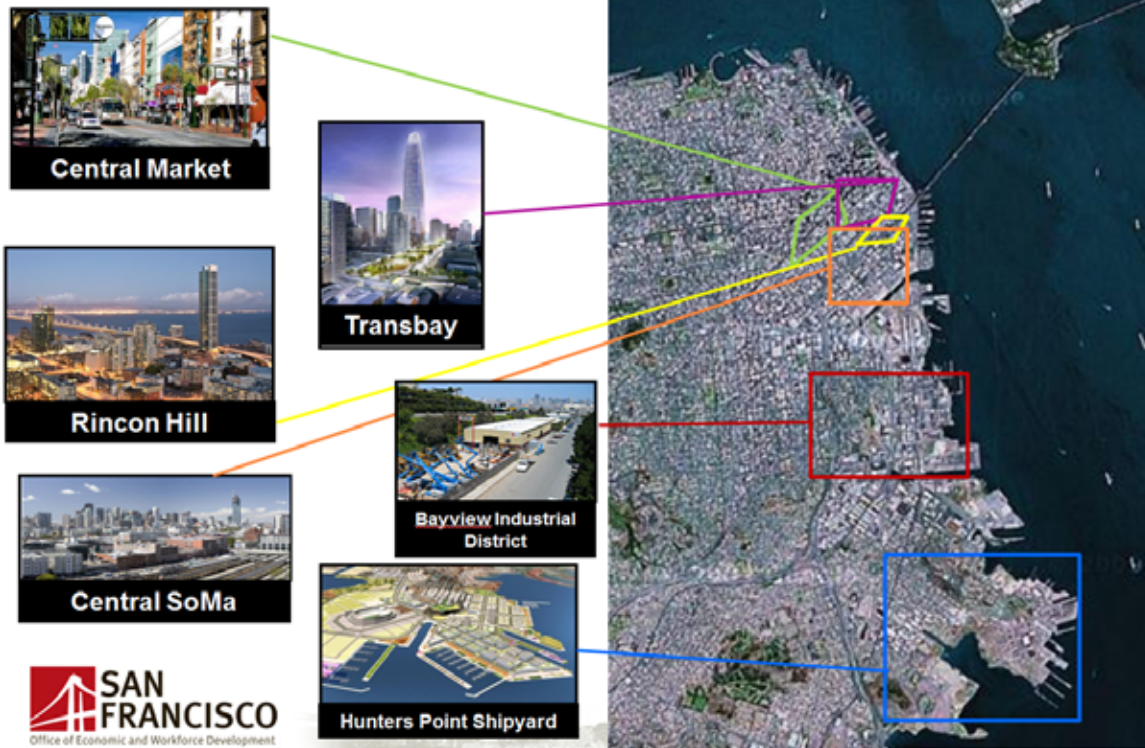
535,700

More jobs than at any
point in SF's history



Averaging 25,000+ new jobs per year

Realizing the City's Vision



Housing



Entrepreneurial Ecosystem

People

- » The talent of choice lives in San Francisco because we are a diverse, dynamic mixed-use walkable transit rich global city.

Innovation, Entrepreneurship, and Thinking Big

- » The cutting edge companies are starting and growing in San Francisco. Big companies are moving here to tap into it. People are coming from around the globe to learn the “secret sauce.”

Startup Infrastructure

- » Capital, mentors, co-work / accelerators / incubators, partners good coffee

Collaboration

- » Mission Bay: Where big pharma meets biotech startup
- » Silicon Valley meets up in San Francisco



Central Market

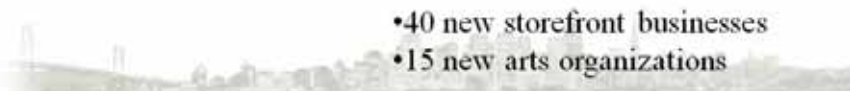
In 2011 SF passed an incentive allowing businesses that located in qualified buildings to receive a tax exclusion on their growth.

WHY? This was a neighborhood that had seen years of disinvestment and blight.

HOW? The exclusion was designed to attract new and growing businesses to a neighborhood in need of increased activity by excluding their growth from taxes.

RESULTS?

- 17 new tech companies
- 3 co-work facilities
- 2 VC's
- 40 new storefront businesses
- 15 new arts organizations



Central Market cont.

What has happened to the neighborhood?

12,000 new jobs.

13% increase in property tax
(compared to 9% city wide)

Public investment in the community:

- \$7.8M invested in 18 arts venues
- **\$8.5M Boeddeker Park renovation**
- \$2.5M McAllister streetscape improvement
- \$4.25M pedestrian lighting for the tenderloin

Contributions to the Community
by new tech companies:

- 16,000 volunteer hours
- \$1.5 million in **cash grants**
- \$2 million in in kind donations
- Over **\$2 million in local purchasing**

Office vacancy decreased
from 25% to **4%**

\$7.1 million more in
payroll tax revenue



Workforce – Young Adult Programs

4 Program Areas

RAMP – Reconnecting All through Multiple Pathways, focuses on serving youth who need the most help with job readiness. Includes education services, work experience, job readiness training and a weekly stipend. Job focus is on recycling and construction with union provided training.

Bridge –

- Focus area 1 Helps youth obtain jobs requiring little training such as retail
- Focus area 2 provides education opportunities and experiences to enter the tech industry

Young Adult Access Points – provide services to capture a range of the different types of youth who need help obtaining jobs with a focus on specific neighborhood populations

Assessment & Education Coordinator – provides educational assessments and basic skills education to workforce participants and IPO.

13 youth workforce providers, \$3.6M in total funding.



City Innovations

Entrepreneur in Residence: A sixteen-week collaboration to bring together the private sector and City departments to explore innovative solutions to civic challenges that can lower costs, increase revenue, and enhance productivity.

Civic Bridge: A collaboration with private businesses that brings their employees in to city Departments to help analyze and develop creative solutions to specific issues.

Fuse Fellows: Brings experienced professionals from the private sector onboard as City staff around a carefully crafted fellowship focused on achieving lasting impact on specific projects and exposing local government to innovative approaches.



三、Taiwan Startup Stadium (TSS) experience sharing



Internationalize the Taiwan Startup Ecosystem

Anita Huang, TSS Captain
anita@startupstadium.tw



TSS Positioning & Brand DNA



An Athlete's Village 國際選手村

- establish global network & awareness
- intensive training to compete globally
- people, facilities, services build up



DNA: Competitiveness. Persistence. Speed. Teamwork

Put Taiwan Back on the Map





Taiwan Startup Stadium 2015 in Review

Global Accelerator Partnerships



Applicant recommendations, pre interviews, training/mentorship for TW startups

Global Mentors League



50+ mentors in network: 1-on-1 coaching, office hours, founders/expert talks
 # in bubbles = mentors with regional in-market experience



Early Stage Investors Network



- ▶ Raise investment attention/awareness toward TW start-ups
- ▶ Bridge technology/product synergies among portfolio companies

Early stage investment partners (30+ close partners; 130+ in network)



NDC national fund "HeadStart Taiwan" partners (US\$104M for 5 VCs)

