

出國報告（出國類別：業務推廣）

「2011年巴西、巴拉圭、阿根廷經貿投資」
訪問團

出 國 報 告

服務機關：中國輸出入銀行

姓名職稱：戴乾振 新竹分行經理

派赴國家：巴西 巴拉圭 阿根廷

出國期間：100年9月9日至100年9月25日

報告日期：100年11月21日

公務出國報告提要

出國報告名稱：「2011年巴西、巴拉圭、阿根廷經貿投資訪問團」出國報告

頁數：19 頁

出國計畫主辦機關：中國輸出入銀行

出國人員：戴乾振 中國輸出入銀行新竹分行經理

出國類別：業務推廣

出國期間：100 年9月9日至 100 年9月25 日

出國地區：巴西、巴拉圭、阿根廷

報告日期：100 年 11月 21 日

內容摘要：

巴西為南美洲第一大國，位於南美洲東南部，擁有1億9,300萬之龐大人口及851萬平方公里土地面積。由於天然資源豐沛，鐵礦砂等金屬礦物原物料在全球供應市場扮演相當重要的角色。根據EIU(The Economist Intelligence Unit)預測，巴西2011年經濟成長率可達4.5%，進口成長率13%，為台灣廠商不可忽略極具潛力的新興市場。由於巴西爭取到2014年世足賽及2016年奧運會的主辦權，預期帶動建設、硬體設備、資訊、無線通訊、紡織及成衣、運動產品、液晶電視及其他消費性電子產品、售票系統及旅遊服務業等相關產業，商機無限，值得廠商關注及拓銷。由於巴西擁有豐富的天然資源、龐大的內需市場，2010年國內生產毛額(GDP)已達到2兆1,000億美元，為全球第七大經濟體。巴拉圭位於巴西、阿根廷二大市場之間、為我國拉丁美洲最大邦交國、農林牧產品及礦產供應充足。阿根廷為南美地二大國、擁有豐富糧食、畜牧產品、政府積極推動將其初級原料與工業生產結合，近年來走出金融危機之陰霾，為值得注意之南美重要市場。

本次參加此訪問團除瞭解當地現況及市場商機外，並參加我國經協會與當地工業總會及商業總會第十屆台巴(西)、第十屆台巴(拉圭)及第六屆台阿(根廷)經濟聯席會議，於會中擔任我方之演講人，向當地工商團體會員介紹我國之經濟現況及展望並就雙邊貿易下介紹本行可提供之金融服務。另尚參與貿易洽談會就同行廠商與當地國廠商洽談時有需本行提供服務之處予以協助。

內容

壹、	前言	5
貳、	行程簡介	6
參、	巴西部份	7
一、	巴西經貿現況	7
二、	與臺灣貿易額增加	9
三、	當前巴西經濟問題	10
四、	第十屆台巴(西)經濟聯席會議及貿洽	11
肆、	巴拉圭部分	12
一、	巴拉圭經濟現況	12
二、	與臺灣貿易關係	13
三、	第十屆台巴(巴拉圭)經濟聯席會議及貿洽	14
四、	ITAIPU 發電廠簡借介	14
伍、	阿根廷部份：	15
一、	阿根廷經貿現狀	15
二、	阿根廷經貿環境問題	17
三、	第六屆台阿(阿根廷)經濟聯席會議及貿洽	18

陸、心得與健議.....19

壹、 前言

本次參加中華民國國際經濟合作協會所組之「2011年巴西、巴拉圭、阿根廷經貿投資訪問團」，主要著眼於巴西、阿根廷為南美第一及第二大國、巴拉圭為我國在拉丁美洲重要之邦交國，此行主要目的為瞭解當地市場商機，協助廠商拓銷新興市場提供融資保險服務，並與當地銀行洽談建立轉融資觸角，透過在地銀行鼓勵其客戶購買臺灣產品，並參加我國經協會與當地工業總會及商業總會第十屆台巴(西)、第十屆台巴(拉圭)及第六屆台阿(根廷)經濟聯席會議，於會中擔任我方之演講人，向當地工商團體會員介紹我國之經濟現況及展望並就雙邊貿易下介紹本行可提供之金融服務。

此行除於雙邊經濟聯席會議中介紹臺灣之經濟成就外，隨行廠商尚有大宗原物料進口商、海空運代理商、塑膠機械製造商、鋼鐵製造業、ICT資訊科技產業、鞋業製造商暨進出口商及旅館經營業者等績優廠商組成。並分別推介予本行各業務單位，其各別廠商在貿易洽談亦有交易商機之需求，以提供本行金融工具供其運用參考，另於貿洽會中亦單獨與予會之國外業者洽談，介紹本行之產品，並告知若其有臺灣之供應廠商可告知本行或請臺灣供應商直接與職聯絡，以協助解決其融資與保險之需求。

此行尚自行拜訪當地廠台商及當地銀行，巴西Group Furnax常有進口臺灣包裝、標籤機械及耗材之需求，將協助其使用本行輸出融資及輸出保險，另拜訪巴西Banco Pine S.A. International Department 主管 Angela Martins 其對本行轉融資有意願。

