

出國報告 (出國類別：招生宣傳)

# 國立體育大學參加國立暨南國際大學主辦『2016 越南(南越)臺灣高等教育展』

服務機關：國立體育大學

姓名職稱：吳泰億約用人員、陳龍弘副教授

派赴國家：越南

出國期間：中華民國 105 年 3 月 12 日至 3 月 18 日

報告日期：中華民國 105 年 5 月 3 日

## 摘要

本校教務處人員及研發處師長共 2 人搭機前往越南，參加由國立暨南國際大學於越南孫德勝大學胡志明市校區及芽莊校區舉辦之「2016 越南(南越)臺灣高等教育展。」本行旨在藉由參加教育展、與越南學生進行第一手接觸，宣傳本校既有系所之介紹及特色，進行外國學生之招生作業。於兩場教育展之間除了和當地臺商進行交流、討論臺越產學合作之展望及可能性外，亦隨團參訪位東方國際大學、平陽經濟科技大學、丁善理中學，並於胡志明市之臺灣學校舉辦小型留學臺灣說明會，藉由參訪、宣傳活動及學界交流，以提升本校於越南學生市場之知名度。

# 目次

一、目的.....	1
二、過程.....	1
三、心得及建議.....	4
四、附錄（參訪之照片）.....	5

## 一、目的

本次參加教育展之主要目的為拓展越南學生市場，並從中增加本校於越南之知名度。招生目標以碩博班研究生為主，並著重於宣傳本校於 105 學年度新設之三門國際專班。在與越南學生做第一手的交流中，增進對當地學生的瞭解，針對對方的訴求傾向以訂定本校未來的招生策略以及因應措施；參訪行程方面，本次主要參訪學校為東方國際大學及平陽科技經濟大學，盼能在簡短的說明會及介紹中尋求與本校合作之機會。另外於產學交流座談會中亦提及、探討產界及學界對彼此的訴求，並透過此機會讓參加學校能更瞭解越南產業及教育的現況。

## 二、過程

茲就本次行程以及重要活動，逐一說明如下：

### 行程總表

日期	參訪行程	
	時間	行程
3/12 (六)	11:30	抵達越南胡志明市
	14:00	參訪孫德勝大學並進行場地布置
	16:00	參訪臺商富美興公司
3/13 (日)	9:00	臺灣高等教育展
3/14 (一)	10:00	參訪臺商工廠
	14:00	參訪東方國際大學/平陽經濟科技大學
	16:00	參加越南臺商產學交流座談會
3/15 (二)	8:00	參訪丁善理中學
	9:30	胡志明市臺灣學校小型教育展
	14:45	搭機前往芽莊
3/16 (三)	9:00	臺灣高等教育展
3/17 (四)	10:00	芽莊文化參訪
	17:30	搭機返回胡志明市
3/18 (五)		各自搭機返臺

## 主要行程

### (一) 臺灣高等教育展—胡志明市

在3月12日抵達越南胡志明市當天，我們就先隨團參訪本次展場所在地，也就是越南方面的主辦單位孫德勝大學，並同時開始著手佈置隔天展場的攤位。為了將教育展中語言隔閡的部分降至最低，當地主辦單位安排該校中英系三年級之學生至各個學校，以應付教育展中可能出現的各種語言問題。

隔天上午九點、開幕典禮結束後，教育展正式開始。以下列舉幾項重點：

#### 1. 參展人數及結構：

根據主辦單位統計，胡志明市校區參展人數超過3,000人，因此即便活動場地頗具規模，短時間內湧入的大批人潮仍舊擠滿整個展場；在結構的部分，於參展前本校有先向臺灣方主辦國立暨南國際大學詢問，表示參展學生以高中生及大學生為主，兩者比例相近但大學生偏多，亦有少部分的研究生會參加。但實際參展卻發現以高中生居多，且大學生以該校自己的學生為主，加上可能因為活動適逢假日，比例大約只佔兩成，與當初詢問的結果相差甚遠。

#### 2. 活動概況：

由於主辦單位為求每個學生都能到參展的各個學校攤位發問，特地準備集章用的通行冊 (Passport)，一方面方便主辦單位統計參展人數，一方面以集章抽獎的概念為誘因，鼓勵參展學生多向學校提問。然而此項措施成果並不如預期，因主辦單位並未有效控制人數及時間上的安排規劃，以致參展學生大多集中在上午場。過多的學生使得攤位間的流動出現問題，多數學校 (包含本校) 皆未能有效於時間內進行招生宣傳，導致場面慢慢演變成參展學生在各攤位間快速移動、蒐集學校印章；由於上述原因，到了下午場後人數相對銳減，此時越南方主辦單位也意識到上午場的問題，試圖請各校配合並進行修正，但由於學生縮減太多，成效顯得十分有限。