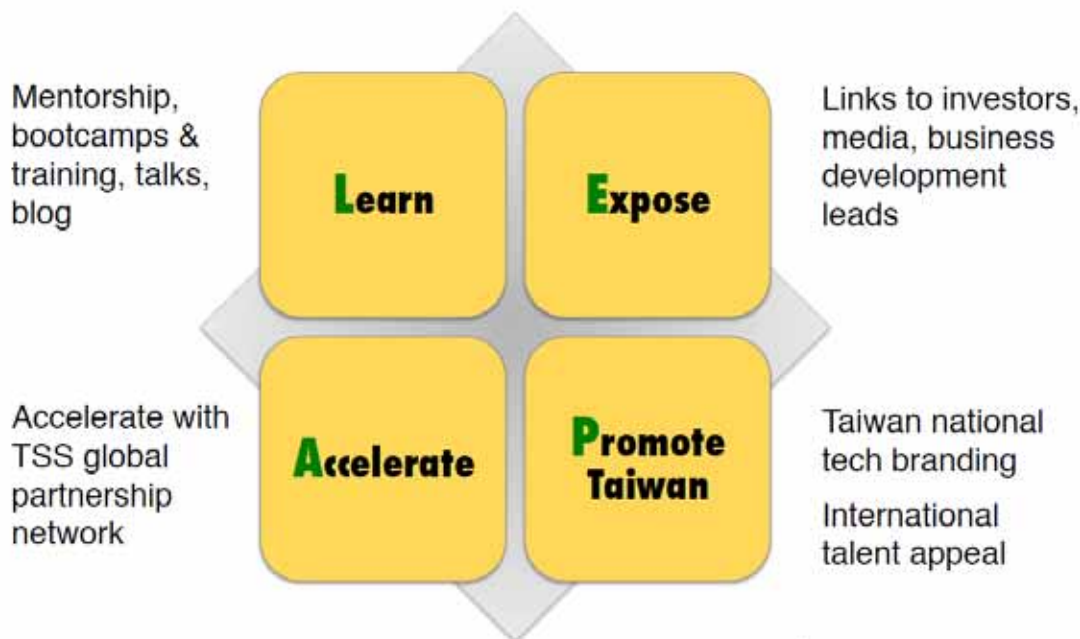


Global Corporate Partners



	Google Cloud hosting & ops service. Google Taiwan Entrepreneurship program (TSS exclusive)
	MSFT BizSpark cloud service credits, MSFT developer support consultancy, IoT Lab collaboration
	Amazon AWS hosting service credits program
	IBM Softlayer cloud service credits, developer support & training, access to SEA mentorship
	Yahoo! Asia ads sponsorship across Yahoo! Taiwan, Hong Kong, India, Southeast Asia properties
	Kick2real prototype and mass production manufacturing pipeline matching with TSS start-ups
	HTC free mobile test phones, mobile pre-installs for selected mobile start-ups
	GIXIA group industrial design, new material and technology consulting service

LEAP: from Home to Field



LEAP Scorecard: May-Dec 2015



Learn	Startups trained (3+ days above programs)	75 startups
	Founders league & industry advisors	54 mentors
	Mentor office hours conducted (13 mentors)	45 sessions
	TSS Talks & Founders Meet-ups	8 events
	Educational blogs (~6000 views)	9 + 4 posts
Expose	Investor referrals (13) & in person meetings (38)	51
	Startup business development warm leads	150+
	Startup product PR (32 features, 8 English)	38
Accelerate	Global accelerator bootcamps (21 graduated)	4 accepted
	Investment deals made	2
	Corporate partners intros/engagements	4
Promote Taiwan	Int'l conferences: Rise, Echelon, TCDisrupt (3)	10000+ reach
	Taiwan tech branding PR (35 feature, 18 English)	97
	Int'l startups actively evaluating Taiwan set-up	5

Investments into Taiwan Startups



Taiwan Startups Investment 2014



Publicly announced deals >= US\$1 million

Y2014	Month	Product Name	Round	Amount US\$ Mil	Investors
1	Jun	Appler	A Round	\$6 millions	Sequoia Capital
2	Jul	Vpon	B Round	\$10 millions	TrustBridge Partners, other Asian banks
3	Aug	KKBOX	NA	\$104 millions	GIC wealth fund Singapore
4	Sep	AirSig	A Round	2 millions	Foxconn
9	Sep	Bravo Ideas	N/A	Around \$3 millions	H&Q, Mega Bank, Cathy Financial Holdings, First Financial Holding, NCTU Angel Club
6	Oct	Hope Bay Technology	A Round	Around \$1.8 millions	Foxconn
7	Dec	IFit	A Round	Around \$2.4 millions	Cherubic Ventures, SinoStrategy, two angel investors
8	Dec	LIVEhouse	Pre-A	Around \$1 million	Cherubic Ventures



Taiwan Startups Investment 2015



Publicly announced deals >= US\$1 million

Y2015	Month	Product Name	Round	Amount US\$ Mil	Investors
1	Jan	Microwave ID Technology & Swipy	N/A	Around 3 millions	SinoPac Holdings, InveStar Capital
2	Jan	LIVEhouse	Pre A	Around \$1.2 millions	Gamanla
3	Jan	EZTable	B Round	\$5 millions	MediaTek, UMC & I-Mei
4	Mar	MoBagel	Seed	\$1 millions	500 Startups, CyberAgent, FundersClub, SingTel Innov8
5	Mar	Viscovery	A Round	\$5 millions	N/A
6	Mar	91APP	A Round	\$9 millions	Appworks, CID, NineYi Capital, Pchome Hongzhi Jan, Shennao President Bao-yong Lin
7	Apr	HyXen Technology	Pre A	\$1.3 millions	Foxconn
8	Apr	PaGamO	A Round	\$6 millions	Foxconn
9	May	The News Lens	A Round	\$1-2 millions	North Base Media, 500 Startups, Lionrock Capital founder&CEO Hari Kumar, Venture Capitalist Herbert Changs & Angel investor Jim Wu
10	Jun	HWTrek	A Round	\$4 millions	WI Harper, Lenovo Legend Star, JD, Global Brain
11	Jun	WAVENET	A Round	Around \$3 millions	CDIB
12	Jun	Pal+ (ex Cubie)	A Round	\$1.3 millions	Asiasoft Corporation - Expert Idea Limited, FunP Co. Ltd.
13	Sep	Installments	Seed	\$1.7 millions	Multi-Dimensional Angel Partners, WSGR, Silverlink-Arana, Shui-Mu Foundation of Chemistry, Darwin Venture
14	Oct	Pinkoi	A Round	\$9 millions	Sequoia Capital India, GMO Ventures
15	Nov	Appier	B Round	\$23 millions	Sequoia Capital, TransLink, UOB Venture Management, JAFCO Asia
16	Nov	17	A Round	\$10 millions	Infinity Venture Partners, Prometheus Capita
17	Nov	Gogoro	B Round	\$130 millions	Panasonic, NDF, Samuel Yin
18	Nov	TutorABC	C Round	\$200 millions	GIC, RCIF, GoldmanSachs
19	Dec	VMFive	A Round	\$6 millions	CDIB, Trend Micro, Gmobi, Cherubic Ventures

Publicized Deals >= US\$1M



All in USD	2014	2015	
# total deals	8	19	
A and earlier	6	15	+150%
B and later	2	4	
\$ by stage			
Seed, Pre A, A	\$16M	\$63M	+289%
B	\$10M	\$158M	
C	\$104M	\$200M	
Total	\$130M	\$421M	

And, first unicorn US\$1B valuation: Tutor ABC/VIP ABC



Observations for 2016 & Beyond



- Seed to A round: more deals, bigger deal sizes
- A-B/C rounds death valley mostly filled by int'l investors
- China BIG funds pouring in: Alibaba, Cheetah, JD
- Taiwanese entrepreneurs-turned-angels (institution investors) started to form in 2015, actively seeking deals, syndicating, and investing FAST
- Some (not a lot) manufacturing giants moving into the game: Foxconn, MediaTech, Guanta. Approaches vary
- International investors continue being active & making bigger bets, even without a Taiwan office (Sequoia 2 deals)
- Local investors... waking up, shopping around, forming allied. Overall still more on the conservatism side

Case Studies: TSS
working with
Investment
Partners



TSS x 500 Startups, Oct 2015 Taipei

BIG Camp: Growth Hacking 3-Day Training

BIG CAMP

HYPERGROWTH TACTICS
A/B TESTING
PRODUCT MARKET FIT
FUNDRAISING
ANALYTICS
CUSTOMER ACQUISITION
ACQUIRED NOT MARKET
ENTERPRISE HIGH GROWTH
PITCH
DISTRIBUTION
ANALYTICS

Get Big. Go Global!

An intensive three-day bootcamp covering marketing & distribution hack-tics to accelerate your startup growth!