貳、 行程簡介

本次隨團參加訪問行程自9月9日起程，9月25日返抵國門，全程計17天，其行程如下：

9月9日:起程

9月10日下午:抵達巴西聖保羅。

9月11日:週日整理次日演講資料。

9月12日:參加第十屆台巴(巴西)經濟合作聯席會議及貿易洽談。

9月13日:拜訪聖保羅商業總會下午拜訪聖保羅州政府經濟及科技發展廳。

9月14日:拜訪台商FURNAX工廠下午拜訪Banco Pine。

9月15日:啟程前往巴拉圭亞松森市下午抵達該市。

9月16日:參加第十屆台巴(巴拉圭)經濟合作聯席會議及貿易洽談。

9月17日:搭車前往東方市參觀ITAIPU水力發電廠，晚上與當地台商座談會。

9月18日：起程前往阿根廷布宜諾斯艾利斯市。

9月19日:市區參訪、演講資料準備。

9月20日:參加第六屆台阿(阿根廷)經濟合作聯席會議及貿易洽談。

9月21日:下午拜訪經濟部駐阿根廷商務人員。

9月22日:起程返國，晚抵達巴西聖保羅機場轉機。

9月23日：自巴聖保羅轉機返國。

9月24-25日：經巴塞隆納、新加坡抵達桃園國際機場。

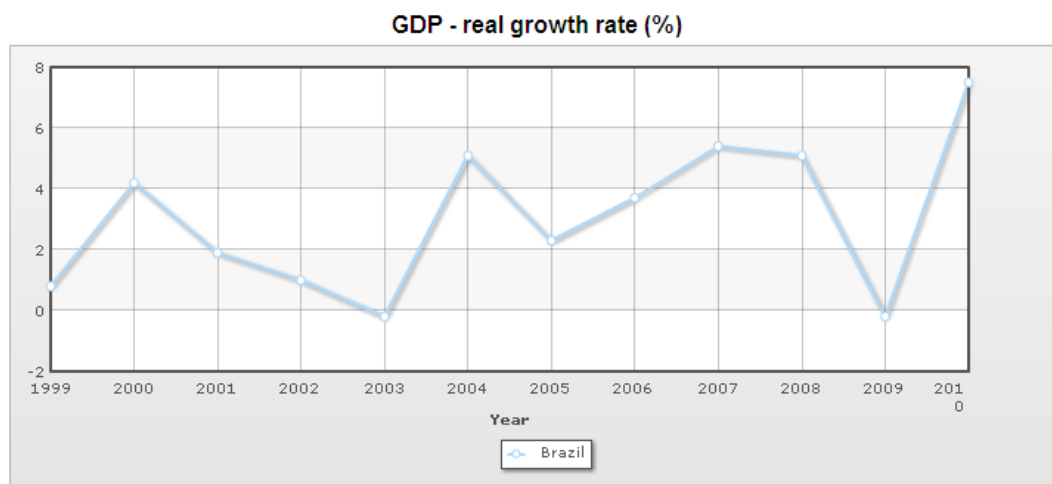
參、 巴西部份

一、 巴西經貿現況

	2008年	2009年	2010年	2011年 (forecast)
GDP成長率	5.1%	-0.2%	7.5%	4.5%
平均失業率	7.9%	8.1%	5.3%	5.5%
通貨膨脹率	6.1%	4.6%	6.3%	6.5%
外貿順差值(USD billion)	24.7	24.6	20.2	26.1
出口值(USD billion)	197	152	201.9	225.7
進口值(USD billion)	173	127	181.6	199.6
中央銀行放款年利率	12.5%	8.75%	10.75%	12.25%
年終匯率(R\$/USD)	2.40	1.73	1.70	1.65
巴西幣升值率	-35.5%	27.9%	-1%	3%

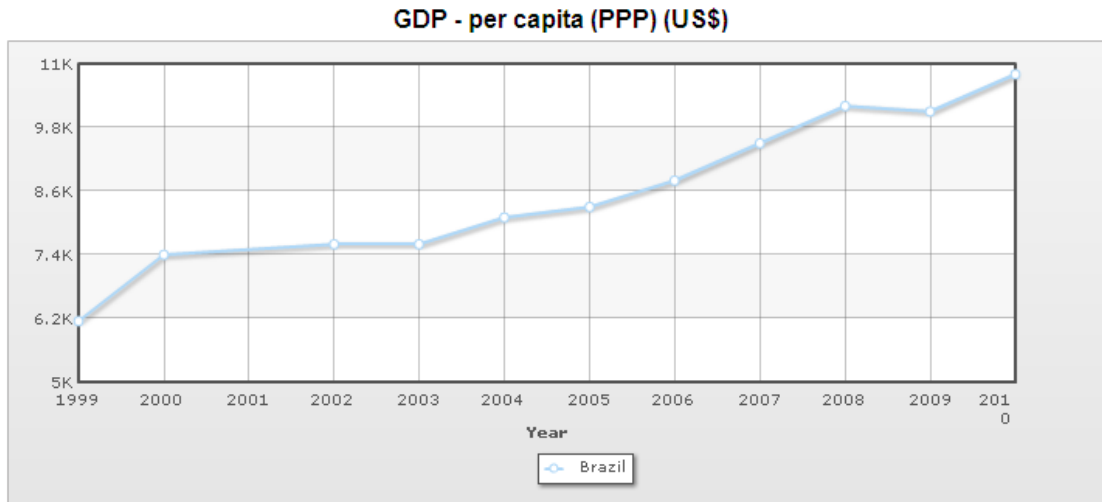
資料來源：巴西聖保羅州報

巴西為南美洲第一大國、擁有 1 億 9,300 萬之龐大人口及 851 萬平方公里土地面積，天然資源豐沛，鐵礦砂等金屬礦物原物料在全球供應市場扮演相當重要的角色，2010 年巴西 GDP 為 3 兆 6750 億巴幣以 1:1.70 匯率計算折合 2 兆 1617 億美元，為全球第七大經濟體。平均 GDP 為 10,800 美元，2010 年 GDP 成長率為 7.5%，已走出全球金融危機，從下列圖表可看出自 1999 年至 2010 年巴西經濟成長達到最高峰。



Save

Country	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Brazil	0.8	4.2	1.9	1.0	-0.2	5.1	2.3	3.7	5.4	5.1	-0.2	7.5