#### 3. 招生成效：

在活動最初按照預期向參展學生介紹本校各系所，並詢問是否有任何感興趣的科系，以便再做更詳細的介紹。然而參加的學生多為高中生且多數非應屆畢業生，詢問度因此大幅降低；而主要目標之大學生及研究生由於人數不多，故成效十分有限。

### (二) 越南臺商產學交流座談會

在兩場教育展之間，主辦單位安排參展各校前往平陽省參觀臺商的工業廠區，以及兩所位於當地的大學—東方國際大學，以及平陽經濟科技大學。但當天的重頭戲實為下午四點與越南平陽省臺灣商會共同舉行之「越南臺商產學交流座談會。」以下簡單敘述座談會整題及內容：

### 1. 座談會概況：

於臺商總會平陽分會會館舉行之座談會頗具規模，參加人數高達百人以上。座談會由越南臺商總會謝明輝會長、國立暨南國際大學蘇玉龍校長開場致詞後正式開始。本座談亦有邀請官方代表、駐胡志明市臺北經濟文化辦事處歐季曦祕書參與座談，目的在產界期望能將政府拉入，以達成「產官學合作」的終極目標。會談中三方皆針對各自考量的面向進行經驗分享，包含臺越兩國之經濟貿易現況、產學界間的人才流動、以及越南經濟及教育現況。而活動最後以開放產學雙方的提問時間作為收尾，針對座談會上所有分享的內容發表看法、提出意見和問題，為爾後可能的合作鋪路。

### 2. 對本校之效益：

產界對學界的需求主要在提供人力，但由於大多偏向機械操作及越南文能力，因此就產學合作的訴求來看，對本校的效益並不顯著。

## (三) 臺灣高等教育展—芽莊

3月15日短暫參訪丁善理中學及胡志明市臺灣學校後，便隨團前往芽莊，準備隔天3月16日之第二場大型教育展。第二場教育展一樣於上午九點開始，以下列舉第二場之重點：

### 1. 參展人數及結構：

由於芽莊市人口僅約40萬人，為胡志明市的二十分之一，故和第一場的參展人數相比又來得更少。即便有少數外省市的學生前來參加，但參展人數預估不到1,000人。學生結構基本上與上一場雷同，但由於第二場的舉辦時間選在平日，且芽莊校區的學生數量又遠遠不及胡志明市校區，導致高中生的比例又比第一場更高上許多。

### 2. 活動概況：

雖然有了第一場的前車之鑑，越南方主辦單位要求各攤位駐點人員向參展學生傳達「提問題換印章」的原則，但此舉仍舊無任何約束力。在參展學生多數為高中生且非應屆畢業生的情況下，即便學校方面主動向學生介紹或互動，得到的回饋卻完全不對等。

### 3. 招生成效：

由於人數比第一場少了至少2/3、第一場的問題仍未完全改善、高中生的比例又比第一場來得更多的情況下，導致第二場的成效十分不理想。

### 三、心得與建議

#### (一) 心得

回顧本次教育展，從事前準備及事後收益方面來看，投資和報酬其實不太等值。本校於行前便已很明確將眼光放在延攬越南碩博士生，並以此目標為中心進行調查及準備，但由於此行為本校第一次參加海外教育展，有部分事前準備並不到位，如學校宣傳掛軸之更新、宣傳文宣電子化、越南生活及教育水平調查等，是到了當地與其他有經驗之參展學校交流後，才發現事前準備仍不夠充足。然而，參展學生之結構亦是本次成效不彰的一大關鍵。即便高中生並非本校本次主要招收目標，但他們多數為「被學校集體動員參加」的非應屆畢業生。在面對多數非出自本願、對出國念書意興闌珊的學生進行宣傳，成果低落也是可想而知。

#### (二) 建議

##### 1. 當地人民經濟水平不高，為十分重要的考量點：

金錢往往是出國留學的一大考量。在與孫德勝大學學生交流後，發現該校學費（約新臺幣兩萬多元）已是一般越南學生難以負荷的數字。因此越南學生在前往各校攤位時，第一個問題也都是學校是否能提供高額獎學金，而非學校系所之詳細介紹。在沒有特別編列外國學生獎學金預算的情況下，往往在獎學金提供與否及金額大小這點就先打退堂鼓，沒辦法在做任何更進一步的宣傳。

##### 2. 本校所提供的專業知識對當地學生吸引力較小：

在兩場教育展與當地學生互動、以及與其他參展學校交流後，發現南越之學生僅對商學院之相關系所有興趣；而對於競技運動層面的需求，則停留在社團、俱樂部性質的業餘水平。因此在本校無法提供此項需求的情況下，應該另尋其他管道進行招生為佳。

#### 四、附錄

##### (一) 臺灣高等教育展—胡志明市：



##### (二) 越南臺商產學交流座談會：





(三) 臺灣高等教育展一芽莊：