10/4-6

@SYNTREND



Nemo Cho
500 Startup



Tristan Palfink
Venture Partner
500 Startup



Ruf Ma
Partner
500 Startup



Gan Kamil
500 Mentor
500 Startup



Robert Nohant
Venture Partner
500 Startup



Overall survey rating

4.6/5

88%

would like to join again

100%

will recommend to friends



TSS Bullhorn Blog education posts to broaden startup community reach



TSS x Infinity Ventures Summit, Dec 2015 Kyoto

Exclusive startup CEO summit, Japan market focused

5 Japan market minded startups selected by TSS and Infinity Ventures to attend IVS Kyoto Fall '15
2 Taiwan teams presented on stage and spoke at a Greater China founders panel



TSS Money Talks, Oct 2015

Investment Forum in Taipei



Alireza Masrouf / Managing Partner at Plug & Play Ventures

Alireza 掌管 Plug and Play 風險投資部門的投資以及投資評估構面 (due diligence)，負責支援該公司的投資以及風險投資夥伴。Alireza 主導並管理超過 100 筆 Plug and Play 旗下風險投資與 Amidad Partners 的投資組合。



Maarten't Hooft / Managing Partner at Quest Venture Partners

曾在 Google 服務六年，其中四年效力於 Android 團隊，負責在歐洲市場推出第一款 Android 智慧型手機 G1，同時也是 Nexus S、Galaxy Nexus、Nexus 7 等裝置的設



Connie Chan 陳梅陵 / Partner at Andreessen Horowitz

陳梅陵是美國矽谷創投公司 Andreessen Horowitz 的合夥人，其專注於消費類技術領域的早期階段投資項目，並負責建立和維護該公司的亞太區關係。此前，Connie



Tom Chiu / Venture Partner at Empire Capital

Tom Chiu 為天使投資人/投資合夥人/顧問/導師：SparkLabs、Plug And Play、史丹佛大學商學院、美隆大學、加州大學柏克萊分校創新創業與科學以及聖路華加州大學的創業導師。指導企業籌備



Jimmy Kim / Co-founder & Partner at SparkLabs Global Ventures

Jimmy Kim 是 SparkLabs Global Ventures 以及韓國創業加速器 SparkLabs 的合夥人與共同創辦人，同時也是 NSN 公司的總裁與共同創辦人，該公司經營物聯網平台，是全球第一間獲得 Cisco 投資的物聯網公司，許多

To investors, TSS works on expanding your deal flow and training the startups cohort from Taiwan to go global

How can you participate in 2016?





Mar

TSS Money Talks II x Silicon Dragon Investment Forum
3/17

Apr-May

TSS 42: 6-week intensive from product-market-fit to Go-to-market + investor Demo Day (open to prelaunch startups)

Jun-Jul

TSS 42 - SV Immersion
4 weeks bay area immersion program, selected graduates from TSS 42

Sep

TechCrunch Disrupt SF Conference, bay area mentor day, company visits & investor demo.
7-10 days

Oct

MOSA
Global founders meet in Formosa. Investor match-making & forum, panel, keynote opportunities

On-going

TSS Investor Newsletter
TSS Mentor Program

(make sure I have your card today 😊)



**TAIWAN
STARTUP
STADIUM**
台灣新創競技場



Search "taiwan startup stadium"



@startup_stadium



四、TIEC experience sharing



TIEC

TAIWAN Innovation and Entrepreneurship Center

Nanlei Larry Wang, PhD,
nllwang@tiectw.com; nllwang@itri.org.tw



About TIEC

- The project is initiated by the Prime Minister of the Executive Yuan, TAIWAN and supported by Ministry of Science and Technology, also Major High-Tech Companies.
- Operated by ITRI
 - ▶ ITRI Industrial Technology Research Institute
Nonprofit R&D organization engaging in applied research and technical services.
 - ▶ Total Spin-off companies are 103 (62 spin-off and 41 spin-in) and 140+ CEOs are cultivated in world-wide high-tech industry since 1980.
 - ▶ TSMC, UMC (spin-off MediaTek), ... were incubated from ITRI.

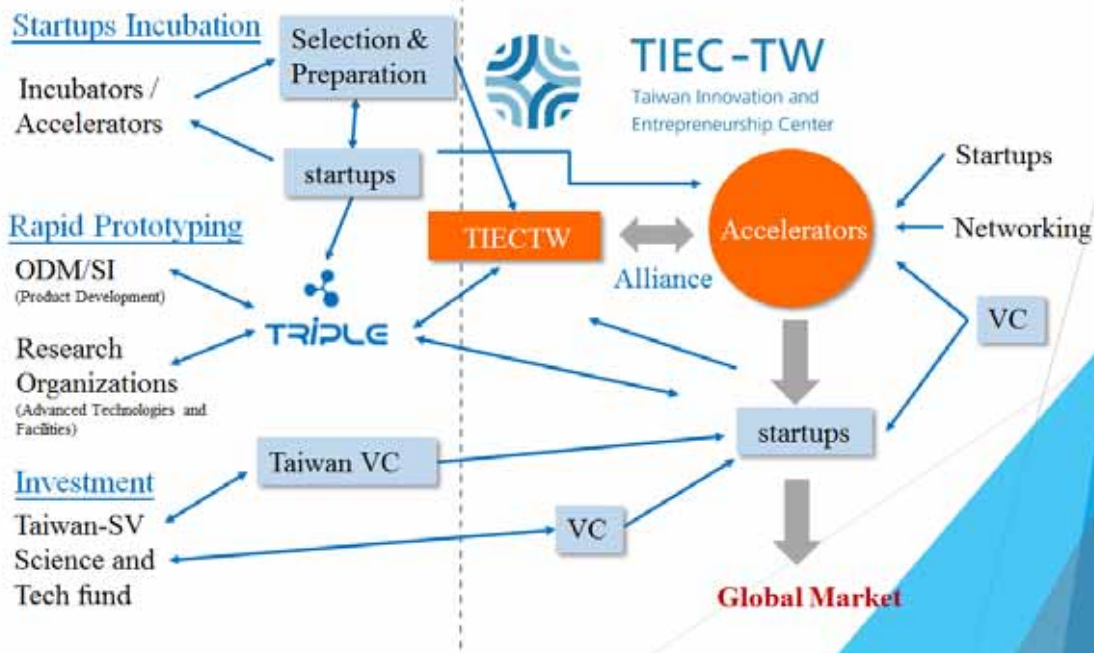


What does TIECTW do?

- Support Taiwanese startup teams joining the major league through accelerators in Bay Area
 - ▶ Work with Taiwan's incubators/accelerators and entrepreneurs for better preparation.
- As the spear-point of contact to international startups for TRIPLE who rapidly generate prototypes of products.
 - ▶ TRIPLE:
[Taiwan Rapid Innovation Prototyping League for Entrepreneurs](#)
 - ▶ Backed by a consortium of over 250 Taiwanese ODM/System Integrators.
- Collaborate with VCs linked with the Taiwan-Silicon Valley Science and Technology Fund for investment in Bay Area.



Taiwan Bay Area Silicon Valley





Examples of Taiwanese Startup

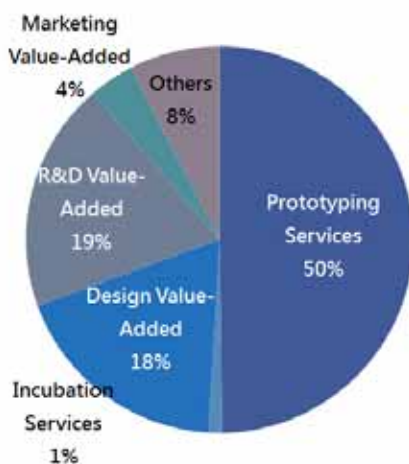
- Flux
- [mobagel](#)
- [Senti](#)
- [BigObject \(MacrodataLab\)](#)
- [Smartall](#)



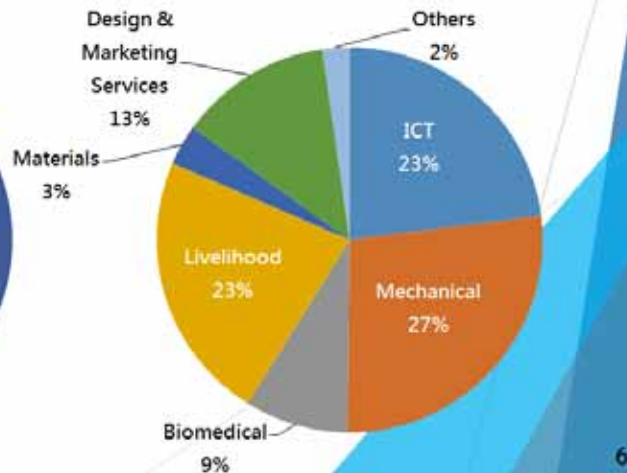
TRIPLE's Rapid Prototype League

- More than 260 members (2015/5/28)
 - Large Enterprises: 20%
 - Small and Medium Enterprises: 74%
 - R&D Organizations: 6%