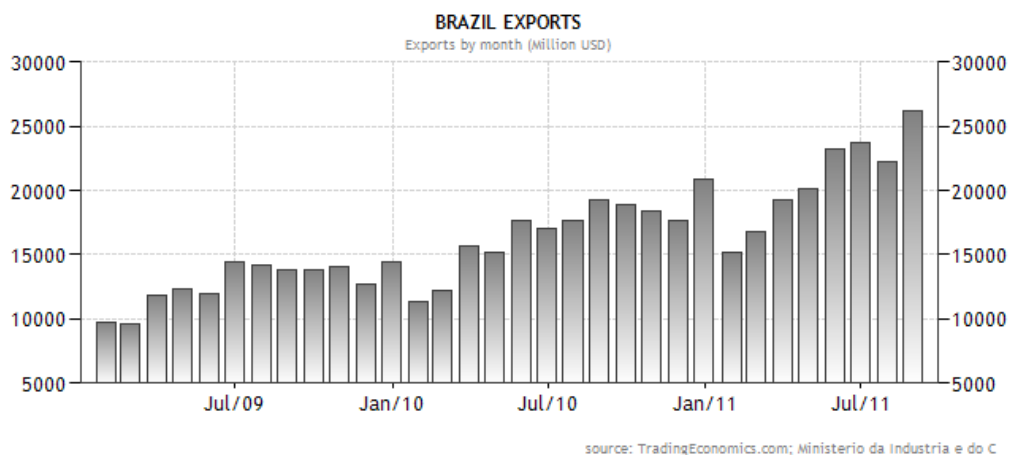


Waiting

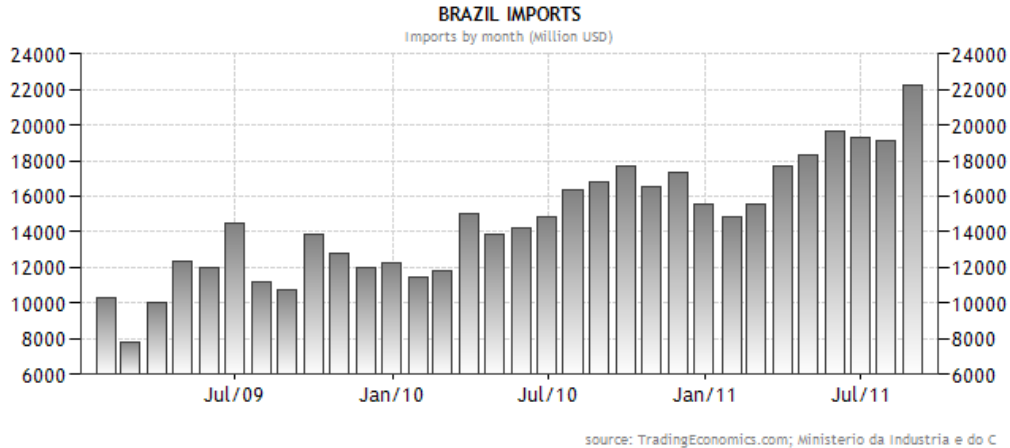
Country	1999	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Brazil	6,150	7,400	7,600	7,600	8,100	8,300	8,800	9,500	10,200	10,100	10,800

Souce:Index Mundi

除此之外，巴西進出口值亦逐年增高，2011年8月份出口值為262億美元、出口佔GDP 14%，出口貨品主要為鐵礦砂、大豆、咖啡、蔗糖、交通設備、鞋類、汽車零組件為主，出口國家以歐盟、美國、阿根廷、中國、委瑞內拉為前五大，其出口產品中蔗糖佔全球出口總值之25%，其鐵礦砂及黃豆出口量亦居世界領先之地位，因其鐵礦砂含鐵品質純度較其他國家較佳，近幾年世界各國競相向其購買，故其出口產品大多以天然資源、農產品為大宗，以下圖表為巴西近年來出口貿易值之情形。

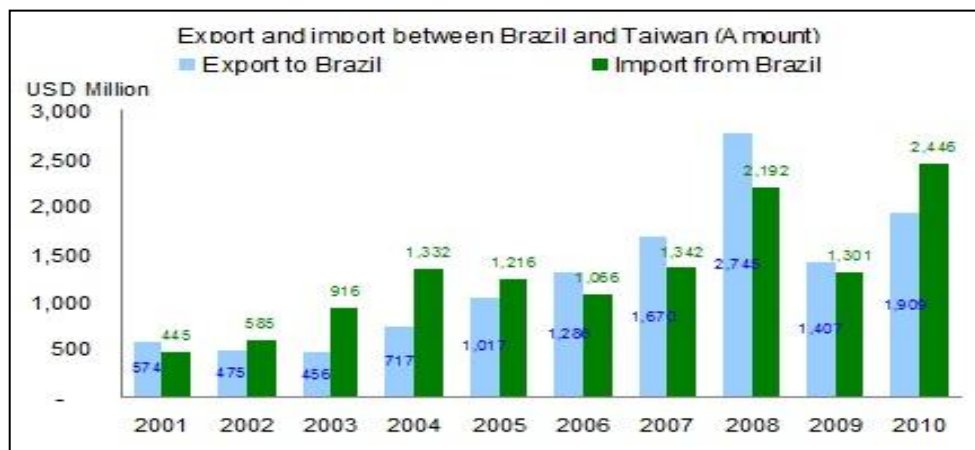


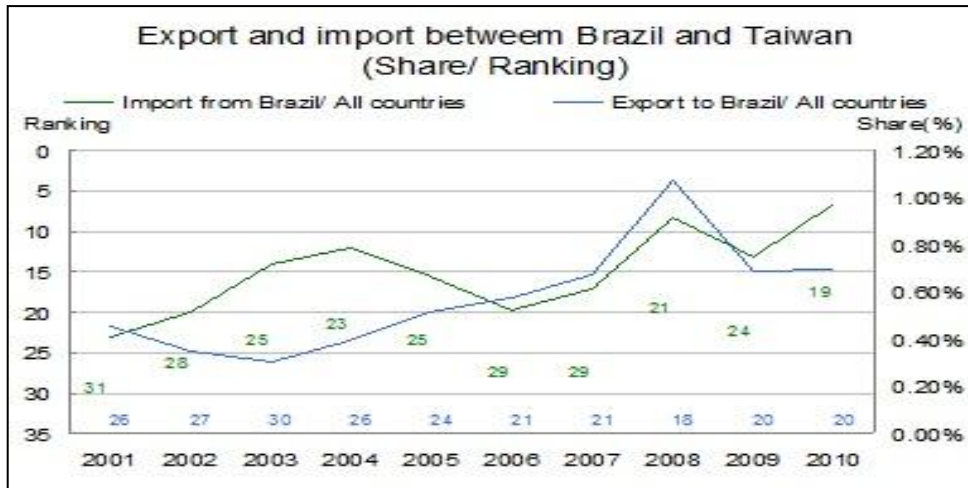
在進口方面，2011年8月巴西之進口值為223億美元，進口主要貨物主要為機械設備、電子產品、化學製品、汽車零組件，進口國家主要以歐盟、美國、中國、阿根廷、為主。由下列圖表可知其進口值亦逐年增長。



二、與臺灣貿易額增加

巴西與臺灣貿易額日增，自2001年雙方貿易額約9900萬美元，至2010年貿易額為43億5千萬美元，而臺灣出口至巴西金額2001年僅5740萬美元，2008年達到最高峰為21億9千2百萬美元，2008年因全球金融危機而減少，2010年為19億9百萬美元，該年巴西經濟成長7.5%，有強力內需需求，而大幅成長之產品為機器零組件、鍍鋅或塗鋅鐵或非合金鋼扁軋製品、綜合加工機、記憶體等。而巴西進口關稅高，許多業者將機器分散以零組件進口至巴西，進口後再行組裝成整台機器銷售，使得機器零組件進口至巴西大幅成長，而2010年臺灣自巴西進口值為24億4千6百萬美元，較2008年成長87.9%，主要係我經濟成長10.5%，國際原物料價格上漲，主要成長幅度較高之進口貨物為鐵礦砂、玉米、甘蔗糖、木漿等。唯最近一年來我國對巴西貿易為逆差，我業者可掌握巴西主辦2012年世足及2014年奧運商機，就其公共建設、硬體設備、資訊、無線通訊、紡織及成衣、運動產品、液晶電視及其他消費性電子產品、售票系統及旅遊服務業等相關產業，積極拓銷我方產品。以下為臺灣與巴西之貿易金額圖表：





三、當前巴西經濟問題

1. 巴西幣兌美元持續升值，物價昂貴，且巴西之企業每年由工會主導調整薪資，帶動物價上揚，以麥當勞三明治平均單價而言巴西-US\$5.26、美國-US\$3.71、日本-US\$3.91、加拿大-US\$4.18，另以 Iphone4-16G 之賣價巴西-US\$1,059、美國-US\$194、日本-US\$541、英國-US\$776，物價之高漲帶來貧富差距問題，使低收入戶更無法負擔家庭生活費用，貧富懸殊越益嚴重。

2. 巴西工業產品競爭力低、有去工業化趨勢

由於巴西稅捐極高與勞工法令過度保障勞方，致使資方成本提高，寧願進口成品販賣而不願投入資金開設工廠製造，例如許多電子產品、五金工具、汽車零組件等其進口稅後之價格皆低於在巴西製造，故有學者憂慮巴西工業製造能力逐漸下滑，有去工業化趨勢。

3. 經常帳赤字惡化

巴西近年來雖然為貿易順差，但因巴幣持續升值，巴西人民出國旅遊結匯日增，加上外資獲利後將資金匯出，造成巴西經常帳赤字日異擴大，以下為其近年來經常帳之圖表：



4. 民眾消費習慣過度先享受、後付款。
巴西民眾習慣先用分期付款方式消費，此固然可刺激民間消費，相對民眾負債亦增加，也是造成物價高漲其中一項原因，其國內消費小至衣服、鞋子、旅遊皆用分期付款。
5. 繁賦稅收、官僚制度及基礎建設不足
巴西稅賦平均佔營業利潤 69%，高於全球主要國家平均 44%，各項基礎建設欠缺，聖保羅州算是巴西基礎建設最完善之地區，但其仍有不足，另官方機構辦事效率緩慢。
6. 勞工法令過度保障勞工
由於勞工法令過度保障勞工，舉例而言，巴西勞工每年可固定領取一個月薪水之固定獎金，不論企業是否有盈餘，俗稱第十三薪，每年工會可依物價指數訂定調薪比例，請企業依此比例條薪，新進員工服務滿一年即享有 30 天之休假，女性有 4 個月之產假，皆為其勞工法所規範，對資方而言將付出更多之成本。

四、第十屆台巴(西)經濟聯席會議及貿洽

9 月 12 日本會與巴西全國工業總會(CNI)假該會駐聖保羅州辦事處會議廳舉行「第 10 屆台巴西經濟聯席會議」，由巴西工業總會駐聖保羅州代表 Mr. Carlos Alberto 與王理事長鍾渝共同主持，持續強化與穩固二國民間交流，擴增二國貿易與產業合作商機。代表團透過台巴會議強烈表達國人前往巴西免簽證需求，或巴西政府如能簡化國人前往巴西的簽證程序，給與企業界人士 5 年多次簽證，對促成台商赴巴西投資極具助益。