Service Types

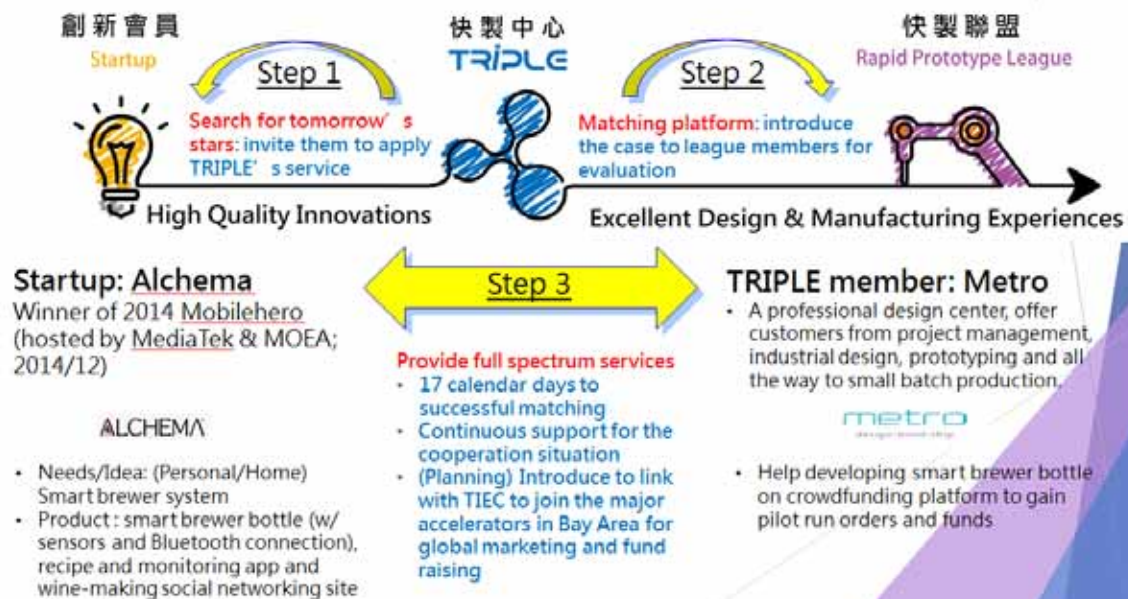


Industry Segments



Successful Story

Convert lab concepts to real products, increase startup successful rate
Application Field: IoT

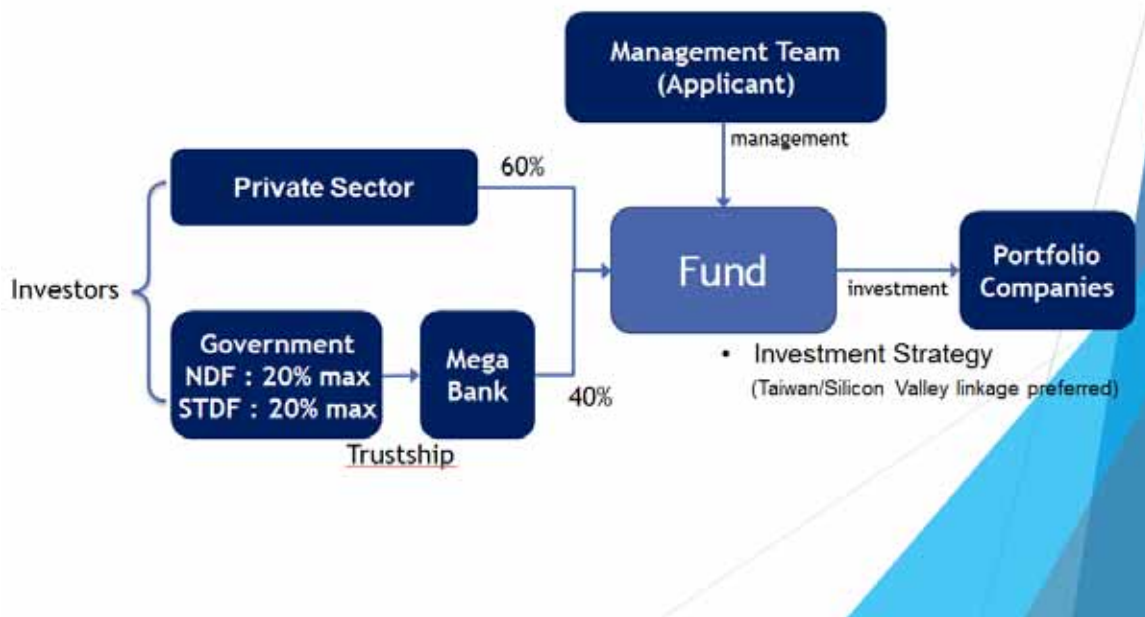


Source: Metro, Alchemia

7



Taiwan Silicon Valley Science and Technology Fund: Fund of Funds Structure





Contacting TIECTW and TRIPLE

TIECTW

- 2870 Zanker Rd. #140, San Jose, CA (SF Bay Area)
- Tel: +1-408-806-5833(SF Bay Area)
- Tel: +886-3-5914936 (Taiwan)
- Email: tiectw_service@tiectw.com
- Website: www.tiectw.com

TRIPLE

- Tel: +886-2-27377351
- Email: triple_service@triplelinkage.com
- Web: www.triplelinkage.com

附錄二、媒體報導

正 / 華 | 手機版 | 取得APP | 中文新聞 | Focus Taiwan | Español | フォーカス台湾 | 簡體 | 出版品 | 客戶服務 | 影音空間 | 站內首頁

CNA 中央通訊社

聽覺 要聞 社會 生活 財經 國際 兩岸 娛樂 體育 地方 特企 影音

最近六個月的中央社新聞搜尋

熱門關鍵字： 雙溪寺 黃安 內閣 王健民 新北

張善政率科技業者訪美 強化台美投資

發稿時間：2016/01/10 23:17 最新更新：2016/01/10 23:17 字級： A- A+



(中央社記者唐佩君台北10日電) 行政院副院長張善政今天率領高科技業者訪美，將出席台灣矽谷投資座談，強化台美高科技產業投資網絡，及兩國創新創業連結。

行政院晚間發布新聞稿，張善政今天起至12日率領高科技業者代表及國發會與科技部相關官員，赴美國舊金山地區訪問。

張善政此行除將出席台灣矽谷投資座談 (Taiwan Silicon Valley Investment Symposium)、視察「台灣創新創業中心」(Taiwan Innovation and Entrepreneurship Center, TIEC) 及與選送赴美的新創團隊座談外，並將參訪史丹福大學及與當地創投代表和政要互動。

行政院指出，為協助台灣年輕世代創業，並加強與美國矽谷人才、技術及資金鏈結，國發基金管理會先前已通過「台灣矽谷科技基金投資計畫」，由國發基金、行政院科發基金及自民間籌募資金，成立總規模3億美元「台灣矽谷科技基金」，投資台灣與美國矽谷相關新創公司，並建立台灣與矽谷的長期夥伴關係。

去年6月在矽谷正式啟動的「台灣創新創業中心」，是亞洲第一個、全球第9個由政府創設創業協助機構，不僅被譽為台灣新創團隊進入矽谷的前哨，更可促進雙邊高科技及新創產業交流，對深化台美經貿合作具重大意義。

張善政除將強化台灣與美國高科技產業投資網絡，也將進一步了解政府去年加強鏈結矽谷計畫在美推動成果，並協助創投與新創業者拓展相關投資機會，有助台美創新創業連結。1050110

網址：<http://www.cna.com.tw/news/firstnews/201601100277-1.aspx>

最新	焦點	熱門	爆社	動物	搜奇	3C	影片	正妹	體育	圖解	煤陣
娛樂	時尚	生活	社會	國際	財經	地產	政治	論壇			

張善政今赴美參加矽谷投資座談 深化台美經貿



張善政、資料照片

分享FB 分享g+ 分享Plurk 分享Twitter

2016年01月10日23:28 傳送 4 G+ 0

行政院晚間發布新聞稿表示，行政院副院長張善政今天率領我國高科技業者代表及國發會與科技部相關官員，赴美國舊金山地區訪問，此行除將出席台灣矽谷投資座談（Taiwan Silicon Valley Investment Symposium）、視察「台灣創新創業中心」（Taiwan Innovation and Entrepreneurship Center, TIEC）及與選送赴美的新創團隊座談，並將參訪史丹福大學及與當地創投代表和政要互動，預定12日結束行程。由於這是少見我政府副院長層級訪美，對深化台美經貿合作具重大意義，引起關注。

行政院指出，為協助台灣年輕世代創業，並加強與美國矽谷之人才、技術及資金鏈結，國發基金管理會前已通過「台灣矽谷科技基金投資計畫」，由我國發基金、行政院科發基金及自民間籌募之資金，成立總規模3億美元的台灣矽谷科技基金，投資台灣與美國矽谷相關新創公司，並建立台灣與矽谷的長期夥伴關係。

行政院強調，我國去年6月於矽谷正式啟動的「台灣創新創業中心」是亞洲第一個、全球第九個由政府創設的創業協助機構，不僅被譽為台灣新創團隊進入矽谷的前哨，更可促進雙邊高科技及新創產業交流，對深化台美經貿合作具重大意義。

行政院表示，張善政此行除將加強連結台灣與美國高科技產業投資網絡，也將進一步瞭解我政府去年加強鏈結矽谷計畫在美推動成果，並協助我創投與新創業者拓展相關投資機會，有助強化台美創新創業的連結。（徐珮君 / 台北報導）

網址：<http://www.appledaily.com.tw/realtimenews/article/new/20160110/771976/>

張善政赴美 矽谷幫台灣創投發聲

2016-01-10 23:41 聯合報 記者李昭安／即時報導

G+1 0

行政院副院長張善政今率高科技業者代表、國發會及科技部官員啟程赴美國舊金山訪問。行政院指出，張善政將出席台灣矽谷投資座談、視察「台灣創新創業中心」，並將參訪史丹福大學，與當地創投代表、政要互動，預計1月12日返國。

由於正值大選期間，行政院副院長如此高層級官員赴美，特別受關注。行政院發言人孫立群表示，張善政剛好要參加矽谷舉辦的活動，才會選擇此時出發，沒有特別考量。

國發基金管理會日前通過「台灣矽谷科技基金投資計畫」，由國發基金、行政院科發基金及自民間籌募資金，成立總規模3億美元的「台灣矽谷科技基金」，一方面投資台灣與美國矽谷相關新創公司，另一方面也建立台灣與矽谷的長期夥伴關係。

行政院指出，我國去年6月於矽谷設立「台灣創新創業中心」，是亞洲第1個、全球第9個由政府創設的創業協助機構，被稱為台灣新創團隊進入矽谷的前哨，可促進雙邊高科技、新創產業交流，對深化台美經貿合作具重大意義。

行政院表示，張善政此行與我國選送赴美新創團隊座談，也將加強連結台灣與美國的高科技產業投資網絡，進一步瞭解加強鏈結矽谷計畫在美推動成果，協助我國創投與新創業者拓展投資機會。

【中央社台北10日電】

行政院副院長張善政今天率領高科技業者訪美，將出席台灣矽谷投資座談，強化台美高科技產業投資網絡，及兩國創新創業連結。

行政院晚間發布新聞稿，張善政今天起至12日率領高科技業者代表及國發會與科技部相關官員，赴美國舊金山地區訪問。

張善政此行除將出席台灣矽谷投資座談（Taiwan Silicon Valley Investment Symposium）、視察「台灣創新創業中心」（Taiwan Innovation and Entrepreneurship Center, TIEC）及與選送赴美新創團隊座談外，並將參訪史丹福大學及與當地創投代表和政要互動。

行政院指出，為協助台灣年輕世代創業，並加強與美國矽谷人才、技術及資金鏈結，國發基金管理會先前已通過「台灣矽谷科技基金投資計畫」，由國發基金、行政院科發基金及自民間籌募資金，成立總規模3億美元「台灣矽谷科技基金」，投資台灣與美國矽谷相關新創公司，並建立台灣與矽谷的長期夥伴關係。

去年6月在矽谷正式啟動的「台灣創新創業中心」，是亞洲第一個、全球第9個由政府創設創業協助機構，不僅被譽為台灣新創團隊進入矽谷的前哨，更可促進雙邊高科技及新創產業交流，對深化台美經貿合作具重大意義。

張善政除將強化台灣與美國高科技產業投資網絡，也將進一步了解政府去年加強鏈結矽谷計畫在美推動成果，並協助創投與新創業者拓展相關投資機會，有助台美創新創業連結。

網址：<http://goo.gl/A4WXrs>

台美科技破冰 張善政率團赴美訪問

2016年01月10日 23:49 呂雪慧 / 台北報導

A A A



行政院副院長張善政今晚11點多率團啟程赴美訪問，這是歷年來美方首次同意現任副閣揆率團赴美國訪問，而非過境形式，可視為台美科技交流的破冰。

行政院今晚十一點左右發出訊息，指張善政1月10日至12日率領我國高科技業者代表及我國發會與科技部相關官員，赴美國舊金山地區訪問。張副院長此行除將出席臺灣矽谷投資座談（Taiwan Silicon Valley Investment Symposium）、視察「臺灣創新創業中心」（Taiwan Innovation and Entrepreneurship Center, TIEC）及與選送赴美新創團隊座談，並將參訪史丹福大學及與當地創投代表和政要互動。

行政院表示，為協助臺灣年輕世代創業，並加強與美國矽谷之人才、技術及資金鏈結，國發基金管理會前已通過「臺灣矽谷科技基金投資計畫」，由我國發基金、行政院科發基金及自民間籌募之資金，成立總規模3億美元之「臺灣矽谷科技基金」，投資臺灣與美國矽谷相關新創公司，並建立臺灣與矽谷的長期夥伴關係。

另我國在上（104）年6月於矽谷正式啟動的「臺灣創新創業中心」，則是亞洲第一個、全球第九個由政府創設之創業協助機構，不僅被譽為臺灣新創團隊進入矽谷的前哨，更可促進雙邊高科技及新創產業交流，對深化臺美經貿合作具重大意義。

張副院長此行除將加強連結臺灣與美國之高科技產業投資網絡，亦將進一步瞭解我政府去年加強鏈結矽谷計畫在美推動成果，並協助我創投與新創業者拓展相關投資機會，將有助強化臺美創新創業之連結。

（工商即時）

網址：<http://www.chinatimes.com/realtimenews/20160110003741-260410>

張善政訪矽谷 企業隨行

2016-01-11 02:53:36 經濟日報 記者林安妮 / 台北報導

行政院副院長張善政昨（10）日深夜率團訪美，四天兩夜行程將造訪矽谷創新創業活動，他的隨團成員除了有國發會副主委林桓等部會官員外，還有和碩、華碩與台達電等企業代表隨行。

過去馬總統曾過境美國，張善政則自 1995 年前總統李登輝後，中華民國正式訪美的最高層級行政官員。據了解，張善政的訪美行程規畫已久，一度因美國同意對台軍售，擔心大陸阻攔而暫緩，近日重新成行，也代表美中台三方之間有高度互信。

行政院指出，張善政將在 1 月 10 日至 12 日，率領我高科技業者代表及國發會、科技部相關官員，一同到美國舊金山地區訪問。此行將出席台灣矽谷投資座談、視察「台灣創新創業中心」及與選送赴美新創團隊座談，並將參訪史丹福大學及與當地創投代表和政要互動。

為協助台灣年輕世代創業，並加強與美國矽谷人才、技術及資金鏈結，國發基金管理會前已通過「台灣矽谷科技基金投資計畫」。

網址：<http://goo.gl/NdwBzg>

張善政昨率團赴美 台美高科技交流 破冰

2016年01月11日 04:10 記者呂雪菲 / 台北報導

A A A



分享至Facebook



分享至Google+



分享至Twitter



分享至Weibo

行政院張副院長善政昨（10日）晚率領各部會及華碩宏碁等科技業赴美國訪問，將主持台矽鏈結座談會，並參訪史丹福大學及與當地創投代表和政要互動。此為蔣經國時代以來，首次美方同意現任行政院副閣揆專程赴美國訪問，是台美科技交流一次破冰行動。

行政院昨晚11點多才發出這項重大訊息，據悉是接受美方要求下的默契。張善政自去年9月以來，即積極規劃赴美訪問，展開一趟科技之旅，但9月時因大陸國家主席習近平訪美被打回票。