下午個別貿易洽談會參加廠商，參與巴西廠商約 60 餘人。於貿洽會中巴西台商 FURNAX 公司原從事臺灣包裝機器之代理，近年來巴西市場潛力頗大，該公司除代理機器進口外易自行從事包裝瓦楞紙之生產，其以往其代理之巴西客戶曾與本行有轉融資業務往來，目前其自行生產瓦楞紙部份有向臺灣購買耗材，有意與本行往來，趁此次赴巴西之便於 9 月 14 日上午前往其工廠實地瞭解運作情形，該工廠以生產瓦楞紙及商標標籤為主，市場為以巴西內銷為主，其機器設備及零組件、各種耗材等皆由臺灣進口至巴西，經向其建議機器設備部份金額較大付款天期較長，除可向本行在巴西之轉融資銀行申請融資外，並請其巴西往來之銀行開出遠期信用狀予國內供應商，由本行憑信用狀承兌後先行提供出口融資予出口商，耗材部份付款天期較短，可請其國內供應商向本行申請輸出保險額度，本案於返國後持續追蹤，並於 10 月 20 日與 FURNAX 公司在台之關係企業原崗公司業務人員洽談說明作業流程等。

伍、拜訪聖保羅商業總會及聖保羅州政府經濟及科技發展廳廳長

9月13日全團拜會聖保羅商業總會經理 Sidnei Docal，續由駐聖保羅辦事處協助安排並由駐聖保羅辦事處陳處長宗賢及吳秘書俊燁陪同拜會聖保羅州政府經濟及科技發展廳廳長 Paulo Alexandre Barbosa。

陸、拜會巴西銀行 Banco Pine。

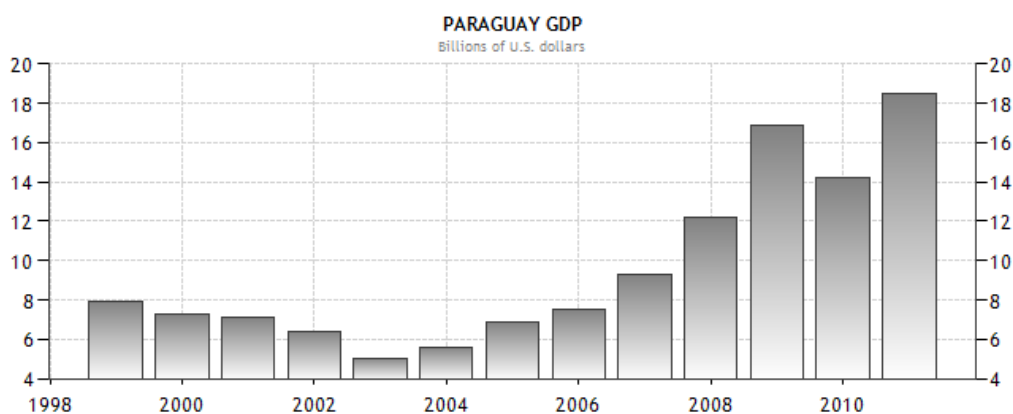
9月14日下午拜訪巴西 Banco Pine S.A. 其國際部門主管 Angela Martins，洽談中除介紹本行外並推介本行之轉融資業務，因 Mrs. Angela Martins 計畫 10 月份前往亞洲訪問，已安排順道於 10 月 6 日順道拜訪本行財務部。

肆、巴拉圭部分

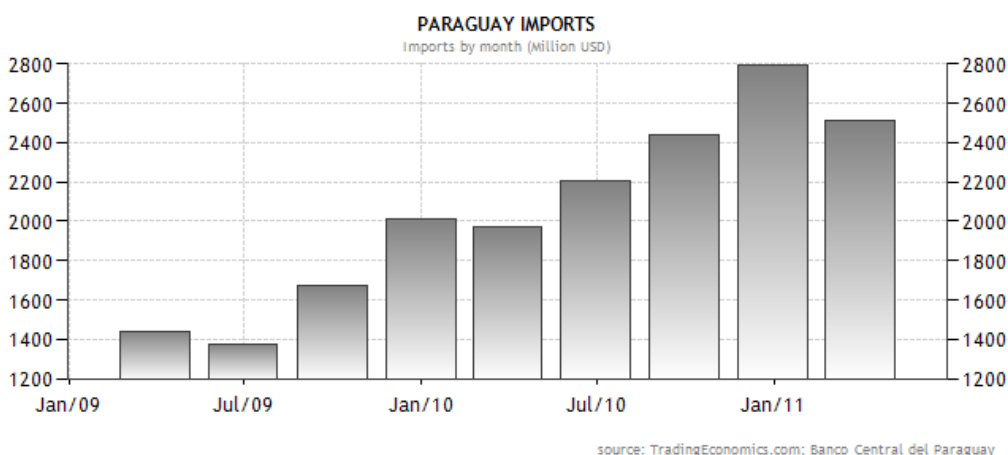
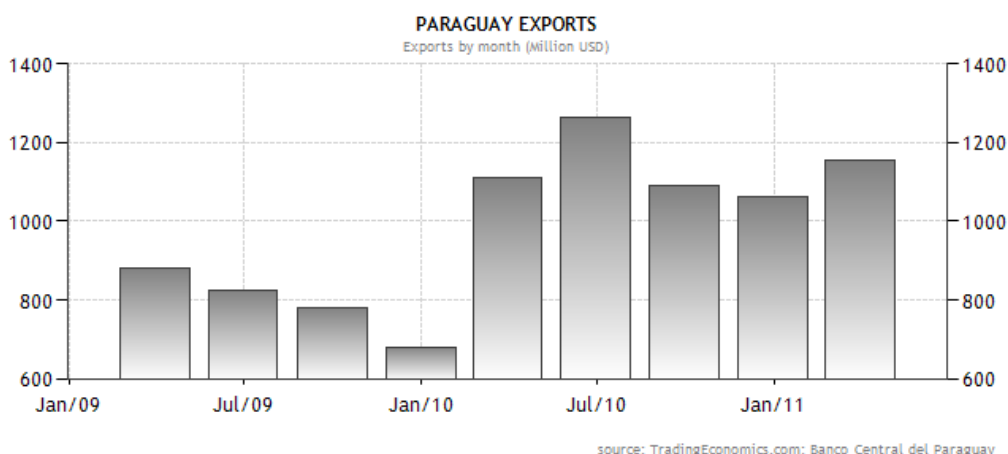
一、巴拉圭經濟現況