12月又因美國正處理對台軍售案，美方均以時機不對，拒絕張善政赴美，直到這次，美方才同意讓張以副閣揆職位訪美，是我國科技外交上一次重大突破，也是數十年來第一位。

張善政是1月10日至12日率領國發會副主委林桓、科技部產業園區司司長邱求慧及工業局等官員，還有和碩、華碩、宏碁及台達電等高科技業總經理級高層陪同。

張善政此行將加強連結臺灣與美國之高科技產業投資網絡，瞭解我政府去年加強鏈結矽谷計畫在美推動成果，並協助我創投與新創業者拓展相關投資機會，將有助強化臺美創新創業之連結。

為協助臺灣年輕世代創業，並加強與美國矽谷之人才、技術及資金鏈結，國發基金管理會前已通過台矽科技基金，投資臺灣與美國矽谷相關新創公司，並建立臺灣與矽谷的長期夥伴關係。

(工商時報)

網址：<http://www.chinatimes.com/newspapers/20160111000046-260202>

亞洲第一 張善政赴矽谷鏈結創新人才技術資金

NOWnews-2016年01月11日 上午07:11

f 讚 0 G+ 0

字級：小 中 大 特 | 列印 | 轉寄 | 分享



記者王鼎鈞 / 台北報導

行政院張副院長善政10日至12日率領我國高科技業者代表及我國發會與科技部相關官員，赴美國舊金山地區訪問。張善政此行除將出席台灣矽谷投資座談

(Taiwan Silicon Valley Investment

Symposium)、視察「台灣創新創業中心」(Taiwan Innovation and Entrepreneurship Center, TIEC) 及

與選送赴美新創團隊座談，並將參訪史丹福大學及與當地創投代表和政要互動。

行政院指出，為協助台灣年輕世代創業，並加強與美國矽谷之人才、技術及資金鏈結，國發基金管理會前已通過「台灣矽谷科技基金投資計畫」，由我國發基金、行政院科發基金及自民間籌募之資金，成立總規模3億美元之「台灣矽谷科技基金」，投資台灣與美國矽谷相關新創公司，並建立台灣與矽谷的長期夥伴關係。

另外，我國在上(104)年6月於矽谷正式啟動的「台灣創新創業中心」，則是亞洲第一個、全球第九個由政府創設之創業協助機構，不僅被譽為台灣新創團隊進入矽谷的前哨，更可促進雙邊高科技及新創產業交流，對深化台美經貿合作具重大意義。

行政院表示，張善政此行除將加強連結台灣與美國之高科技產業投資網絡，亦將進一步瞭解我政府去年加強鏈結矽谷計畫在美推動成果，並協助我創投與新創業者拓展相關投資機會，將有助強化台美創新創業之連結。

網址：<http://n.yam.com/nownews/fn/20160111/20160111500159.html>

《科技》張善政率團赴美，強化台美創投連結

2016年01月11日 08:19 記者林資傑 / 台北報導

A A A



行政院昨（10日）晚表示，副院長張善政率領高科技業者代表及國發會、科技部相關官員，於10~12日前往美國舊金山地區訪問，除強化台美高科技產業投資網絡，並協助台灣創投及新創業者拓展相關投資機會，以強化台美創新創業連結。

行政院指出，張善政此行除將出席台灣矽谷投資座談（Taiwan Silicon Valley Investment Symposium）、視察「台灣創新創業中心」（TIEC）及與選送赴美新創團隊座談外，並將參訪史丹福大學，以及與當地創投代表和政要互動。

行政院表示，為協助台灣年輕世代創業，並加強與美國矽谷人才、技術及資金鏈結，國發基金管理會前已通過「台灣矽谷科技基金投資計畫」，由國發基金、行政院科發基金及民間籌募資金成立總規模3億美元的「台灣矽谷科技基金」，投資台灣與美國矽谷相關新創公司，並建立雙邊長期夥伴關係。

此外，台灣去年6月於矽谷正式啟動的「台灣創新創業中心」，則是亞洲第一個、全球第九個由政府創設的創業協助機構，除被譽為台灣新創團隊進入矽谷的前哨，更可促進雙邊高科技及新創產業交流，對深化台美經貿合作具重大意義。

行政院指出，張善政此行除將加強連結台灣與美國的高科技產業投資網絡，亦將進一步瞭解台灣政府去年加強鏈結矽谷計畫在美推動成果，並協助台灣創投與新創業者拓展相關投資機會，將有助強化台美創新創業連結。

（時報資訊）

網址：<http://www.chinatimes.com/realtimenews/20160111001773-260410>



張善政率科技業者訪美 強化投資

【記者郭禎台北報導】行政院副院長張善政10日率領高科技業者訪美，出席台灣矽谷投資座談，強化台美高科技產業投資網絡，及兩國創新創業連結。

行政院10日晚間發布新聞稿，張善政10日起至12日率領高科技業者代表及國發會與科技部相關官員，赴美國舊金山地區訪問。

張善政此行除將出席台灣矽谷投資座談 (Taiwan Silicon Valley Investment Symposium)、視察「台灣創新創業中心」 (Taiwan Innovation and Entrepreneurship Center, TIEC) 及與選送赴美新創團隊座談外，並將參訪史丹福大學及與當地創投代表和政要互動。

行政院指出，為協助台灣年輕世代創業，並加強與美國矽谷人才、技術及資金鏈結，國發基金管理會先前已通過「台灣矽谷科技基金投資計畫」，由國發基金、行政院科發基金及自民間籌募資金，成立總規模3億美元「台灣矽谷科技基金」，投資台灣與美國矽谷相關新創公司，並建立台灣與矽谷的長期夥伴關係。

去年6月在矽谷正式啟動的「台灣創新創業中心」，是亞洲第一個、全球第9個由政府創設創業協助機構，不僅被譽為台灣新創團隊進入矽谷的前哨，更可促進雙邊高科技及新創產業交流，對深化台美經貿合作具重大意義。2016/1/10

網址：http://www.idn.com.tw/news/news_content.php?catid=2&catsid=3&catdid=0&artid=20160111abcd007

最新	焦點	熱門	爆社	動物	搜奇	3C	影片	正妹	體育	圖解	煤陣
娛樂	時尚	生活	社會	國際	財經	地產	政治	論壇			

【有片】拒中資 張善政：矽谷台商缺人不缺錢



2016年01月12日12:42 82 0

(新增影片)

行政院副院長張善政今起至12號，率領國內高科技業者和官員到舊金山灣區訪問，今天特地視察位於聖荷西的「臺灣創新創業中心」(Taiwan Innovation and Entrepreneurship Center, TIEC)，與在矽谷打拚的創業家們會面。業者當場提出產業滅絕、中資、資金和人才等憂慮，副院長也一一回答提問。

場內有業者一開始便提到，現在物流網為科技業者主要戰場，但台灣的創業團隊和投資業幾乎全面缺席，不但已造成台灣產業和世界脫節，甚至可能導致產業滅絕。不少人也提出，面對中資進駐，雖然難以拒絕資金投入，但也因為中台關係微妙，不知如何處理這樣兩難的處境。

張副院長表示，政府方面當然不希望有中資進入台灣的團隊，畢竟台灣缺的不是錢。他舉例包括台信基金，或臺灣創新快製媒合中心(Taiwan Rapid Innovation Prototyping League for Entrepreneurs, TRIPLE)等機構，都可協助媒合新創業者和「快製」(quick prototyping)業者，把構想化為實際產品原型。更重要的是，台灣尊重智慧財產權；中資一旦進入，很可能技術和創意很快就被拿走。

但無論是資金或媒合平台，畢竟都是後端的支持。在創新創業的前端，台灣尚需要培育出勇於嘗試、願意承擔風險的年輕人，將他們的創意轉為商業計畫。張副院長說，國科會在2013年啟動了「創新到創業激勵計畫」(From IP To IPO, FITI)，就是要幫年輕人實現他們的創意。

來矽谷已三年，正在研發語言學習平台的Charlie，對張副院長的談話很有共鳴。他表示，像他一樣30幾歲想要靠創意創業的人士，最需要是人才，而政府能夠幫忙的，就是透過「臺灣創新創業中心」把大家結合起來，成為一個網絡，並找到各類可以協助他們創業的人才。