巴拉圭為我南美唯一之重要邦交國，2010年經濟成長率為15.3%，GDP180億美元，經濟以農、牧業為主，2011年第一季出口總值為11.57億美元，以大豆、棉花、肉類為主、出口至台灣以大豆、芝麻為主，為世界上第四大大豆輸出國家，出口主要國家為阿根廷、巴西、烏拉圭、俄羅斯及智利

2011年第一季進口值為25.08億美元，以車輛、一般消費品、菸草、電子產品為主，進口主要國家為巴西、美國、阿根廷、中國，以下為其近年 GDP、出口及進口之圖表：



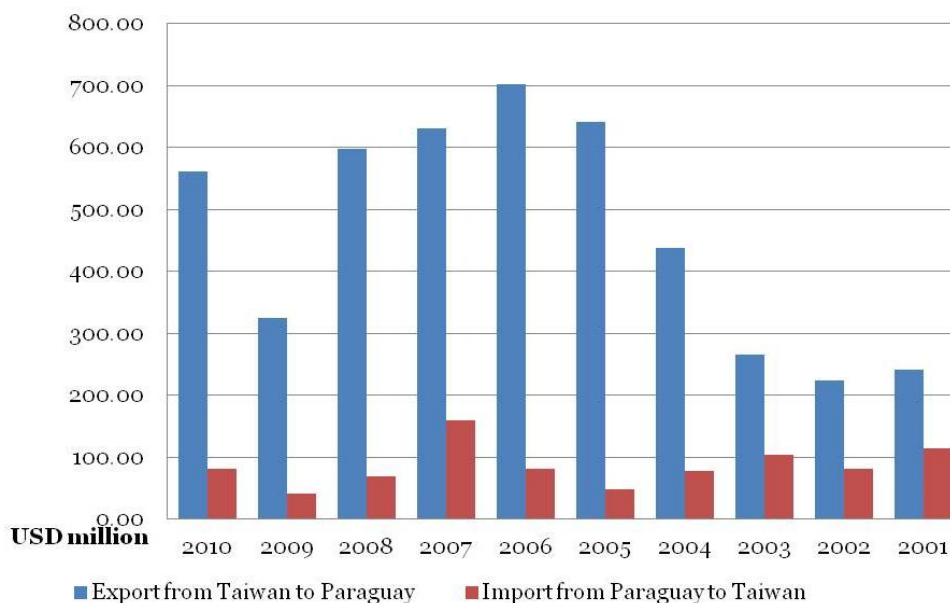
source: TradingEconomics.com; the World Bank



巴拉圭其工業基礎薄弱、經濟以農牧為主，其工業缺乏上中下游供應鏈之相關產業，銷售巴拉圭機械產品以單功能機型及簡單型加工機械為主，其國土東邊為巴西，西邊為阿根廷，北邊為玻利維亞，為內陸國家，因該國實施自由開放進口政策，稅賦較臨近國家為低，形成轉口貿易為巴拉圭經濟之一大特色，尤其其貿易以巴西及阿根廷兩大南美市場為主，許多產品皆進口到位於阿根廷、巴西及巴拉圭三國交界之東方市，再由東方市轉運至巴西及阿根廷，造成走私品及仿冒品猖獗之現象。唯巴西市場近年來逐漸開放，使得東方市轉口貿易大受影響。

二、與臺灣貿易關係

2010年我國對巴拉圭出口5600百萬美元，主要出口貨物為光碟片、車輛零組件、自黏性塑膠板片為主，因2010年巴拉圭經濟大幅成長，帶動我出口至巴拉圭金額，較前一年成長72.3%，在我國對巴拉圭進口方面，2010年進口金額為811萬美元，較前一年度成長96.4%，主要進口產品為銅鐵廢料、冷凍牛肉、大豆、芝麻等。以下圖表為台巴近年來貿易圖表：



三、第十屆台巴(巴拉圭)經濟聯席會議及貿洽

代表團於9月15日中午抵達巴拉圭亞松森市，下午拜會食用油製造工廠 Contiparaguay。9月16日本會與巴拉圭生產暨工商聯盟(FEPRINCO)假巴拉圭工業總會(UIP)會議廳舉行「第10屆台拉圭經濟聯席會議」，由巴拉圭生產暨工商聯盟主席 Mr. Lic. Eduardo Felippo 與王理事長鍾渝共同主持。會中巴拉圭工商部長 Mr. Francisco Rivas 及我駐巴拉圭大使館黃大使聯昇以貴賓身分蒞會致詞，巴拉圭工商部投資暨出口促進局(REDIEX)投資專案經理 Bruno Hug de Belmont 與促進出口經理 Nikolaus Osiw 分別進行專題演講「巴拉圭投資機會」及「巴拉圭輸銷台灣潛力商機」。我中國輸出入銀行戴經理乾振專題演講「台灣經濟現況與展望」，下午安排廠商個別貿易洽談會。

代表團於9月17日早上搭車離開亞松市前往東方市，由我駐巴拉圭大使館黃大使聯昇、駐巴拉圭經參處郭參事詩興、何祕書坤松暨駐東方市總領事館黃總領事慶良等陪同，參觀 ITAPU 電廠，續參加「與巴拉圭台灣商會座談會」。

四、ITAIPU 發電廠簡借介

1. 1973年興建、1982年完工、由巴拉圭、巴西兩國共有、共管
2. 曾為世界第一大水力發電、現居第二、水壩高196公尺、長7.76公里、蓄水量290億噸水。