而台灣人在海外的成功經驗，也是幫助國內產業轉型的助力，結合物聯和智慧服務，朝「工業4.0」前進。

張副院長表示，台灣目前的困境，是國內傳產業者無法將產品跟新科技結合，或缺乏新科技的「know how」。不少業者因此無法作長遠規劃，常常落後其他國外同業，只能苦苦追趕。國人在海外累積的成功的經驗，能為國內傳統產業注入活水，刺激轉型。

張副院長此次出訪，是為瞭解「台灣矽谷科技基金投資計畫」在美投資成果。他明天將出席「臺灣矽谷投資座談」。(王欣儀/舊金山報導)

網址：<http://www.appledaily.com.tw/realtimenews/article/new/20160112/772781/>

張善政訪問灣區 冀台人矽谷創業成功

[2016-01-12]

字號

字號

字號



張善政鼓勵台美企業家多多創業，連接台灣和矽谷。記者仇家奇攝

(本報記者仇家奇聖荷西報道)台灣行政院副院長張善政昨日抵達矽谷進行訪問活動，第一站前往由台灣政府資助的「台灣創新創業中心」，與矽谷的台灣科技界人士及台灣籍創業者會面。其間，張善政解答在美台灣創業者對台灣政府補助投資政策的疑問，並表示希望台灣人在矽谷創業成功，帶動台灣經濟發展。

張善政這次訪問灣區，首站選定矽谷，他表示，主要目的就是想加強台灣與矽谷地區的連接。去年，為協助台灣年輕世代創業，並加強與美國矽谷人才、技術和資金的聯繫，國發基金管理會通過了「台灣矽谷科技基金投資計劃」，透過國發基金、行政院科發基金以及民間籌募，成立總規模3億元的投資基金，用以投資台灣和矽谷相關的創業公司，建立台灣與矽谷之間的長期夥伴關係。

張善政說，矽谷的創業環境在世界上是獨一無二的，把台灣好的創業團隊送過來，對台灣未來發展有益，雖然短時間不能看到進展，相信一段時間以後能有很好的效果。張善政還希望新近成立的「台灣創新創業中心」能夠為促進台灣企業團隊紮根美國起到促進作用。

台灣創新創業中心執行長王南雷介紹，创新中心去年6月成立，到今年已有多個團隊接受創業中心服務，並有創業團隊在矽谷舉辦的創業活動獲獎。很多團隊的項目也得到矽谷風險投資基金的認可。

王南雷說，上世紀90年代，台灣經濟飛躍就和美國有關，主向從紡織業轉向科技業，產品獲全世界認可，成就了台灣非凡的經濟飛躍。而隨著網絡時代來臨，台灣的科技優勢不再，所以經濟低迷。國內很多企業還在強調國內市場，不強調世界市場，這根本是行不通的。只有通過和美國再次合作，才能較容易重獲成功，所以建造台灣和矽谷之間的橋樑至關重要。

活動中，來自創業中心的9個團隊報告了自己的創新項目，給人留下了深刻的印象。在美國留學之後工作的李承育，目前正在和合夥人創造一個訓練口語的網站。他指出，網站改變了傳統學習軟件的教學模式，為學習者創造一個情景模式，讓進入網站的用戶可以在該模式中，模擬練習，以及有選擇性地吸取口語知識，數月內就能提高一個相對較高的水平。他說，網站主要滿足口語學習者想用外語表達自己的需求。目前該網站主要是英語學習，今後還將引入中文學習等多個門類。

華美半導體協會前會長鍾俞平，接受中國大陸地方政府的資金在大陸建立了自己有關醫療檢測設備的科研項目。對於自己的情況能否得到「台灣矽谷科技基金投資計劃」的資金，他一直存在疑問。王南雷說，該筆資金中雖然有台灣政府的錢，但是其項目運用主要由風險投資企業管理，不會受到政治不同的影響，只要是項目合適，就算是接受了大陸的資金，也不會有任何影響。

張善政投資座談為台灣矽谷搭橋

[2016-01-13]

字號

字號

字號



張善政向矽谷投資人介紹台灣。記者仇家奇攝

(本報記者仇家奇伯嶺甘報道)

台灣行政院副院長張善政昨日在三藩市國際機場附近Crowne Plaza酒店舉辦矽谷投資座談活動，矽谷和台灣兩地的投資人和創業新貴藉此機會相聚，互通有無。活動主要目的是推動早前啟動的「台灣矽谷科技基金」項目，希望更多投資人向該基金注資，除可幫助台灣創業者，自己也能獲得收益，達成雙贏的局面。

張善政指出，目前科技基金已進入運作階段，下一步就是吸引更多投資人以及更多創業公司參與。對於矽谷的輝煌，張善政表示非常值得台灣借鑒，此行目的就是廣結良緣，建立台灣與矽谷之間的投資創業橋樑。

來自台灣新創競技場的黃蕙雯介紹了台灣的發展優勢，指出2015年與2014年相比，台灣投資創業環境顯著提升，台灣範圍內獲得風險投資數額達到100萬元以上的團隊，就有19個之多。14年只有個位數。

黃蕙雯介紹，創新競技場目前發展勢頭非常好，是非營利的服務型組織，主要是為優秀的創業團隊提供平台服務，幫助他們與國際接軌。她指出，目前競技場在全球徵用創業教練數十人，通過網絡和見面的形式，將最新鮮的資訊和創業經驗與投資人分享。她強調，創業教練最多的國家就是美國，有22位，說明了美國在創新創業領域存在着非常大的優勢。

網址：<https://www.singtaousa.com/629508/?variant=zh-hk&fs=16>

張善政參加硅谷投資座談 助臺年輕人創業



【字號】大 中 小

更新: 2016-01-13 3:31 PM 標籤: 創投, 創業, 國發會, 張善政, 新創

【大紀元 2016 年 01 月 13 日訊】(大紀元記者曹景哲柏林甘報導)臺灣硅谷投資座談週二(1月12日)在灣區柏林甘(Burlingame)舉行,吸引了約60個當地和臺灣的創投基金及初創企業來參加。舊金山市府介紹了他們是如何吸引初創公司進駐的。臺灣行政院副院長張善政出席,並回答了來賓的提問。

由國發會支持的臺灣初創競技場,是臺灣的初創企業「加速器」,2015年5月才正式推出,致力於推動臺灣創業家走國際市場。臺灣初創競技場執行長黃蕙雯表示,3億美元之「臺灣硅谷科技基金」是投資的基金,也就是和硅谷的投資人合作,採取更多的優惠措施,或激勵措施,讓更多的灣區投資人,願意投注資金到臺灣的創業團隊。

臺灣硅谷投資座談週二灣區舉行。(曹景哲/大紀元)

她也表示,很多臺灣企業來美國尋找機會,雖然不一定到灣區硅谷。但灣區絕對還是一個,在科技投資人、科技媒體及整個創業生態圈裡,資源最密集的地方。

她還介紹說,「臺灣硅谷科技基金」的運作方式是商業投資的模式。國發基金和硅谷的投資人合作,但是國發基金不介入投資的選擇和判斷,由專業的投資人來做具體的選擇,只是這些投資人會更關注臺灣的團隊。作為臺灣的創業家來說,同樣要做好給投資人的簡報準備,要非常好地講出產品的市場機會。

臺灣硅谷投資座談吸引了一些臺灣企業來參加,在臺灣小有規模的移動應用軟體公司——雪豹科技也來參加。雪豹科技董事長吳德威表示,臺灣政府在創業方面做了很多努力,但希望這些資源,第一個更多地面向年輕創業團隊,第二個是更多地面向互聯網的創業團隊。

對於希望政府能在哪些方面幫到中小企業,吳德威表示,希望提供更多的商業機會,更多的人才媒合,讓臺灣企業能夠在海外品牌落地,比較快速地招募人才。

舊金山經濟暨勞動力發展辦公室主任 Todd Rufo,介紹了舊金山對初創公司的優惠政策,還特別介紹了初創公司密集的南市場街(SoMa)的發展。臺灣行政院副院長張善政、國發會副主委林桓出席並回答了來賓對政府補助投資政策的疑問,他強調「臺灣硅谷科技基金投資計畫」在美投資成果,希望能協助臺灣創投與初創業者克服相關投資挑戰,有助於強化臺美的投資連結。

臺灣行政院副院長張善政一行1月10日抵達舊金山灣區訪問的,週一(11日)前往臺灣政府資助的「臺灣初創創業中心」參觀,與硅谷的臺灣科技界人士及臺灣籍創業者會面。



臺灣行政院副院長張善政出席了來賓對政府補助投資政策的提問。(曹景哲/大紀元)



臺灣硅谷投資座談週二灣區舉行。(曹景哲/大紀元)

責任編輯：盛源

網址：<http://www.epochtimes.com/b5/16/1/13/n4615371.htm>

最新	焦點	熱門	爆社	動物	搜奇	3C	影片	正妹	體育	圖解	煤陣
娛樂	時尚	生活	社會	國際	財經	地產	政治	論壇			

新創市場小 臺灣人才轉戰陸商

STADIUM 台灣新創競技場



行政院副院長張善政今早出席訪台矽谷投資座談會，瞭解台灣產業和矽谷連結的狀況。「新創競技場 (Start Up Stadium)」執行長黃蕙雯發言時提出，希望台灣能產出更多的「鯊角獸」，翻攪新創競技場。王欣儀攝



2016年01月13日07:45

台灣行政院副院長張善政這兩天訪舊金山，今早出席訪台矽谷投資座談會，瞭解台灣產業和矽谷連結的狀況，台灣政府在資金和人才培育上下了不少功夫；「新創競技場 (Start Up Stadium)」的執行長黃蕙雯表示，希望台灣能在三年內，成為亞太一線的創業市場。

新創競技場為去年九月由國發會籌辦的國際型創業園區計畫。去年，黃執行長率12支台灣代表隊，參加矽谷TechCrunch SF所主辦的科技競技大會。她表示，我國代表隊軟硬體研發團隊各半，內容豐富，大受好評。

不過黃蕙雯也坦承，雖然台灣的工程師和技術人才都具國際水準，但真正的考驗，是將產品和技術轉為商機。政府致力人才提攜和培養，讓大家可以走出國內市場，實際與世界接軌，第一手接觸海外目標和消費群。黃強調，台灣的市場雖小，但不能成為產業落後的藉口。她舉例，其他小國，例如以色列和愛沙尼亞等，也都能與大國競爭。她認為，重點在於技術不斷的演進，和實際的執行能力。

中資軟體開發商「獵豹移動公司」在台代理商「靈豹科技」經理趙郁竹也強調，台灣不需因國土小而自我受限。他認為，網路產業是現在的趨勢，因為網路有不斷翻轉的能力。台灣雖有宏達電、聯發科等高科技大廠，但無論規模或國際佈局，都落後其他國家的同型科技廠。他更直指，台灣舞台小，許多有才能的軟體研發人員沒有發揮空間。但台灣的人才語言能力和國際觀都足夠，常「受陸商重用」。他認為換個角度想，台灣的人才這麼好用，我們對產業發展無須悲觀。(王欣儀 / 舊金山報導)



黃執行長盼台灣在三年內，成為亞太一線的創業市場。王欣儀攝



靈豹科技經理趙郁竹表示，台灣人才多，語言能力國際觀都是優勢。王欣儀攝

網址：<http://www.appledaily.com.tw/realtimenews/article/new/20160113/773613/>



台灣矽谷投資座談 幫助台年輕人創業

更新時間：2016-01-12 07:40 PM (紐約時間)



[新唐人 2016 年 01 月 13 日訊] 台灣矽谷投資座談 12 日在舊金山灣區舉行，吸引了約 60 個當地和台灣的創投基金和新創企業來參加。舊金山市府介紹了是如何吸引新創公司進駐的。台灣政院副院長張善政出席並回答了來賓的提問。

由國發基金、行政院科發基金及自民間籌募之資金，成立總規模 3 億美元的「台灣矽谷科技基金」，投資台灣與矽谷相關新創公司，並建立台灣與矽谷的長期夥伴關係。

由國發會支持的台灣新創競技場，是台灣的新創企業「加速器」，2015 年 5 月才正式推出，致力於推動台灣創業家走國際市場。台灣新創競技場執行長黃蕙雯：「它實際上是投資的基金，也就是說，它實際上希望和矽谷這邊的投資人合作，有更多的優惠措施，或是一些激勵的措施，讓更多的灣區投資人能夠來投注資金到台灣的創業團隊。」

台灣矽谷投資座談吸引了一些台灣企業來參加，在台灣小有規模的種移動應用軟體公司-雪豹科技也來參加。

雪豹科技董事長吳德威：「我們希望這些資源，第一個更多面向年輕的創業團隊，第二個是更多地面向互聯網的創業團隊。我們希望更多的商業機會，更多的人才的媒合，讓我們在這邊能夠品牌落地，比較快速地招募。」

很多台灣企業來美國尋找機會，雖然不一定到灣區矽谷。

台灣新創競技場執行長黃蕙雯：「但灣區絕對還是一個，特別在科技投資人、科技媒體整個創業的生態圈裡面，資源最密集的地方。」

舊金山經濟暨勞動力發展辦公室主任 Todd Rufo，介紹了舊金山對新創公司的優惠政策，還特別介紹了新創公司密集的南市場街 (SoMa) 的發展。

台灣行政院副院長張善政、國發會副主委林桓出席並回答了來賓對政府輔助投資政策的疑問，他強調「台灣矽谷科技基金投資計劃」在美投資成果，希望能協助台灣創投與新創業者克服相關投資挑戰，有助於強化臺美的投資連結。

台灣行政院副院長張善政一行 1 月 10 號抵達美國矽谷，11 號前往台灣政府資助的「台灣創新創業中心」參觀，與矽谷的台灣科技界人士及台灣籍創業者會面。

新唐人記者蔡迅、林驍然舊金山灣區採訪報導

網址：<http://www.ntdtv.com/xtr/b5/2016/01/13/a1246903.html#sthash.zgTcs3PZ.dpuf>

抗紅色威脅 張善政訪矽谷助臺年輕人創業

更新時間：2016-01-13 12:55:24



【新唐人亞太台 2016 年 01 月 13 日訊】再來看到，行政院副院長張善政，正率團訪問美國矽谷，日前他強調，政府不希望有中資進入台灣的團隊，因為台灣缺的不是錢，12 日，一場台灣官方在舊金山灣區舉辦的論壇，吸引約 60 個當地新創企業來參加。

由國發基金、行政院科發基金及自民間籌募之資金，成立總規模 3 億美元的「臺灣矽谷科技基金」，投資臺灣與矽谷相關新創公司，並建立臺灣與矽谷的長期夥伴關係。

由國發會支持的臺灣新創競技場，是臺灣的新創企業「加速器」，2015 年 5 月才正式推出，致力於推動臺灣創業家走國際市場。

臺灣新創競技場執行長 黃蕙雯：它實際上是投資的基金，也就是說，它實際上希望和矽谷這邊的投資人合作，有更多的優惠措施，或是一些激勵的措施，讓更多的灣區投資人能夠來投注資金到臺灣的創業團隊。

臺灣矽谷投資座談吸引了一些臺灣企業來參加，在臺灣小有規模的種移動應用軟體公司——雪豹科技也來參加。

雪豹科技董事長 吳德威：我們希望這些資源，第一個更多面向年輕的創業團隊，第二個是更多地面向互聯網的創業團隊。我們希望更多的商業機會，更多的人才的媒合，讓我們在這邊能夠品牌落地，比較快速地招募。

很多臺灣企業來美國尋找機會，雖然不一定到灣區矽谷。

臺灣新創競技場執行長 黃蕙雯：但灣區絕對還是一個，特別在科技投資人、科技媒體，還有整個創業的生態圈裡面，資源最密集的地方。

舊金山經濟暨勞動力發展辦公室主任 Todd Rufo，介紹了舊金山對新創公司的優惠政策，還特別介紹了新創公司密集的南市場街（SoMa）的發展。

臺灣行政院副院長張善政、國發會副主委林桓出席並回答了來賓對政府輔助投資政策的疑問，他強調「台灣矽谷科技基金投資計畫」在美投資成果，希望能協助臺灣創投與新創業者克服相關投資挑戰，有助於強化臺美的投資連結。

臺灣行政院副院長張善政一行 1 月 10 號抵達美國矽谷，11 號前往臺灣政府資助的「臺灣創新創業中心」參觀，與矽谷的臺灣科技界人士及臺灣籍創業者會面。

新唐人記者蔡迅、林驍然舊金山灣區採訪報導

網址：<http://goo.gl/M0Xn2U>