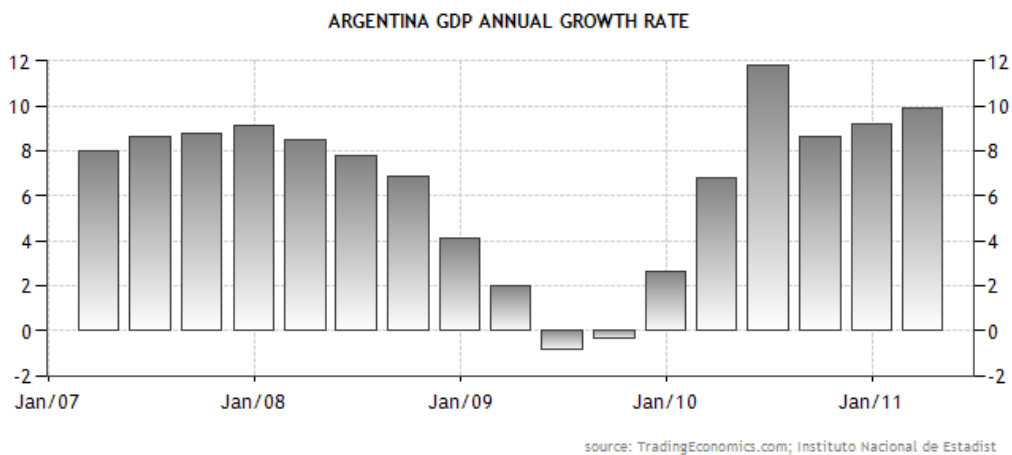
3. 有18組發電機組，巴拉圭、巴西各擁有9組、巴拉圭僅使用到2組，其餘電力賣給巴西，興建當時整體發電量相當於10個核能電廠

4. 最高發電量創下9400萬MWH(megawatts-hour)

藉由台巴拉圭雙邊會議強化台、巴拉圭兩國民間企業交流，擴展產業合作商機。另本次代表團透過台巴拉圭會議向巴拉圭政商界傳達外交休兵政策使近年來台海兩岸關係顯著改善，因為台商是大陸外資最大投資者，因此鼓勵巴拉圭廠商與台商合作，以台灣為跳板，前進大陸。另一方面，因為巴國位於南美洲的心臟地帶，是連接南美其他國家的中樞要道，該國邊境城市東方市因為鄰近南方共同市場主要經濟體巴西與阿根廷，在地理位置與轉口貿易上占盡優勢，貿易活動倉盛，我商透過此次實地參訪，與巴拉圭台商及或是巴拉圭廠商研討合作行銷南方共同市場之可行性。

伍、阿根廷部份：

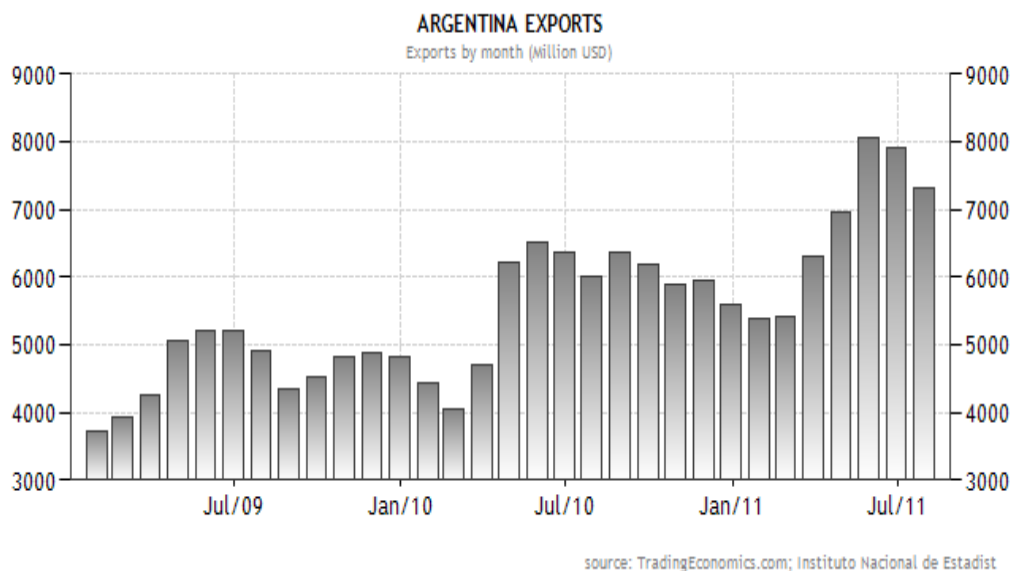
一、阿根廷經濟現狀

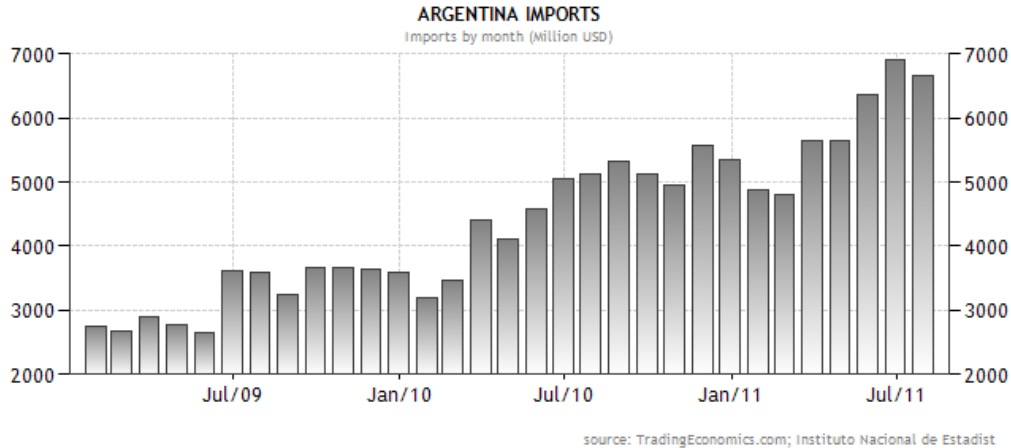


2011 年第二季 GDP 成長率與前年同期比較為 9.10%



2010年GDP為3690億美元為拉丁美洲第三大經濟體、2010年出口值685億30萬美元、2011年8月份出口值為82.55億美元、主要出口貨物為大豆、穀物、汽車零組件、化學及藥品、主要出口國家為歐盟、中國、美國、智利，2010年進口值：564億4,330萬美元2011年8月份進口值為67.61億美元，主要進口貨物為機械、電腦設備、汽車及一般消費品、主要進口國家為巴西、歐盟、美國、中國，其中自我國進口值：3億3,288萬美元，對我國出口值：2億7,318萬美元，相關圖表如下：





Export and Import between Taiwan and Argentina (2000-2010) in Million USD



由於阿根廷政府為避免以往貿易逆差現象之發生採取若干非關稅貿易障礙措施，例如大幅增加非自動輸入許可產品項目，造成進口手續繁瑣及耗時，相對的鼓勵在阿根廷自行生產取代進口。我對阿國出口，近年來漸以工業原料、機械及電腦及汽車零組件等項目為主。2010年我國對阿根廷出口成長49.25%，目前我國機器設備、電子電器產品及零組件等項產品出口持續成長，市場接受程度良好；我國自進口方面而言，主要以大宗物資為主，如玉米、大豆及棉花，2010年自阿根廷進口大幅成長266.37%。

二、阿根廷經貿環境問題

1. 廠商進口必須出口等值金額貨品

阿根廷政府為避免因貿易逆差過巨重演以往之金融危機，對於管制物品等項目如欲自國外進口必須有出口等值金額之物品，造成其國內進出口商互借執

照之現像。

2、進口限制多，如同當年巴西之鎖國政策

根據我駐阿根廷經貿代表辦事處商務組資料顯示：為更有效監控主要產業產品貿易量之變動，預防貿易順差降低之情勢，阿根廷政府決定再新增 200 項須申辦進口許可證之工業產品，致目前須申辦之產品項目已達 600 餘項。阿根廷政府於 2011 年 2 月 15 日政府公報公布阿國工業部第 45/2011 號決議，新增須申辦「非自動輸入許可證」(Licencia No Automatica Previa de Importacion, LNAP) 之產品項目，涉及產品範圍包括冶金產品、高價位汽車、汽車零配件、電子消費產品、紗及織物、摩托車、玻璃、模具等。由於許多之進口限制除造成不便外，並造成國外許多有先進技術之產品無法進入阿根廷市場，對阿根廷工業技術之提升受到影響。

三、第六屆台阿(阿根廷)經濟聯席會議及貿洽

代表團於 9 月 18 日下午從阿根廷邊境城市伊瓜蘇港市(Puerto Iguazu)搭機飛布宜諾斯艾利斯市，9 月 20 日與阿根廷全國商業總會(CAC)假該會會議廳舉行「第 6 屆台阿根廷經濟聯席會議」，由阿根廷商業總會理事暨進出口委員會主席 Mr. Victor Dosoretz 與王理事長鍾渝共同主持。會中阿根廷工業部對外貿易政策司司長 Adrian Makuc 及我駐阿根廷代表處李大使世明以貴賓身分蒞會致詞，阿根廷全國商業總會經濟研究員 Gonzalo de Leon 專題演講「台阿雙邊貿易近況」，我中國輸出入銀行戴經理乾振專題演講「台灣經濟現況與展望」，下午安排廠商個別貿易洽談會。9 月 21 日下午拜訪經濟部駐阿根廷商務人員。另自 2008 年第 5 屆台阿根廷會議至今已三年餘，藉由此次組團前往阿根廷再度舉行雙邊會議，強化與阿根廷商業總會會員合作機會，拓展二國貿易與經貿合作商機。阿根廷政府為吸引外商到阿國投資，於 2011 年初新增 200 多項產品進口時需申請非自動輸入許可的非關稅貿易障礙，國人出口到阿根廷困難度與風險日增。透過台阿雙邊會議，協助雙方互動交流，瞭解相關法令規定，以降低我商出口到阿根廷時遭受的風險。此外我代表團透過台阿會議向阿根廷商會強烈表達國人前往阿根廷免簽需求意願，阿根廷政府如能簡化便捷赴阿國簽證程序，對促成我業界赴阿國投資將極有助益。

陸、心得與建議

- 一、巴西拜主辦2014年世界杯足球賽及2016年奧運之賜短期內尚有一段榮景，尤其是與足球或奧運週邊相關產品，例如建設、硬體設備、資訊、無線通訊、紡織及成衣、運動產品、液晶電視及其他消費性電子產品、售票系統及旅遊服務業等相關產業，商機無限，值得廠商關注及拓銷。
- 二、巴西進口稅繁雜且稅賦高、許多廠商以零組件申報進口，進入巴西後再行組裝銷售，而產品則標示在巴西製造，尚可獲得巴西社經發展銀行(BNDES)的優惠低利融資。
- 三、高價低報情形頗多，銀行開出信用狀之金額較實際貨價低，進口商為節省稅賦，將產品金額低報，其差額透過外匯黑市匯出，則實際課稅較低，但相對的當地銀行辦理進口融資或開發信用狀之額度減少。
- 四、阿根廷進口限制更多、准許進口廠商必須有相對出口金額，形成互相借用進出口執照人頭現象。
- 五、巴西、阿根廷雖然開狀不易，但經營良好財務健全公司仍然有銀行之開狀額度。